重庆三峰环境集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

(2025年7月3日)

投资者关系活动类别	☐ 公司现场接待 ☒ 电话接待 ☐ 其他场所接待 ☐ 公开说明会 ☐ 定期报告说明会 ☐ 重要公告说明会 ☐ 其他：
时间、参与单位名称及人员姓名	2025年7月3日 10:00-10:30 富国基金 武云泽 长江证券 徐科 任楠
地点	重庆大渡口区公司总部
上市公司接待人员姓名	钱静、朱用
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、请问公司今年上半年生产经营情况大体怎样？</p> <p>董事会秘书、副总经理钱静：2025年上半年公司生产经营总体平稳高效。主要生产数据持续增长。公司固废市场开拓特别是“一带一路”倡议沿线地区国际市场开拓节奏进一步加快，公司未来经营发展前景良好。</p> <p>二、请问公司目前还有哪些在建的垃圾焚烧项目？整体规模有多大？</p> <p>董事会秘书、副总经理钱静：公司目前尚有3个垃圾焚烧项目在建，分别是甘肃白银项目（二期）、重庆璧山项目和重庆酉阳项目。在建规模合计1900吨/日。其中白银项目（二期）工程（500吨/日）预计将于本年内建成投产。</p> <p>三、请问公司目前国际市场业务拓展情况怎样？主要市场区域在哪里？</p> <p>董事会秘书、副总经理钱静：公司以东南亚、南亚、中东、北非等“一带一路”倡议沿线国家为目标市场，正在努力开拓国际市场固废项目。目前公司已在越南、泰国、印度、马来西亚等东南亚和南亚地区市场取得了较好的市场业绩。技术和设备产品在上述地区的市场占有率较为领先。截至到目</p>

前，公司国际业务的市场拓展情况良好，有力支撑了公司经营业绩的稳定和持续增长。

四、请问目前公司与法国苏伊士环境集团方面的合作进展情况怎样？

董事会秘书、副总经理钱静：自公司与苏伊士方面签署战略合作框架协议以来，双方以良好的互信和合作精神，共同推进国际固废项目的开拓工作。目前双方已建立了常态沟通和协调机制，两方团队也已在具体市场区域的具体项目上深入开展了前期开发、合作尽调、项目论证等市场工作，相信双方的互信和牢固合作将有力推动下一步具体市场项目的落地。

五、请问公司年报中披露的工程建造业务是否包含了原工程 EPC 业务和设备销售业务？请问两项业务目前的经营情况怎样？

董事会秘书、副总经理钱静：目前，随着国内行业发展进入成熟稳定阶段，国内固废市场增速下降，国内传统的 EPC 工程业务的市场需求已明显减少，相关收入也呈下降趋势。在此情况下，公司凭借自身长期实施国际合作的经验和技術积累，抓住国际市场特别是“一带一路”倡议沿线国家和地区市场需求持续释放的历史机遇，加速拓展国际市场，实现了海外工程和设备出口业务的持续增长。2024 年度，公司实现设备销售业务收入约 15.7 亿元，同比增长近 65%。毛利率约为 29%。为此，基于未来公司海外业务的发展模式和特点，为适应未来发展趋势，公司将制造业和工程业务合并披露。同时，公司的各项核心设备研发制造和工程建设业务均由公司核心全资子公司三峰卡万塔负责统一经营和发展，统一披露也与公司生产经营和业务发展现状相符。

六、请问目前公司应收账款整体情况怎样？大额应收是否会对公司生产经营造成不利影响？

董事会秘书、副总经理钱静：今年上半年公司应收账款情况整体平稳。基于目前情况，公司也安排了专门的一线团队持续紧跟和催收各项逾期应收账款。同时按照会计政策严格依据账龄法计提坏账准备。整体来看目前公司资产负债率较低，应收

账款风险控制良好且相关风险已充分释放,对公司生产经营不会造成不利影响。同时公司也对相关政策充满信心,相信随着各项政策的不断出台和落实落细,应收账款这一行业问题将会得到充分解决。

七、公司垃圾处理量和运营业务收入目前仍在持续稳定增长,请问这些增长主要来自什么方面?

董事会秘书、副总经理钱静:公司项目运营业务收入主要包含国内垃圾焚烧项目的售电收入和垃圾处置费收入。随着公司垃圾焚烧项目产能的增长和运营效率的持续提升在未来很长一段时间内仍然有着一定的增长潜力。具体来看,随着项目所在地人口的自然增长、垃圾收转运体系的不断完善,垃圾收运量的提升会带来项目产能的提升和相关业务收入的自然增长。同时,公司项目选址和论证相对科学,当地垃圾供应量充足,目前来看公司大部分项目并未出现大规模的“买垃圾”“掺烧陈腐垃圾”等情况。另一方面,公司持续推进垃圾焚烧及污染物回收处理等方面的工艺技术创新,新技术、新工艺为项目效益的优化奠定了基础。例如,公司通过 AI 人工智能和机器学习相关技术实现了垃圾焚烧项目的智慧焚烧管控,有效提升了项目运营效率。又凭借技术创新和科研实践开发落地了焚烧飞灰资源化处理和工艺,降低了传统飞灰填埋的成本和损耗,又通过新技术实现了污染物的进一步有效控制和资源的循环利用,这些工作共同促进了公司垃圾焚烧项目运营业务的持续优化和提升。