

证券代码：688102

证券简称：斯瑞新材

陕西斯瑞新材料股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-018

投资者关系 活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☒ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）		
形式	☒ 现场 ☐ 网上 ☐ 电话会议		
参与单位名称 及人员姓名	序号	机构名称	姓名
	1	博时基金	金耀、谢泽林、付伟、贺宝华
	2	兴业证券	李博彦
时间	2025年8月8日		
地点	公司会议室		
上市公司接 待人员姓名	董事会秘书：王磊 投关专员：孙晓媛		
投资者关系活 动主要内容介 绍	1、贵公司业绩情况如何，请介绍一下贵公司股权激励情况； 答：2024年营业收入132,968.13万元，同比增长12.73%，归属于母公司股东的净利润11,424.09万元，同比增长16.17%，归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润10,301.99万元，同比增长26.88%。 2025年一季度营业收入34,406.97万元，同比增长19.79%，归属于母公司股东的净利润3,232.96万元，同比增长31.62%，归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润2,714.79万元，同比增长27.64%。 公司于2023年12月制定并实施了《陕西斯瑞新材料股份有限公司2023年股票期权激励计划（草案）》，激励计划考核年度为2024-2025年2个会计		

	年度,以公司2023年归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润为基数,对考核年度的归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润进行考核。归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润增长率为A,2024年公司层面业绩考核要求为$A \geq 40\%$、$25\% \leq A < 40\%$、$A < 25\%$,公司层面行权比例分别为100%、80%、0%。2025年公司层面业绩考核要求为$A \geq 100\%$、$60\% \leq A < 100\%$、$A < 60\%$,公司层面行权比例分别为100%、80%、0%。 2、公司液体火箭发动机推力室材料产业化项目当前建设进度如何?该产品的主要客户有那些? 答:2024年,公司已使用自有资金进行液体火箭发动机推力室材料、零件、组件产业化项目(一阶段)的建设,2027年项目达产后,预计将实现年产约200吨锻件、200套火箭发动机喷注器面板、500套火箭发动机推力室内壁、外壁等零组件。该项目作为公司的再融资项目,公司已于2025年7月9日收到上海证券交易所出具的审核意见,项目申请符合发行条件、上市条件和信息披露要求。2025年7月16日,该项目已提交证监会注册。目前,正稳步有序的推进中。 该产品目前主要客户有蓝箭航天、九州云箭、深蓝航天、星际荣耀等。 3、公司的产品中高压电接触材料主要应用到输配电领域,请介绍一下该产品的行业地位与可持续发展情况; 答:公司在电力设备领域,专注于中高压电接触材料的研发制造,产品应用于中高压电力开关中。公司中压电接触材料位于全球该细分行业第一,产品经过三代更新升级,创新能力全球领先,发明专利占比全球第一,产品国内市场占有率超过60%,"铜铬电触头"产品获得了国家工信部单项冠军产品的荣誉。 目前该类电力产品目前主要客户有西门子、ABB、施耐德、伊顿、东芝、中国西电、宝光股份、平高电气、思源电气、泰开集团、旭光电子、许继电气等,公司在该行业处于领先地位。 4、介绍一下公司在人工智能硬件的配套产品及市场情况; 答:公司围绕光模块芯片铜钨基座、光模块铜合金壳体产品进行产品开发和产能打造,满足人工智能等领域光通讯向400G、800G、1.6T等更高传输速率提升的市场需求。公司已经启动了"年产2,000万套光模块芯片基座/壳体材料及零组件项目"的建设。通过不断优化产品性能和工艺,持续投资
--	---

	开发性能更优异的光模块芯片基座/壳体，公司正在研发低成本批量生产金刚石铜工艺，为1.6T以上光模块大批量应用储备能力，以支撑未来更高性能GPU的快速发展需求。 目前客户主要有菲尼萨、天孚通信、环球广电、东莞讯滔等。
附件清单 (如有)	无
日期	2025年8月8日
备注	公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息披露等情况。