

证券简称：赛恩斯

证券代码：688480

赛恩斯环保股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-008

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	易方达基金 任宇佳
时间	2025 年 6 月 24 日（周二）10:00-11:30
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	1、证券事务代表：肖波 2、高级投资专员：罗沁晴
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司基本情况介绍 赛恩斯环保股份有限公司（以下简称“公司”）是一家专业从事重金属污染防治的专精特新“小巨人”企业，以成为全球重金属污染防治领域的领航者为核心发展目标，长期专注于解决含重金属污酸、废水、废渣治理以及重金属污染环境修复的痛点、难点，攻克了有色金属行业污酸资源化治理、重金属废水深度处理与回用、含砷危废无害化处置等难题。公司的重金属污染防治技术已广泛应用于全国上百家采、选、冶大中型企业，取得显著成效，被市场高度认可。 公司主营业务对应的产品及服务主要为重金属污染防治综合解决方案、产品销售（环保药剂、铜萃取剂、一体化设备以及其他定制化产品等）、运营服务。公司经营策略为：以核心技术为基础，以重金属污染防治综合解决

	方案项目为载体，以产品销售及运营服务为抓手，为有色金属行业及政府部门提供全方位重金属污染防治服务，即“三位一体”的经营体系。公司三大业务板块逐渐形成相互促进，相互补充的格局，增量型的解决方案类项目不断带动存量型的产品销售与运营服务业务的增长，而长期稳定和利润较高的产品销售与运营服务业务也平滑了公司综合解决方案业务的波动，促进公司长期稳定发展。 公司确立了“环保+资源回收+新材料”三轮驱动的战略方向，提出了“立足现状、上下结合、把握机会、稳步推进”的发展原则，在聚焦重金属污染治理主业的基础上，沿业务链条纵向延伸、横向拓展，未来将积极布局资源回收和新材料市场，优化现有业务格局，持续扩大经营规模，巩固市场地位和影响力。同时，适时开展投资并购，以“内涵+外延”的方式，稳步推进公司的高质量可持续发展。 二、问答交流 1、公司技术的独特性和优势主要体现在？ 公司技术的独特性和优势主要体现以下几个方面： （1）公司技术在“可行”的基础上，更加强调“资源化、减量化、无害化、经济适用”，其中以“资源化”的理念治理污染，能“变废为宝”，旨在实现环境治理的最高境界。（2）不满足于“达标排放”，而是“追求极致”，以尽可能削减排放到环境的污染物含量。（3）追求“好用不贵”，保证客户“用得起”，从而实现技术在市场上大规模推广和应用。 2、公司未来是否计划通过处理运营过程中的资源（金属）产出来销售获利？ 资源回收是公司未来的重点发展方向之一，目前公
--	---

	司首个铍回收项目正在实施，后续将陆续推广更多项目。 3、公司的处理技术主要针对哪些重金属污染物？ 主要针对铅、汞、镉、铜、砷、锑、铊等重金属。 4、公司当前主要客户集中在矿业，未来是否计划拓展其他行业？ 目前公司已涉足部分其他领域，如新能源、新材料、电镀行业等。 5、公司各项业务的回款周期和回款质量如何？ 公司当前的业务分为综合解决方案业务、产品销售业务和运营服务业务。其中，产品销售业务包括环保药剂销售、设备销售以及铜萃取剂销售。 综合解决方案的结算，若涉及工程项目，则按照完工百分比结算；若是仅提供设计+设备产品，则按合同约定结算。环保药剂和运营项目主要以月结为主。铜萃取剂的销售分为自销和销售给贸易商两种模式，自销模式主要按订单批量进行结算，销售给贸易商的主要根据合同约定，一般是分阶段进行结算。 6、公司后续是否还会继续实施股权激励计划？ 三年员工股权激励方案即将结束，公司正在考虑推行新的一期股权激励方案，以回报员工对公司所付出的努力和贡献，持续激发核心团队创新动能与价值创造潜能。 7、今年一季度收入增长较快，但净利润增速有所放缓，主要原因是什么？ 公司 2025 年一季度净利润的增长低于营收的增长主要受两个方面的影响：一是信用减值损失的影响，公司前期（即 2024 年一季度）已计提坏账的旧账收回，冲减已计提的坏账准备 800 多万元，该差异导致同比利润增速收窄；二是 2025 年一季度销售、管理、研发费用增长
--	---

	的影响，即人员扩张、研发材料费用、市场拓展成本等相关费用增加。 8、公司近期是否有融资需求？ 公司当前自有资金充足，后期融资情况将根据公司实际发展需求综合考虑，具体情况请关注公司后续公告。 （本次活动不涉及应当披露但未披露的重大信息）
附件清单（如有）	无
日期	2025-6-24