

证券代码：601226

证券简称：华电科工

华电科工股份有限公司投资者关系活动记录表

编 号：2025-003

类别	☒ 机构调研 ☐ 个人投资者调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 _____
时间	2025 年 8 月 25 日-2025 年 8 月 29 日
地点	北京、线上
参与单位	广发证券、东北证券、国金证券、国君海通证券、中信证券、同泰基金、中庚基金、中邮基金、宝盈基金、东吴人寿等 21 家机构投资者。
公司接待 人员姓名	党委委员、副总经理、海洋工程事业部总经理刘玉飞；海洋事业部王晓惠；氢能事业部林伟宁；证券与法律事务部李冰冰、许乃伟；财务资产部肖娟。
投资者关系活动 主要内容介绍	1. 2025 年上半年公司在手合同同比增速达 70%，进一步提升，目前还有哪些项目没有生效？公司全年的业绩目标是多少？目前有没有调整？ 回复：截至 2025 年 6 月底，公司在手销售合同总金额为 199.84 亿元，其中在建项目中未完工部分 184.82 亿元，较上年同期增长 70.73%，另外，尚未开工项目 15.02 亿元，主要是在二季度新签订的部分合同，在下半年会陆

	续执行。公司年度经营目标为新签销售合同 150 亿元，营业收入增长率 15.10%，利润总额 2.585 亿元。2025 年上半年，公司新签以及已中标暂未签订销售合同合计 103.95 亿元，加上公司在 7 月初披露的合同，基本达成了年度目标。在收入和利润方面，公司还需在下半年加紧推进项目执行，力争实现年度收入和利润目标。 2. 公司海外业务营收 1.33 亿元，增长超 2 倍，主要是哪些项目的贡献？公司在海外拓展业务的模式是什么？ 回复：2024 年，公司签订了南美、东南亚的海外合同，随着项目的陆续执行，海外收入有所增长。公司海外业务过去以“借船出海”为主，业务多为供货项目，2018 年以后，公司海外业务向“造船出海”转型，在印尼设立代表处，直接对接海外客户，业务以 EPC 为目标。2025 年 7 月，公司签订印尼努萨拉亚项目，海外 EPC 业务实现突破，为该模式在海外市场的拓展奠定了坚实基础。 3. 公司后续如何进一步开拓国际业务？ 回复：公司将紧抓国家“一带一路”倡议以及华电集团和华电科工集团海外发展机遇，加大对海外业务的拓展力度，聚焦重点国别与项目，整合内部国际业务资源，在关键国家设立代表处，探索 EPC+OM、EPC+F、融资服务+EPC 等多种合作模式，持续开拓国际市场。 4. 公司几个重点海洋工程项目执行情况如何？ 回复：帆石一项目已完成风机基础施工，处于风机安装阶段；三山岛六项目处于风机基础制造阶段；龙源射阳项目已完成开工前的各项准备工作。 5. 公司氢能业务各种产品/产能/销售情况如何（PEM/碱性电解槽/气体扩散层等膜材料/燃料电池）。目前在手工程项目执行接近尾声，目前在跟踪哪些机会？
--	--

	回复：公司氢能产品的生产主要在重工机械厂区内进行，其碱性电解水制氢设备年产能 100 台套，PEM 电解水制氢设备年产能 50 台套，气体扩散层年产能 100 万平米，CCM 喷涂年产能 10 万平米，MEA 年产能 10 万平米，质子交换膜年产能 5 万平米，碱性电解水隔离膜年产能 10 万平米。2025 年上半年，公司氢能业务新签了 25 万千瓦风电制氢制储加用一体化项目。 6. 如何研判后面火电工程/管道的需求?后面对这个业务的目标? 回复：2025 年上半年，我国并网风电装机和并网太阳能发电装机较上年同期均有所增长，随着新能源装机规模的扩大，与之配套的火电建设依然有一定空间。2025 年 1-6 月，公司热能工程相关业务依然保持了较好的发展势头。后续，公司将继续紧盯火电市场机会，同时，大力培育和发展熔盐储热、重力储能等新业务，为热能业务“十五五”的发展提供新的助力。 7. 请介绍一下物料业务下游有哪些？下游的结构在近几年有哪些变化？未来这个业务的发展方向？ 回复：物料下游行业包括电力、港口、冶金、石油、化工、煤炭、建材、采矿等，2025年上半年，物料输送新签合同中，电力、港口、煤炭、矿山占比较高。目前，物料输送包括智能物料数字运营平台、无人值守系统、智能监测和预测性维护系统等很多智能化产品和服务已经应用到工程项目中，后续，公司将进一步加大核心装备智能化科技研发和成果转化力度，力争成为细分行业引领者。
日期	2025 年 9 月 1 日