上海益诺思生物技术股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-002

投资者关系活动	□特定对象调研 □分析师会议
类别	□媒体采访 □业绩说明会
	□新闻发布会 □路演活动
	√现场参观
	√其他(<u>电话交流会)</u>
参与单位名称	平安证券、信达证券、中信证券、东北证券、国泰海通证券、招
	商证券、易方达基金、申万证券、华林证券、华泰证券、浙商证
	券、长江证券、交银国际、中欧基金、兴业基金、平安资管、中
	金基金、银河基金、Lakebleu Capital、Cephei Capital、TruMed
	Investment、Sequoia Capital、AIHC Capital、Open door、泰康资
	产、人保资产、凯辉赛诺菲基金、中信自营、明汯投资、中信兴
	业等。
时间	2025年7月
地点	益诺思
上市公司接待人	董事会秘书:李 燕
员姓名	董事会办公室: 白 雪、王敏斐
交流内容及具体问答记录	一、公司背景介绍
	益诺思是一家专业提供生物医药非临床研究服务为主的综
	合研发服务(CRO)企业,作为国内最早同时具备 NMPA 的 GLP
	认证、OECD 的 GLP 认证、通过美国 FDA 的 GLP 检查的企业
	之一,与国际标准接轨,具备了行业内具有竞争力的国际化服务
	能力,为全球的医药企业和科研机构提供全方位的符合国内及国
	版力,为主动的区约正显和特别和的特定区主为显的特色国的发国。 际申报标准的新药研究服务。

1

公司服务主要涵盖生物医药早期成药性评价、非临床研究以及临床检测及转化研究三大板块,其中非临床研究板块具体包括 非临床安全性评价、非临床药代动力学研究、非临床药效学研究。

二、投资者互动环节

1.公司客户类型大致是什么样?

答:公司与全球 900 多家制药公司、新药研发机构和科研院所建立了合作关系,构建了覆盖全球的大型传统药企(Pharma)、创新生物制药(Biopharma)及高速增长型创新药研发生物技术公司(Biotech)的全维度客户网络,形成"以科学为引领、以客户为中心"的可持续营销生态。公司在创新药物研发领域,持续布局小核酸、多肽、双/多特异性抗体、放射性药物等新兴领域,彰显公司在创新疗法赛道的战略卡位能力。

2. 公司南通二期产能进展情况如何?

益诺思全资子公司益诺思生物技术南通有限公司(以下简称"南通益诺思")所实施的募投项目"高品质非临床创新药物综合评价平台扩建项目"已于今年逐步投入使用,该项目扩建设施约 2.4 万平米。该设施的设计规划充分结合了公司未来发展需求变化,布局更加合理,设施工艺功能设计在补齐当前短板的基础下,兼顾市场需求的前瞻性,投产后将进一步提升益诺思在创新分子、先进疗法以及复杂制剂方面的能力,巩固公司在国内非临床研究领域的领先地位,提升公司整体服务规模和水平,满足客户需求的多样性、全面性。

3.公司在赋能创新药物研发方面的主要情况?

答:作为高新技术企业,公司长期致力于创新技术和方法的探索和开发,不断提高创新药物的评价研究能力,赋能客户。经过多年的技术创新积累,不断完善眼科药物、吸入药物、放射性药物、双/多特异抗体、双分子 ADC、纳米双抗 ADC、基因和细胞治疗产品等新品类、新靶点和新技术药物的评价方法和技术,

同时新建了多个非肿瘤药效模型。公司积极布局科技创新,进一步完善以市场化需求为导向、前瞻性研发为动力的双轮技术创新机制,深度契合国内外药物研发领域需求,在持续优化原有核心技术的同时,前瞻性布局药物评价新技术和新方法的开发,不断提升公司在新药评价研究领域的核心竞争力。

截至 2024 年末,公司已评价偶联药物(XDC)160 余项、 双抗/多抗 100 余项、基因治疗项目 100 余项、小核酸类药物 80 余项、免疫细胞类项目 80 余项、多肽类项目 50 余项、放射性药 物 50 余项、干细胞类药物 50 余项、mRNA 类药物 20 余项。除 了药物品类全面,经验丰富外,公司还积累了丰富的给药技术。 除了常规口服、皮下、静脉等给药途径外,公司还建立了嗅区恒 流滴注技术、经皮微针给药技术、24 小时持续静脉滴注给药技术、椎间盘给药技术、椎管内给药技术、幼年非人灵长类动物侧 脑室注射技术等。

4. 公司今年的订单情况如何?

答:近两年 CRO 行业受宏观环境变化等多方因素影响,同时叠加行业竞争加剧等因素,销售订单利润空间被压缩。面对阶段性困难,公司持续深化"以客户为中心"的服务理念,深入洞察客户需求,以组织变革为契机,加大力度开拓国内国际市场,在核心业务领域精耕细作,截至 25 年 6 月末公司在手订单金额相较于上年度末稳中有升。上半年整体的经营情况详细信息请关注公司后续披露的 2025 年半年度定期报告。

5.目前实验猴价格情况怎样?

答:整体上从近期市场趋势情况来看,供需处于平衡但相对偏紧状态。公司建立了多层次的实验用猴保障体系,以保证实验用猴的稳定供应;此外,公司子公司黄山益诺思,主要承担实验猴的繁育和饲养业务,以进一步加强猴资源战略储备,有效保障开展业务所需的实验用猴供应。

6.公司海外市场拓展情况如何?

答:国际化拓展是公司重点发展战略,通过专设海外销售部,同时充分联合产业链上下游、产业资本合作伙伴等搭建多元化营销渠道,重点拓展国际市场,公司已实现 2025 年一季度海外市场新签订单金额同比大幅增长,公司在国际市场上的认可度和影响力逐步提升。

7、公司关于类器官和器官芯片的布局情况?

答:类器官和器官芯片作为生物医学领域的新兴技术,近年来发展迅速,其应用场景持续扩展,为药物研发的重要工具之一。公司重视产业链协同,从 2022 年开始布局类器官平台的建设,不仅建立了肿瘤类器官,应用于体外药物筛选以及药效研究,还积极探索类器官在非临床安全性评价领域的应用,包括探索心脏类器官、肠道类器官、睾丸类器官、致畸模型在药物诱导心脏毒性、肠道毒性和生殖毒性中的应用,类器官平台的建设和应用有望为非临床评价动物替代提供支持。

我们将根据业务规划及研发动态的变化,密切关注并积极探索与公司主营业务相关前沿技术的结合与应用。

附件清单(如有) 无

日期

2025年7月