思特威(上海)电子科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-8-1

		7,14 0 1 1 1 1 1
	☑ 特定对象调研	口分析师会议
投资者关系	□媒体采访	□业绩说明会
活动类别	□新闻发布会	☑ 路演活动
	□现场参观	
	□其他(请文字说明其他活动内容)	
参与单位名称	国海证券、博时基金、西部证券自营、碧云资本、千波资产、泾溪投	
	资、中欧基金、兴全基金、高毅资产、Dunyi Asset	
时间	2025年8月1日-8月7日	
地点	线下交流	
上市公司接待人	黄敏珺、周天黉、李烨陶	
员姓名		
	围绕公司近期的发展	展情况,公司管理层与投资者进行了充分交 ************************************
	流,主要涉及以下方面: 1、请简单介绍一下公司半年度的业绩情况	
	答: 经财务部门初步	测算,公司预计 2025 年半年度实现营业收
	入 36 亿元到 39 亿元,与	上年同期相比, 增幅 47%到 59%。预计 2025
投资者关系活动	年半年度实现归属于母公司所有者的净利润 3.60 亿元到 4.20 亿元,	
主要内容介绍	与上年同期相比,增幅 140%到 180%。	
	2、公司上半年三大业务发展的情况	
	答: 在智能手机领域	,公司与多家客户的合作持续全面加深、产
	品满足更多的应用需求,应用于高阶旗舰手机主摄、广角、长焦和前	
	摄镜头的数颗新一代高阶 5000 万像素产品和应用于普通智能手机主	
	摄的 5000 万像素高性价	比产品出货量大幅上升,公司智能手机领域
	营业收入显著增长;在智	慧安防领域,公司新推出的迭代产品具备更

优异的性能和竞争力,产品销量有较大的上升,同时公司的高端安防产品系列在专业安防领域的份额持续提升,销售收入增加较为显著;在汽车电子领域,公司应用于智能驾驶(包括环视、周视和前视)和舱内等新一代产品出货量同比大幅上升。

3、请简单介绍一下公司上半年盈利能力提升的原因

答:随着公司收入规模大幅增长,同时公司控制销售费用、管理 费用和财务费用的支出,努力节费增效,从而提高了盈利能力,使净 利润显著增长。

4、公司目前的行业地位如何?

答:公司已成为智慧安防、智能手机、汽车电子领先的 CMOS 图像传感器供应商,据 TSR 统计,2020 至 2023 年公司蝉联全球安防 CIS 出货第 1位;2023年,公司在全球车载 CIS 市场出货排名中位列第 4位、国内第 2位;2024年,公司在全球手机 CIS 市场出货排名中位列第 5位,出货份额占比 11.2%。

5、请简单介绍一下公司未来的战略规划

答:公司自成立以来,一直专注于高性能 CMOS 图像传感器的研发和设计。通过卓越的技术创新和高效的研发能力,积累并构建了成熟的核心技术体系,提供系列化、差异化的产品满足多场景和全性能的市场需求。公司在智慧安防领域拥有较为完整的产品矩阵,始终保持行业领先的优势地位,稳固成为公司业务收入的压舱石。智能手机领域,公司与多家客户的合作全面加深、产品满足更多的应用需求,应用于高阶旗舰手机主摄、广角、长焦和前摄镜头的数颗高阶 5000 万像素产品、应用于普通智能手机主摄的 5000 万像素高性价比产品出货量均同比大幅上升,智能手机业务已成为推动公司业务高速增长的重要引擎。汽车电子领域,公司推出覆盖智能驾驶(包括环视、周视和前视)和舱内的一系列产品,以卓越的性能和快速的响应能力迅速获得了市场认可和客户的信任,已成为公司业务收入持续增长的动力源。公司将持续投入研发力量,不断探索创新,将核心技术广泛应用于各个领域,加强与客户的合作,提升产品的品质和服务水平,以满

	足市场不断升级的需求,提高市场份额和行业竞争力。
附件清单(如	エ
有)	尤