

证券代码：688522

证券简称：纳睿雷达

编号：2025-009

广东纳睿雷达科技股份有限公司

投资者关系活动记录表（2025年8月26日）

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 <u>线上会议</u>
参与单位名称	兴业证券 景顺长城 万家基金 华安基金 慧创蚨祥 上海德汇 上海勤远 创金合信 西部利得 磐厚投资 国信证券 招商证券 华骏基金 圆石投资 温润投资 复星保德信 国联安基金 东兴证券 LyGH Capital (注：以上排名不分先后)
时间	2025年8月26日
会议地点	公司会议室、线上会议
公司接待人员姓名	副总裁、董事会秘书：龚雪华 证券事务代表：孙中强 证券事务专员：冯晓茵
投资者关系活动主要内容介绍	一、介绍公司基本情况 向参会人员介绍了公司基本情况、产品布局、市场开拓、经营状况等相关情况。 二、互动交流环节 1. 问题：2025年上半年的整体经营情况？ 答：2025年上半年，公司实现营业收入 154,895,285.23 元，较上年同期增长 112.84%；利润总额 60,019,311.99 元，较上年同期增长 4826.21%；归属于上市公司股东的净利润 56,946,565.26 元，同比增长 866.97%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 53,418,200.61 元，同比增长

458.11%。报告期内，公司营业收入、利润总额、净利润以及扣非净利润较去年同期大幅增长的主要原因是：（1）公司新签相控阵水利测雨雷达合同金额大幅增长；存量相控阵天气雷达订单加速确认落地，促使营业收入大幅增长，盈利能力显著提升；（2）应收款项回款加快从而坏账准备计提减少。

2. 问题：公司有没有外延式发展的计划和想法？

答：2025年，公司除继续专注于主营业务的深耕细作外，积极寻求外延式发展平台，加速推进收购优质标的天津希格玛微电子有限公司，实现相控阵雷达芯片设计的“强链、补链”，使得公司的产品、技术开发等得到进一步的加强和完善，赋能公司做优做强，推动公司高质量发展。报告期内，公司拟发行股份及支付现金购买天津希格玛 100% 股权并募集配套资金已经履行了内部必要的决策和审批程序，相关申请材料获得上海证券交易所受理。本次交易事项尚需经上交所审核，并获得中国证监会注册同意后方可实施。

3. 问题：公司上半年取得亮眼成绩，公司如何展望今年下半年的经营目标？

答：公司将继续聚焦主业，围绕既定的发展战略和方向，全面加强产品研发创新能力，积极开拓市场，不断提高市场占有率，努力实现经营目标。

4. 问题：公司今年上半年回款情况？

答：公司高度重视应收账款管理，不断完善管控机制，通过加强客户信用评估、优化回款流程等方式，确保应收账款的安全性和及时性。今年上半年，应收款项回款加快从而坏账准备计提减少。

5. 问题：请问公司进行半年度分红的原因？

答：公司今年实施半年度现金分红，主要考虑了公司自身发展规划、盈利水平以及投资者回报需求等综合因素，也

充分体现了加大投资者回报的态度，分享经营成果，增加分红频次，提振投资者信心。

6. 问题：公司收购天津希格玛预计何时能够完成？

答：公司发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金申请已获上交所受理，最终能否通过上交所审核，并获得中国证监会同意注册的决定及其时间尚存在不确定性。公司将根据该事项的进展情况，按照相关规定和要求及时履行信息披露义务。敬请广大投资者理性投资，注意投资风险。

7. 问题：公司海外市场开拓情况？

答：目前公司与部分海外客户签署了销售与营销授权，但目前尚未签署生效的合同订单，后续若能达成实质性订单，公司将按照相关规定履行信息披露义务，敬请广大投资者注意投资风险。同时，根据公司战略规划与经营发展的需要，为进一步加快国际布局，拓展海外市场，吸引国际化技术人才，公司已在中国香港投资设立全资子公司。

8. 问题：低空雷达是否有订单形成？

答：公司低空雷达已经在广州、深圳、珠海等多个城市测试应用。具体以实际签署销售合同为准，敬请广大投资者注意投资风险。

9. 问题：2025年上半年营业收入的构成？

答：主要为相控阵天气雷达和相控阵测雨雷达销售确认的收入。

10. 问题：公司未来是否有产能扩张计划？

答：公司根据订单情况和市场需求情况来安排产能。由于公司雷达产品为标准化产品，目前正常生产交付。同时为了加速扩大产能，公司临时租赁了外部厂房扩充产能。未来随着募投项目的完成，公司产能将进一步释放，以满足市场需求。

	<p>11. 问题：公司未来 2-3 年的业务成长性？</p> <p>答：受益于防灾减灾、水利信息化、低空经济、空管设备国产化、大规模设备更新等国家相关政策，公司对未来的行业发展趋势持积极乐观判断。</p>
附件清单（如有）	无