### 证券简称:海光信息

### 投资者关系活动记录表

编号: 2025-04

投资者关系活动类别	☑特定对象调研 □分析师会议		
	  □媒体采访 □业绩说明会		
	□新闻发布会    □路演活动		
	□现场参观		
	□其他		
参与单位及人员	中信证券、中泰证券、国海证券、华夏基金、嘉实基金、平安证券、		
	银华基金、艳珍投资、天风证券、百年保险、东方财富证券、国联		
	民生证券、民生加银基金、广发基金、建信基金、天弘基金、国泰		
	海通证券		
时间	2025年8月6日		
地点	公司会议室		
上市公司接待人	董事会秘书、证券事务代表、董办投关人员		
员姓名			
	1、能否介绍下 2025 年上半年公司整体的经营情况和业绩表现?		
	答: 2025 年上半年,国产高端芯片市场需求持续攀升,公司深化		
	与整机厂商、生态伙伴在重点行业和领域的合作, 加速产品在客		
	户端的导入。上半年实现营业收入 54.64 亿元,同比增长		
	45.21%; 实现营业利润 16.39 亿元, 同比增长 31.96%, 经营情		
投资者关系活动	活动 况良好,各业务板块有序推进。		
主要内容介绍	2、公司产品在不同行业的应用占比情况如何?是否有重点拓展的		
	行业领域?		
	答:公司产品目前在数据中心、云计算、高端计算等行业均有广泛		
	应用,不同行业的应用占比会随着市场需求变化有所调整。公司一		
	直重点关注人工智能、大数据等新兴领域,这些行业对高端芯片的		

#### 3、公司产品的价格策略是怎样的?会根据市场情况进行调整吗?

答:公司产品定价会综合考虑产品成本、市场供需情况、竞争态势以及产品价值等多方面因素。公司会密切关注市场动态,根据市场变化适时对价格策略进行调整,以保持产品的市场竞争力和公司的合理利润空间。

# **4**、公司的客户群体主要有哪些类型?与大客户的合作稳定性如何?

答:公司客户涵盖整机厂商、系统集成商、行业解决方案提供商等多种类型,最终客户覆盖运营商、金融、能源、互联网等多个行业领域。公司与大客户建立了长期稳定的合作关系,通过提供优质的产品和服务,不断提升客户满意度,合作稳定性较高。

## 5、公司的产品在能耗和散热方面有哪些优势?如何满足客户在这方面的需求?

答:公司在产品设计过程中充分考虑能耗和散热问题,通过优化芯片架构等方式,降低产品能耗,提升散热性能。公司的产品能够满足不同客户在能耗和散热方面的多样化需求,适用于各种复杂的应用环境。

### 6、公司在今年 6 月公布了换股吸收合并中科曙光的预案,目前 这一并购重组事项进展到什么阶段了?预计完成并购重组还需要 多久?

答:自6月9日晚间披露换股吸收合并预案后,目前吸并双方的 尽职调查等工作有序开展,后续还需再次召开董事会审议本次交易 的相关议案,并按照相关法律法规的规定履行后续有关程序及信息 披露义务。在监管核准方面,尚需经上交所审核、证监会注册及向 相关主管部门进行备案。公司将按照法律法规的有关要求及时履行 信息披露义务。

#### 7、公司在产品售后服务方面有哪些举措?如何提升客户体验?

答:公司建立了专业的售后服务团队,为客户提供及时、高效的技术支持和服务。通过定期回访客户、收集客户反馈意见,不断优化售后服务流程和质量,提升客户的使用体验和满意度。

# 8、公司在研发方面的投入情况如何?有哪些重点研发项目及进展?

答: 今年上半年研发投入持续增长,研发投入合计 17.1 亿元,同 比增长 24.68%。围绕新一代海光通用处理器芯片设计、海光处理 器关键技术研发等项目的研发进度加快,投入增加较多,相关项目 按计划有序推进。

### 9、从财务数据看,公司合同负债较去年末有大幅增长,这意味着什么?

答:截至今年上半年末,公司合同负债达 30.91 亿元,较 2024 年末大幅增加,反映出市场对公司产品的需求旺盛,客户对公司产品和服务的认可度在提升,也为公司后续业绩增长提供了有力支撑。公司收到客户预定合同货款,将按照合同约定,分批交付。

# **10**、生成式人工智能技术发展迅速,对公司业务有怎样的影响?公司有哪些应对举措?

答:生成式人工智能技术的爆发式增长催生了 AI 加速处理器的技术革命, CPU 在 AI 浪潮中仍扮演重要角色,异构并行计算和 "CPU+AI 加速处理器" 的异构计算新范式重塑算力格局。公司的产品适用于人工智能等相关领域,公司将主动把握这一发展机遇,持续优化产品以更好适配人工智能应用需求,加强与互联网、人工智能企业的合作,推动产品在该领域的深度应用。

#### 11、在市场拓展方面,公司接下来有哪些计划和战略布局?

答:目前高端处理器的国产化率在增量空间以及存量替代方面加速明显。公司将继续深化与现有重点行业和领域客户的合作,进一步拓展市场版图。同时,积极寻找新的市场机会和应用领域,加大市场推广力度,提升品牌知名度,通过不断的研发创新来满

	足不同客户群体的需求, 占市场份额和先机。	扩大市场覆盖范围,	更大程度地快速抢
附件清单(如有)			
日期			