

证券简称：赛恩斯

证券代码：688480

赛恩斯环保股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-012

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他（请文字说明其他活动内容）电话会
参与单位名称及人员姓名	1、汇添富基金（段宇轩）、中信资管（焦天彬）、旌安投资（李泽恺）、中信证券（刘宇飞）、中信证券（刘同心）
时间	1、2025 年 8 月 26 日（周二）15:30-17:00
地点	线上电话会
上市公司接待人员姓名	1、证券事务代表：肖波 2、证券事务专员：马玉婷
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司基本情况介绍 赛恩斯环保股份有限公司（以下简称“公司”）是一家专业从事重金属污染防治的专精特新“小巨人”企业，以成为全球重金属污染防治领域的领航者为核心发展目标，长期专注于解决含重金属污酸、废水、废渣治理以及重金属污染环境修复的痛点、难点，攻克了有色金属行业污酸资源化治理、重金属废水深度处理与回用、含砷危废无害化处置等难题。公司的重金属污染防治技术已广泛应用于全国上百家采、选、冶大中型企业，取得显著成效，被市场高度认可。 公司主营业务对应的产品及服务主要为重金属污染防治综合解决方案、产品销售（环保药剂、铜萃取剂、一体化设备以及其他定制化产品等）、运营服务。公司经营

	策略为：以核心技术为基础，以重金属污染防治综合解决方案项目为载体，以产品销售及运营服务为抓手，为有色金属行业及政府部门提供全方位重金属污染防治服务，即“三位一体”的经营体系。公司三大业务板块逐渐形成相互促进，相互补充的格局，增量型的解决方案类项目不断带动存量型的产品销售与运营服务业务的增长，而长期稳定和利润较高的产品销售与运营服务业务也平滑了公司综合解决方案业务的波动，促进公司长期稳定发展。 公司积极响应技术创新号召，开展战略转型，打造了“矿冶环保+新材料”双主业驱动的新生态局面。通过以技术创新为核心，持续加大研发投入，加速技术成果产业化落地，打造以新型选矿药剂、铜萃取剂、高纯硫化钠、铈合金等新材料为新增长极，构建“技术-产品-服务”一体化创新生态，致力于成为全球最大的矿冶技术服务公司。 二、问答交流 1、公司如何看待信用减值损失的增加？ 公司信用减值损失的增加主要与海外业务战略扩张相关。在拓展国际市场的过程中，由于政治地缘因素的影响，产品运输航线由原来经红海运输转为经好望角运输，产品运输及交付周期延长，导致客户回款账期相应拉长，因此反映在财务数据上显示为信用减值损失增加。公司已将此纳入主动风险管理范畴，通过强化客户信用评估和账期监控来优化资金效率。未来，公司将继续平衡规模扩张与风险管控，确保增长质量与可持续性。 2、福建紫金龙立化学铜萃取剂业务面向客户以及市场需求的表现如何？ 2025 年上半年铜萃取剂新客户订单占比超 50%，总签单量较去年同期增长 39%。为解决铜萃取剂产能不足
--	---

	问题，公司主动推进扩能技改计划。2025 年 5 月，龙立化学完成扩能技改并已投产，目前总产能从 3,400 吨/年提升至 7,000 吨/年。 3、铜萃取剂的海外市场客户情况表现如何？ 2025 年上半年公司铜萃取剂海外客户（以最终使用方为海外为统计口径）订单占比超 80%，市场表现较好。 4、铈酸铵的产量预期，分成模式以及关于金属铈价格上升的看法？ 公司与吉林紫金合作生产的铈酸铵项目，目前已经建设完成，正处于试生产阶段，预计产能 2 吨/年，与吉林紫金的分成模式为根据铈酸铵销售金额，结合协议约定的分成比例计算方法进行分成。本轮金属铈价格上涨主要是由政治因素影响和国家战略导向所导致的。一方面国际局势的动荡刺激航空业复苏与军工列装的加速，对于铈的需求量增大；另一方面国家战略层面加大战略资源的管控力度，进一步刺激铈价格的攀升。 5、能否简单介绍公司年产 10 万吨浮选药剂情况？ 公司年产 10 万吨高效浮选药剂项目，是公司的重点项目之一，总投资额预计 6 亿元（具体以实际投资为准），该项目分两期建设，建设周期预计为 2 年，一期产能 8 万吨，以生产黄药、黑药为主；二期 2 万吨，以生产复配药剂为主。 6、能否简单介绍公司年产 6 万吨高纯硫化钠情况？ 公司年产 6 万吨高纯硫化钠项目，总投资约 2.1 亿元（具体以实际投资为准），分两期实施：一期产能 2 万吨/年，二期产能 4 万吨/年。项目产品高纯硫化钠作为特种工程塑料聚苯硫醚（PPS）的核心原料，目前进口依赖度高，此项目定位填补国内高端需求缺口，实现部分进口替代。项目产能消化路径明确：合作方铜陵瑞嘉的料聚苯
--	---

	硫醚（PPS）扩产计划将直接承接部分产能，剩余产量可通过园区内企业协同及公司现有项目消纳，可以有效控制市场风险。 7、浮选药剂业务上是否会考虑提前锁定客户？ 浮选药剂客户与公司环保业务客户高度重合，通过提供“一矿一药”的技术+服务，公司可以迅速对接现有矿山企业客户，快速响应客户需求，实现浮选药剂业务的成功开拓。 8、药剂业务会存在周期性吗？ 环保药剂业务较为稳定，铜萃取剂产品可能受到矿山企业扩产能，短期导致药剂产品的需求量变动的情况。 9、硫化钠产品导向以及盈利点？ 公司铜陵在建项目生产的高纯硫化钠作为特种工程塑料聚苯硫醚（PPS）的核心原料，目前进口依赖度高，此项目定位填补国内高端需求缺口，实现部分进口替代。项目产能消化路径明确：合作方铜陵瑞嘉的料聚苯硫醚（PPS）扩产计划将直接承接部分产能，剩余产量可通过园区内企业协同及公司现有项目消纳。 10、有考虑继续开发铟、铋等有色金属业务的开发吗？ 今年公司已申报长沙市领军企业总部研发中心，其中稀散金属高效回收技术，被列入研发重点方向。目前公司已实现了部分稀散金属（包括铍、钼、铟、锗、铋等）关键技术的研发，铍已有成功的项目落地，其他稀散金属回收项目正在与客户进行中试，后续进展请关注公司公告。 11、公司是否核工业相关的研发？ 公司主要面向新材料方向发展，打造“矿冶环保+新材料”双主业驱动的新生态局面。通过以技术创新为核
--	--

	心，持续加大研发投入，加速技术成果产业化落地，打造以新型选矿药剂、铜萃取剂、高纯硫化钠、铈合金等新材料为新增长极，构建“技术-产品-服务”一体化创新生态，致力于成为全球最大的矿冶技术服务公司。 （本次活动不涉及应当披露但未披露的重大信息）
附件清单（如有）	无
日期	2025. 8. 26