苏州赛伍应用技术股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-002

投资者关系活动类别	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	☑业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	□一对一沟通
	□线上会议	☑其他 (策略会)
参与单位名称及人员姓 名	方正证券、浙商证券、开源证券、东方财富证券、国都证券、交银国际证券、杭州长谋投资管理有限公司、汇丰晋信基金、深圳创富兆业金融管理有限公司、摩根士丹利、复通私募投资基金、苏州景千投资管理有限公司、博时基金、康曼德资本、上海度势投资有限公司、上海杭贵投资管理有限公司、东财基金、弘尚资产、国新国证基金、上海昱奕资产管理有限公司	
时间	2025年8月28日、2025年8月29日	
地点	线上会议、上海	
上市公司接待人员姓名	CTO 陈洪野,财务总监	严文芹,董秘 陈小英,投关总监 万宣宣
投资者关系活动主要内容介绍	问题1. 2025年上半年经营及业绩概览? 答: 2025年上半年,公司营业收入13.52亿元,同比下降18.13%, 归母净利润为负7209.6万元。主要原因为背板业务受下游需求低迷 影响,导致光伏背板出货量下降;上游胶膜原材料价格出现大幅下 滑;同时下游组件厂商降本需求导致原材料价格下降幅度小于胶膜 产品价格下降幅度,影响了光伏板块的毛利。 光伏板块胶膜市占率进一步提升,海外市场业务保持出货增长。 光伏产业链同质化竞争加剧,公司依托差异化策略以及强大的交付 能力,胶膜业务出货量仍同比增长33.06%,胶膜业务进一步提升市 占率,维持了在光伏行业的头部地位。 背板市场需求结构性调整及通用型背板产品市场价格较低,公 司将背板涂布产线进行技改用于生产其他涂布类产品,主动控制背 板出货量,导致背板业务收入占比进一步降低,预计未来背板业务 的市场波动不会对公司整体业绩持续造成重大影响。 非光伏板块业务保持持续增长,收入占比进一步提升。公司持 续加大对非光伏业务板块投入,非光伏业务板块整体收入同比增长 28.04%,其中锂电和新能源汽车材料、半导体材料板块收入增速分	

别为48.90%、11.25%,非光伏业务整体收入占比达到24.35%,同比增加8.78个百分点。

问题2. 胶膜业务的海外市场拓展计划是什么?

答:公司积极布局胶膜海外市场,目前公司越南生产基地5GW胶膜产线已经满产,未来将进一步拓展包括印度、欧盟、日本、土耳其、越南、中国台湾等地区的市场,同时重点推广光转膜在TOPCon组件海外市场的量产交付。

问题3. 半导体业务的研发、竞争及未来规划如何?

答:公司在半导体领域已持续深耕四年,目前业务涉及半导体封装、LED、MLCC等泛半导体行业一站式综合材料解决方案,半导体行业对产品技术以及批次稳定性要求较高,目前以日韩企业为主(如林得科、日东电工、三井化学等),国内竞争对手较少。未来公司将执行"先进口替代,后期配合国产设备厂商联合创新实现差异化"的竞争策略,不断完善半导体产品矩阵,以加强业务板块的市场竞争力。

问题4. 消费电子业务的发展情况如何?

答:公司在消费电领域耕耘多年,抓住消费电子市场回暖以及供给端国产替代的时间窗口,显示、声学等产品在下游客户处放量。显示材料:公司 OLED用上/下保护膜在前期经过小批量客户导入后,目前处于快速放量期; MicroLED基板切割保护膜、MicroLED用高洁净保护膜已经实现小批量量产。声学材料:声学用橡胶膜、声学用亚克力胶膜等主流产品与下游客户合作稳定,出货量和收入均实现快速增长。

问题5.公司如何避免用光伏经验开发半导体材料,实现业务差异管理?

答: 半导体材料对产品精细化生产要求较高,和光伏产线相比, 半导体生产环境需要千级甚至百级,设备的涂布精密性要求也较高。 去年公司专门成立精密涂布制造事业部,生产车间和设备完全独立 分开,同时研发团队及平台也独立运作,实现专线专用。

问题6.上周股东减持的原因是什么?

答:公司发布的减持公告系员工持股平台的减持,该持股平台 主要由公司员工构成,部分员工因退休或离职等原因存在退出需要。