

## 威胜信息技术股份有限公司 2025年9月2日-4日投资者交流会会议记录

威胜信息技术股份有限公司（以下简称“公司”）2025年9月2日-4日交流情况如下：

### 一、 参会人员

董事兼副总裁：张振华先生

董事兼副总裁：范律先生

副总裁、董事会秘书兼财务总监：钟喜玉女士

战略发展总监：吴浩先生

投资者关系经理：张乐维先生

机构参会：

2025年9月2日 湖南科创板上市公司2025年半年报集体业绩说明会

2025年9月3日 宝盈基金、摩根基金、朱雀基金、光大资管、华泰保兴、华泰资管、中信资管、财信自营、磐厚动量、弥远投资、三峡资本、明德资本、昱阳基金、开域资本、中财投资、链友资本、国海证券、华西证券、浙商证券、广发证券、华泰证券、东吴证券、方正证券、华福证券

2025年9月4日 C World Wide、Jyske Bank、CICC UK

### 二、 2025年半年报主要情况介绍

**营收与利润增长：**2025年上半年聚焦核心主业，实现营业收入13.68亿，同比增长11.9%；净利润3.05亿，同比增长12.2%。自2020年上市五年多来，营收和净利润持续双增长，显示经营韧性。

**经营质量稳健：**上半年净资产收益率9.18%，资产负债率34.8%。经营现金流实现净流入1.78亿，同比优化11%。上半年新签订单16.27亿，同比增长8.3%；截至6月30日，在手订单结余39.56亿，同比增长12.6%。

**研发创新成果：**持续加大研发投入，上半年研发投入占营收7.6%，研发人员占公司总人数51.5%。成功推出36款创新产品和解决方案，新品收入达6.42亿，占总营收47%。

股东回报与指数入选：今年 1 月发布第二期回购计划，截至目前已用自有资金 1.5 亿回购 423 万股。计划派发首次中期股息，每十股派发现金分红 2.5 元，上半年拟派发股息与已回购金额合计 2.49 亿元，占上半年净利润 81.7%。拟计划未来五年基准现金分红派息率 40%，建立长期稳定回报机制。凭借综合表现，入选中证 500 指数、上证 380 指数、上证科创板 100 指数、上证科创板人工智能指数、上证专精特新指数、上证科创板民营企业指数以及湖南 50 指数。

### 三、 投资者问答

#### Q:公司的 AI 技术目前主要有哪些重点应用？

A:当前，AI 技术快速迭代，能源物联网领域迎来爆发式发展。威胜信息依托智能终端、边缘计算和台区物联网解决方案等技术基础，将重点发展 AI+边缘计算、AI+微电网、AI+大数据等方向，致力于打造全栈电力人工智能体系，通过 AI 自主决策与智能调控，对海量分布式能源进行最优控制，助力绿色低碳发展，基于 AI 技术对电力系统运行状态进行精准预测，提升供电可靠性，通过 AI 优化能源及设备利用效率，实现经济效益最大化，为数字电网、数智城市业务领域提供智能化解决方案，助力绿色低碳发展。今后，我们将让每一台终端设备拥有智能，让每一度电都有 AI。

1、大力发展 AI+边缘计算：全球 AI 边缘计算市场规模增幅显著，据 Grand View 统计，2024 年全球边缘 AI 市场规模约 207.8 亿美元，预计到 2030 年升至 664.7 亿美元，年复合增长率超 20%。威胜信息可在智能终端、智慧能源单元等终端产品中嵌入轻量化 AI 模型，推进故障电弧智能检测、停电事件智能分析、线损分析及治理、电能质量监测及治理等边缘智能应用，打造具备本地学习、自主诊断与就地决策能力的边缘智能系统。

2、重点发展 AI+微电网：目前全球微电网市场正在快速发展，根据 Global Market Insights 数据，2024 年全球微电网市场约 229 亿美元，2025 - 2034 年复合增长率约 19.2%。在此基础上，微电网控制器作为细分市场增长更快。Growth Market Reports 预测，2033 年全球 AI 微电网控制器市场将达到 72.4 亿美元。威胜信息将针对微电网、分布式智能电网等应用场景，研发智能控制终端、新能源接入设备、新一代通信模组等系列产品，构建源网荷储协同优化 AI 控制策略，提高响应速度和能源利用效率，推动多能耦合与高效协同，助力绿色低碳发展。

3、深化布局 AI+大数据：能源领域大数据分析市场正快速扩张。Market Research Future 报告指出，2024 年市场规模约 319.9 亿美元，2034 年将达 816.5 亿美元，年复合增长率约为 10%。威胜信息将打造融合多源感知、边端采集和数据分析的大数据平台，构建覆盖供电可靠性评估、用户行为分析、电量预测和能效管理的智能引擎，释放能源数据价值，服务电网企业、用能大户及区域运营商。

4、全面推进 AI 技术在研发、生产、运营等方面的应用：当前 AI Copilot 等产品正广泛进入工业和能源领域，威胜信息将基于 DeepSeek、阿里通义 Qwen 等开源 AI 大模型，构建本地知识库以及智能问答、智能客服、智能编程等 AI 智能体，提升公司研发、生产、运营等方面效能，降低成本，实现智能化转型发展。

**Q: 公司与华为电力数字化军团的主要是有合作？会带给公司哪些赋能**

A: 基于多年合作，2025 年与华为电力数字化军团深化融合，面向全球绿色供电、电网稳定运行及缺电国家提供针对解决方案。

在国内，将 AI 技术导入电网，聚焦电网安全运行和配电网建设，推出适配国内市场的产品及解决方案。在海外，针对海外电网透明化、台区治理及配电网建设需求，共同开发产品和解决方案，覆盖中东、非洲等市场。

公司与华为电力数字化军团成立联合攻关小组，签订国内外市场合作背书，推进项目落地，目前已进入实质推进阶段。

在总部层面，双方更在联合打造有竞争力的产品和解决方案，部分解决方案将于 4 季度正式推出，华为将在其全球各地的代表处进行上市发布。

在区域一线层面，双方一线正在多个市场联合拓展项目，部分小规模项目已进入合同执行阶段；将为双方未来联合打造的产品与方案打个坚实基础；多个大规模的项目正在紧密策划中。

**Q: 国家推进零碳工厂、零碳园区建设规划，公司对此有哪些资源投入和产品规划？**

A: 公司零碳项目已进入全绿电+全智能，例如中标长沙湘江新区 1.7 亿元零碳园区项目，实现物业无人化管理，是全国标杆案例。公司正在与国家相关部门及华为合作，推动制定零碳园区和绿电的国家标准。在国内，公司牵头制定整体解决方案，落地项目包括衡阳国家计算产业园相关项目，湖南省政府高度

重视该项目。在国际市场，公司重点拓展中东地区，推动医院、矿区及清真寺等场景的零碳园区项目落地。

**Q：公司对于海外业务战略和布局考虑？**

A：公司的海外业务战略是“出正确的海 入正确的局”。海外市场公司重点布局东盟十国、中东海湾六国和非洲政治稳定经济活跃的新兴市场国家。受全球能源短缺和制造业重构的影响，这些新兴国家在能源电水气基础设施的数字化和智能化是趋势和刚需，对此，公司有丰富而成熟的解决方案，技术路线和产品成熟齐备，技术团队完成少量本地化优化即可满足海外业务发展。

公司在国内市场领先的同时，仍在不断创新，拥有下一代新技术的储备，满足下一代新标准需求。公司每年持续投入新技术研发，产生了业绩和技术积累的积极效应。公司的组织架构与时俱进，跟随国内和海外战略客户的需求导向进行适应和创新，整体上使公司的核心竞争力侧重在“物联网+芯片+人工智能”的技术领先和技术输出，以综合解决方案的能力保持国内领先的同时，不断提升海外业务的占比，由国际主流向国际领先地位看齐。