深圳市迅捷兴科技股份有限公司 2025 年 8 月 11 日-20 日投资者关系活动记录表

编号: 202509

	☑ 特定对象调研 ☑ 分析师会议
投资者关系活动	□媒体采访 □业绩说明会
类别	□新闻发布会 □路演活动
	☑ 现场参观 □其他
参与单位名称	信达澳亚、华安基金、平安基金、景顺长城基金、盈泰投资、
	中信金石、坤溪资本、信达电子、申万机械、宝盈基金、中泰
	机械、浙商电子、国海富兰克林、财通电子、大摩基金、国投
	瑞银、华源电子、巨子投资、鹏华基金、大成基金、财通基金、
	海富通基金、富国基金、泰康资产等
时 间	2025年8月11日; 2025年8月12日; 2025年8月14日;
	2025年8月15日; 2025年8月20日
地点	深圳迅捷兴办公室、腾讯会议
上市公司接待人	****************
员姓名	董事长兼总经理马卓、董事会秘书吴玉梅
投资者关系活动主要内容介绍	主要内容整理如下:
	工女内仓置连知 [:
	1、公司目前产能是怎样的?
	 答:公司目前有三个生产基地,其中深圳基地定位于快件样板,
	是一家小而美的量身定制样板厂;赣州信丰基地有两个工厂,
	 信丰一厂则定位于高多层、HDI 的中小批量,信丰二厂则定位
	于智能化的批量工厂,2023年10月释放了60万m²/年大批量
	 产能,信丰产能已跨过产能磨合期;珠海基地致力于打造互联
	 网+智慧型项目,2025年上半年珠海一期智慧型样板厂投产,
	 释放了72万m²/年样板产能,大大提升了公司样板能力。
	2 人司工游应田杨林和 2
	2、公司下游应用领域情况?

答:公司产品下游应用领域广泛,主要应用于智能安防、汽车电子、工业控制、计算机通信、医疗电子、智能消费设备等领域。

3、公司在机器人领域有哪些客户?公司未来有哪些布局?

答:公司产品可应用于工业机器人、协作机器人、移动机器人、智能机器人等。

当前机器人领域客户大多还处于新产品研究开发阶段,客户需求会呈现个性化、多样化、品种繁杂、难度高、订单量又小同时还要求快速响应的特点。在这阶段通常需要一家拥有丰富多品种生产经验和快速响应专业样板厂来提供服务。而专业样板厂在行业内不多,具有稀缺性;我们是一家深耕企业研发中试阶段 PCB 需求二十余年快件样板特色企业。随着智能机器人市场进入量产元年,迅捷兴也将通过高质量、快响应、低成本等高性价比服务,为机器人客户提供从产品研究开发到最终量产定型一站式 PCB 服务,助力客户快速抢占万亿市场。

特别是,我们珠海智慧型样板厂投产,大幅提升了公司样板服务能力,同时还开创了样板批量化生产新模式,可以为客户提供品种多、品质高、交期短、价格优的高端样板服务,特别是从价格上来说,我们可以做到接近批量价格提供样板服务,大大降低机器人客户前期研发成本。

4、公司业绩增长点?

答:公司业绩增长点主要来源于两个方面:一是信丰产能爬升带来的边际改善;二是珠海一期智慧样板厂投产,目前正处于产能磨合阶段,伴随着未来网上商城订单导入,以及工程自动化智能合拼助力智慧样板厂样板批量化生产实现,公司未来业绩将实现爆发式增长。

5、怎么看珠海工厂?

答:公司珠海迅捷兴致力于打造互联网+智慧型项目,分二期建设。其中一期智慧型样板厂已于今年二季度完成投产,该项目有以下几个看点值得关注:1、PCB 网上商城即将上线,改变传统销售模式实现 PCB 线上下单。2、智能合拼,实现样板合拼订单下线生产;3、智慧样板厂,具有智慧化、数字化、自动化特点,开创样板批量化生产的新模式,兼具样板和批量板的生产特性,实现样板合拼订单批量化生产。

6、公司网上商城什么时候可以上线?

答:目前珠海智慧样板厂已投产,伴随着智慧样板厂逐步跨过早期产能磨合阶段,公司将尽快推动网上商城上线,敬请各位投资者期待。

7、公司算力服务器、光模块订单增长情况如何?

答:公司一直致力于服务器、光模块等高附加值产品研发和订单导入,目前行业内需求旺盛,公司信丰一厂以高端多层板、HDI产品为主,且已具备相关产品工艺能力,我们将继续加快高端 PCB 订单导入,持续优化公司产品结构,提高产品附加值,改善盈利能力。

附件清单(如有)