

武汉中科通达高新技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

ZKTD 2025-002

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2025年半年度业绩说明会的全体投资者
时间	2025年09月01日 15:00-16:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
接待人员姓名	董事长 王开学 副总经理、财务总监 魏 国 董事会秘书 何 娟 独立董事 康 立
投资者关系活动主要内容介绍	1、亏损状态是否会延续至全年？公司有扭亏计划或安排吗？ 答：您好！公司将全力以赴发展业务，持续努力提升核心竞争力，同时加强内部管理和风险控制，争取尽快扭亏为盈。 2、公司如何优化供应链效率？如何平衡销售扩张与费用效率？会缩减不必要的投入吗？ 答：您好！公司通过持续优化供应商合作、加强资金精细化管理来提升供应链效率。公司建立了严格的项目筛选机制，优先承接利润率达标、回款确定性强、业主资信优质的项目，以保障经营性现金流长期正常运转。同时，公司不断强化应收账款管理，通过绩效考核强化回款责任落实，并运用多元清收工具加速资金回笼，从而提升资金回流效率。此外，公司管理层同

	步推进降本增效工作，聚焦非核心成本精简与流程优化，通过优化组织流程、加强成本与预算控制、缩减不必要开支等方式，降低公司运营成本，提升运营效率。 3、请问公司如何具体优化项目选择标准？未来如何确保营收恢复增长？ 答：您好！在优化项目选择标准方面，公司实施项目全周期筛选机制，优先筛选利润率高、回款确定性强、业主资信优质的项目承接，从项目源头保证项目承接质量；同时，将资金使用比率、项目资金保障系数等核心指标纳入立项评审体系，确保新增业务具备流动性安全边际和较强的回款确定性，为资金良性运转提供基础支撑。未来公司将继续贯彻执行“控制总量、盘活存量、提升质量、拓展增量”的经营策略，不断优化项目选择标准，强化项目管理，拓展客户和业务边界，提升运营效率和盈利能力，从而确保营收恢复增长。 4、在成本控制方面采取了哪些有效措施？ 答：您好！公司通过健全内部管理机制，优化业务流程，构建动态成本管控机制及拓展多元化供应商合作生态，降低公司运营成本，提升运营效率。同时，公司持续推进数字化经营管理系统智能化升级，通过AI大模型技术赋能公司各经营环节，不断提升精细化管理水平。 5、公司如何加强回款？如何优化应收账款管理？ 答：您好！公司建立应收账款分类管理机制，由经营团队责任人统筹制定差异化回款策略，通过绩效考核强化回款责任，并运用多元清收工具加速资金回笼。 6、在技术研发上的投入情况如何？近期有哪些创新成果？ 答：您好！公司历来十分重视研发投入，2025年上半年研发投入1,610.58万元，占营业收入的比例为19.43%。2025年上半年，公司“多模态城市交通智能分析与决策数据集”获评省级高质
--	---

	量数据集，公司“视频图像综合应用平台V2.0”入选2025年武汉市首版次软件产品，“基于大模型的智慧城市数据治理关键技术及应用示范”项目获得省科技计划立项，“基于大语言模型的GIS时空分析引擎构建与城市规划智能体关键技术研究与应用”项目荣获2025年度武汉市重点研发计划项目立项。公司将继续保持研发投入力度，持续推动技术创新和升级，为公司业务发展提供技术支撑。 7、公司是否会加强与投资者、机构的沟通？如何维护市场信心？ 答：您好！公司高度重视与投资者、机构的交流互动，通过业绩说明会、接待调研、E互动平台、投资者热线等多种方式和渠道与投资者保持密切的沟通 and 交流，及时解答投资者的疑问，听取投资者的意见和建议。未来公司将继续严谨、合规地开展信息披露工作，持续做好投资者关系管理，加强和投资者的沟通交流，更好地向市场及投资者传递公司价值和发展理念，不断增强投资者对公司发展的信心。 8、未来的增长潜力如何？有哪些内外部因素可能影响增长？ 答：您好！人工智能技术的快速发展和数字经济的深化，为公司所处的智慧安防、智慧交通、数据治理等领域带来了新的发展机遇。公司始终注重在大数据处理、多模态大模型等前沿技术上的研发投入，为业务创新和增长奠定了坚实基础。面对宏观经济波动与行业竞争带来的挑战，公司将持续优化内部管理，积极把握市场机会，并灵活借助资本工具，持续提升核心竞争力、推动公司实现高质量发展。
附件清单	无
日期	2025年09月01日