

证券代码：600331

证券简称：宏达股份

四川宏达股份有限公司
投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
形式	☒现场 ☐网上 ☐电话会议
参与单位名称	前海开源基金、中金资管、兴业证券、财通证券、招商信诺资管、国盛证券、中欧基金、长江证券、汇添富基金、嘉实基金、华泰证券
时间	2025年7月17日—7月23日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事、常务副总经理兼财务总监 帅巍 副总经理兼董事会秘书 王延俊
交流内容及问答记录	1、公司定增是否已完成，募集资金如何使用？定增完成后大股东的持股比例如何？ 答：公司向特定对象发行股票募集资金已于2025年6月27日到账。本次发行募集资金总额为285,292.80万元，在扣除相关发行费用后，拟用于偿还债务和补充流动资金，其中，偿还债务拟使用募集资金134,751.11万元，补充流动资金拟使用募集资金150,541.69万元。本次发行完成后，公司的总资产及净资产规模均有所提高，公司资产负债率下降，公司资本结构进一步优化，公司整体财务状况得以改善。本次发行将有利于公司提

	高偿债能力，降低财务风险，优化资本结构。 本次发行新增股份登记、托管及股份限售手续已于2025年7月8日办理完毕。本次发行完成后，蜀道集团及其一致行动人合计控制公司股份比例提升至47.17%，蜀道集团仍为公司控股股东，四川省国资委仍为公司实际控制人。 2、多龙铜矿探转采工作进度如何？ 答：公司参股公司多龙矿业现持有西藏阿里地区改则县多龙铜矿（由原多不杂铜矿和波龙铜矿整合为一个探矿权）和多不杂西铜矿两宗探矿权。现正全力推动多龙铜矿的“探转采”工作，已完成《多龙铜矿勘探报告》、《多龙铜矿开发利用方案》及《矿山地质环境与土地复垦方案》等报告的评审及备案工作。目前，已将采矿权申请报送政府相关部门，正在按程序进行处理，多龙矿业将持续跟踪办理进程。多不杂西铜矿的地质详查工作目前正在有序推进。 3、关注到公司2025年半年度业绩预亏，请介绍公司2025年上半年经营情况及亏损的原因？ 答：公司于2025年7月15日发布了《2025年半年度业绩预亏公告》。经财务部门初步测算，预计2025年半年度公司实现归属于母公司所有者的净利润-6,500万元到-7,500万元；预计2025年半年度实现归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润-6,800万元到-7,800万元。 亏损的主要原因为： 有色金属锌冶炼方面，2025年上半年受国内锌产能释放以及下游需求减弱等影响，锌产品价格单边持续下跌，0#锌锭价格从年初2.58万元/吨下跌到6月份最低价2.195万元/吨，公司年初库存原料生产的产品成本较
--	---

	高，销售价格与成本倒挂。锌精矿扣减加工费虽逐步回升，但仍处于较低水平，锌精矿等原材料采购成本上升对公司锌冶炼业务经营产生不利影响。尽管银、铜价格上涨并高位运行，稀贵金属金、银、铜等副产品回收在一定程度降低了锌冶炼综合生产成本，但受锌产品价格大幅下跌、原材料成本上升影响，公司锌冶炼业务仍出现较大幅度亏损。 天然气化工方面，一方面销售价格上半年持续承压，2025年上半年由于煤炭价格下跌，以煤炭为原料的合成氨企业生产成本较低，合成氨供应量增加，市场竞争加剧；同时尿素出口不及预期，冲击合成氨市场，导致合成氨市场价格承压，公司控股子公司四川绵竹川润化工有限公司2025年上半年合成氨销售价格比上年同期下降368元/吨，下降幅度为14.24%；另一方面生产成本有所上升，天然气、电费价格同比上涨，生产成本上升。综上，公司上半年天然气化工业务出现一定幅度亏损。 磷化工方面，2025年上半年由于复合肥原料大幅波动，终端用户观望情绪浓厚，市场需求低迷，公司复合肥产品销量、售价同比出现一定幅度下滑，毛利率下降。磷酸盐产品由于出口政策限制，国内竞争加剧，公司主要产品精制磷酸一铵销量同比出现一定幅度下滑。大宗原材料方面，硫磺市场供给偏紧，硫磺价格比上年同期上涨1,115元/吨，上涨幅度为107.73%，生产成本上升。综上，2025年上半年公司磷化工业务利润较上年同期出现下滑。 4、公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？ 答：近期来看，磷化工是公司的传统优势，激活67年的深厚积淀，依托控股股东的产业赋能，构建更加适应市
--	---

	场趋势的创新体系，使磷化工产业成为公司稳定的利润来源。 长期来看，多龙铜矿的开发将是公司未来盈利增长的重要预期，当前多龙铜矿“探转采”工作正在有序推进，公司将积极参与多龙铜矿开发。 公司将按照“矿化一体、矿冶一体、冶化结合、产业耦合”的发展思路，聚焦绿色磷化工、有色金属采选冶一体化两大产业链，持续提高竞争力，增强公司经营绩效。 5、公司下一步在促进磷化工发展方面有什么策略？ 答：针对制约公司磷化工产业发展的原料供应、市场拓展、磷石膏消纳三大关键难题将采取以下措施。一是原料供应方面。首先，基于控股股东蜀道集团自有矿山的支持，现公司已有较为稳定的磷矿石来源；同时，得益于控股股东完善的产业链和广阔的生态伙伴体系，公司所需硫磺、钾盐、氮肥等其他主要原料的供应渠道方面得到了拓展和稳固；下一步，公司将积极寻求优质磷矿山的并购或合作，以形成更好的“矿化一体”效应。二是市场开拓方面。公司将加大研发投入，构建更丰富的产品体系，以坚持高效优质的产品定位，在巩固当前四川、云南、新疆等优势市场基础上，努力开拓华中、华北以及海外等新市场。三是磷石膏消纳方面。公司将依托控股股东在每年近千万吨的水泥消费量，增大磷石膏作为水泥缓凝剂这一成熟途径的消纳能力；紧跟国家利好政策，实施磷石膏路用、生态修复、矿山填充等低成本消纳途径，多措并举实现产销平衡，并尽可能实现存量减小，为产能提升提供空间。
附件清单（如有）	无
日期	2025年7月17日—7月23日