

河南翔宇医疗设备股份有限公司

投资者关系活动记录表

证券代码：688626

证券简称：翔宇医疗

编号：2025-009

投资者关系 活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☒ 现场参观 ☒ 其他（线上交流）
参与单位 名称	国盛证券、西部证券、中原证券、泰康资产、鹏华基金、宝盈基金、信诚基金、东吴基金、光大保德信基金、浦银安盛基金、新华资产、长安基金、贝莱德基金、长城基金、富国基金、招商基金、长信基金、诺安基金、嘉实基金、正圆投资、长盛基金、青榕资产、圆信永丰、汇华理财、盛世知己、北信瑞丰基金、橡果资产、思博资产、聚鸣投资、华创资管、明河投研、蜂巢基金、长江资管、溪牛投资、青骊投资、亚太财险、观和资产、华夏财富创投、申万证投、华融基金、河清资本、交银保险资管、途灵资管、誉辉资本、华鑫信托、中信资本、中欧瑞博、明达资产、国泰海通证券、西部自营、Mighty Divine Investment。
时间	2025 年 7 月 11 日
地点	公司现场、线上交流
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理、技术总监：何永正 董秘助理：史晓夏 证券事务代表：吴利东
投资者关系 活动主要内容介绍	1、脑机接口未来在国内主要会有哪些应用场景？ 答：脑机接口分为侵入式和非侵入式两大类。侵入式脑机接口需要植入，患者接受度、手术费用等都还有较长的推广路要走。

非侵入式脑机接口应用范围则非常广泛，包括康复领域的运动康复、吞咽、认知障碍、言语、睡眠、重症康复、神经调控等，也可应用于睡眠监测、脑放松、注意力提升、自闭症和多动症干预、娱乐游戏、军事指令输入、无声打字等其他领域。

**2、脑机接口产品的注册进展如何？是二类证还是三类证？
预计下半年拿证情况？**

答：公司目前拿证的已经有两款脑电采集装置，脑电图机、便携式脑电图机，非侵入式脑机接口相关产品注册证一般为二类医疗器械注册证。预计下半年会获得多款以“脑机接口”命名的二类医疗器械注册证，公司正积极推进相关注册工作。

3、在非侵入式脑电采集中，电极与头皮之间的干扰和连接问题是行业难点，公司是如何克服的？核心技术壁垒有哪些？

答：在电极与头皮的连接方面，公司研发了专项技术，并申报了发明专利。该技术能够让电极和头皮紧密贴合，患者无需洗头或涂抹导电膏，解决了以往因头发多、导电膏干涸导致接触不良的问题，显著提高了连接的稳定性和用户体验。此外，公司还在采集算法和结构设计上进行了优化。目前在临床试验中，信号采集的成功率较高。

4、公司脑电采集装置是以自研自用为主吗？会不会向第三方开放销售？

答：现阶段主要是自研自用，目前即使开放给第三方，第三方的康复设备要和公司的脑电采集装置磨合、连接起来，也需要一定的时间。

脑机接口在其他领域的商业化应用前景尚不明确，但在康复领域应用前景明确且需求巨大。几乎所有的康复装备都可以接入脑机接口，有效推动患者从“被动康复”向“主动康复”转变，显著提升康复效果。公司深耕康复赛道 20 余年，已拥有覆盖 10 大门类、55 个系列、近千种康复设备的产品线，连接脑机接口核心技术，公司已具备“脑电采集装置+康复设备”一体化能力。公

	司战略重点是尽快实现公司自研的脑机接口产品与公司自有康复装备紧密连接，推出成熟、完整的脑机接口整体解决方案。 5、如公司将现有的康复设备升级为脑机接口产品，成本大概会增加多少？医院端售价能提高多少？医院的接受度和购买力如何？ 答：脑机接口方面，公司核心优势在于全链条自主研发，包括：（1）核心算法自研：脑机接口的核心是算法，公司掌握自主知识产权算法；（2）关键部件自产：脑电采集装置的核心部件（包括芯片、电极等）均为自研自产；（3）产品整合优势：“脑机接口+自有康复设备”的一体化设计避免了外购整合的成本和兼容性问题。因此，公司脑机接口解决方案相比依赖外购核心部件或单纯提供采集装置的公司，具备显著的成本竞争力。 市场定价上公司会考虑医院支付能力、医保支付标准，以及研发投入回收，最终会根据医院端接受度和医保标准动态调整。 脑机接口将有效推动患者从“被动康复”向“主动康复”转变，有效节省院端人力成本、显著提升患者康复效果，具有很高的临床价值，会逐渐得到院端和患者的认可。 6、脑机接口相关的医保收费政策？ 答：国家医保局对脑机接口康复收费的指导意见是积极信号。目前已有部分省市出台了脑机接口相关的收费指导目录：湖北省的非侵入式脑机接口适配与训练收费指导价为960元/次（通常每日限一次，且可能替代部分传统康复项目收费）；山东省的“脑机交互康复训练”收费标准覆盖几十元至一百多元不等。 各地具体执行细则（如收费涵盖内容、频次限制、与传统项目关系等）仍在明确中，公司将持续关注政策动态。 7、脑机接口产品未来在院端的销售策略是怎样的？ 答：首先与顶尖三甲医院、大型综合医院等进行合作，打造区域内的首家脑机接口应用标杆。然后逐步向普通三甲、优秀二甲医院延伸。适当时机让技术下沉到二级以下医院、社康中心，
--	--

	甚至部分便携版本进入家庭市场。 8、近期公司与多家医院签署了战略合作，内容都包括什么？ 答：主要合作内容包括：（1）促进脑机接口专业治疗中心建设，如重症康复、睡眠、认知障碍、吞咽等不同领域的脑机接口专业治疗中心建设；（2）脑机接口注册后的多病种研究，以期扩展适应症范围、推动注册证升级；（3）加强产学研合作，获取临床反馈，促进产品创新迭代，共同开展新设备注册前和注册后的临床试验；（4）通过合作医院的需求，公司可以获得新的研发需求和技术方向，实现科研成果转化，共同推动学科建设和市场拓展。 9、未来公司增长的主要驱动力是什么？ 答：康复医疗受到政策的大力支持，作为医疗机构增收的重要抓手，随着人们康复观念的不断增强，长期来看会取得良好的发展。目前，康复医疗从康复科向各临床专科渗透、由院内向院外发展，康复医疗市场广阔。翔宇医疗深耕大康复“全赛道”二十多年，公司基于专病专科临床需求和康复市场发展需要，持续研发、优化临床所需的康复装备，完善专病专科及全院临床康复一体化解决方案。在优势领域精耕细作的同时，将在康复机器人、脑机接口、AI 医疗、精神心理、心肺康复等领域推出更多满足临床需求和医康养护市场需求的产品及解决方案。同时，公司加大院外、居家、出口等业务的营销力度，积极开辟第二增长曲线。
是否涉及应披露重大信息	否
附件清单（如有）	无