

# 齐鲁银行股份有限公司

## 2025 年半年度业绩说明会问答实录

时间：2025 年 9 月 3 日（星期三）14:00-15:00

地点：上证路演中心（网址：<http://roadshow.sseinfo.com/>）

参加人员：董事长郑祖刚，副董事长、行长张华，副行长、董事会秘书胡金良，独立董事张骅月，首席财务官高永生

投资者提问及答复情况如下：

问题一：您好，可转债强赎后接下来的发展规划可以介绍一下吗？

答：尊敬的投资者您好！可转债转股后，本行核心一级资本得到有效补充，资本充足率显著提升，为未来业务发展奠定了坚实基础。本行将做好资本规划，统筹量价险效，平衡好规模增长、盈利贡献、风险控制、资本约束的关系。一是坚持审慎稳健的资本管理策略，秉承资本集约型发展理念，持续完善以经济利润为核心的绩效管理体系，优化业务结构和经营策略，提升资本使用效率和资本回报水平。二是坚守市场定位，提升服务实体经济能力，持续加大对科技金融、绿色金融、普惠小微、先进制造业等关键领域的信贷投放，保持贷款规模稳步增长。三是坚持发展与风控并重，完善全流程风险管理体系，加强前瞻主动管理，提高智能化风控水平，夯实稳健发展根基。谢谢！

问题二：可否介绍一下目前行内的贷款结构，以及对公贷款

的投向。

答：尊敬的投资者您好！本行立足主责主业，持续加大对实体经济的信贷支持力度，2025 年半年末，贷款总额 3714.10 亿元，较上年末增长 10.16%。从结构看，对公贷款发挥压舱石作用，余额 2780.61 亿元，较上年末增长 15.72%；从重点领域看，科技、绿色、制造业贷款增速分别达到 17.60%、30.03%、14.62%，均高于贷款平均增速。

本行积极应对市场变化，紧跟国家和省市战略部署，持之以恒抓好贷款投放，加大对先进制造业、重点基础设施、科技创新、绿色金融等行业领域支持力度，发力省属国企、上市及拟上市公司、民营百强企业以及县域优质客群，全力服务济南市项目提升年、城市更新等省市重点项目建设，保持对公信贷投放稳健增长。谢谢！

**问题三：您好，请问 2025 年中期贵行是否有分红计划？分红比例大概是多少？**

答：尊敬的投资者您好！本行始终高度重视对投资者的回报，建立了持续、稳定、可预期的分红机制。2024 年度现金分红比例 27.68%（含中期），每股派发现金分红 0.266 元（含税），较上年提高 21%。本行 2024 年度股东大会授权董事会适时确定 2025 年中期利润分配相关事宜，董事会将按照监管要求和政策导向，综合考虑经营环境、资本状况等因素，平衡好股东当期回报和长远

利益的关系，主动增加分红频次，合理确定分红比例，与投资者共享发展成果。谢谢！

**问题四：上半年行业净息差普遍承压，请问贵行上半年净息差同比变动幅度如何？特别是考虑到近期 LPR 超预期下调，以及存款定期化趋势持续，管理层如何看待下半年息差走势？**

答：尊敬的投资者您好！本行持续优化资产负债配置和业务结构，加强负债成本管控，自去年下半年起，净息差逐步企稳，今年半年末净息差 1.53%，较去年提高 2BP，息差管理成效显现。展望 2025 年下半年，净息差仍面临一定下行压力，适度宽松的货币政策下央行可能适时降准降息，同时受贷款重定价、有效信贷需求不足、同业竞争等因素影响，生息资产收益率或将继续下行。本行将密切关注经营环境变化，加强市场利率研判，做好资产负债组合管理，加大存款成本管控力度，合理安排同业负债等市场化资金，力促净息差保持平稳。谢谢！

**问题五：贵行提到筹划了新三年发展规划，未来将固优补短提能力，可以详细介绍一下规划内容以及重点发展方向么？**

答：尊敬的投资者您好！本行将紧跟国家和山东省“十五五”规划要点，充分结合区域经济发展特点，以打造新发展“护城河、内驱力、增长极”为核心目标，聚焦产业专精、零售转型、城乡联动、数字化赋能等重点领域，进一步深化区域发展战略，持续做优做强金融“五篇大文章”，优化完善风险管理体系，不断构

建专业型“强总行”和活力型“分支行”，从顶层设计、资源保障、机制创新、专业提升等方面系统谋划未来三年战略发展重点任务，推进齐鲁银行高质量发展再上新台阶。谢谢！

问题六：您好，山东省地区贵行开设的市分行几乎已经做到了全覆盖，接下来贵行是继续深耕山东，还是向省外扩张，例如长三角地区，北京，成渝地区。

答：尊敬的投资者您好！本行积极贯彻国家政策和监管要求，坚持“服务地方经济、服务中小企业、服务城乡居民”定位，主动融入区域经济发展大局，优化省内机构网点布局，稳步提高县域地区覆盖度，持续提升金融服务能力，不断增强行业竞争力和品牌影响力。谢谢！

问题七：上半年贵行绿色金融业务规模持续扩大，在支持“双碳”目标上成效显著。下半年绿色信贷将投向哪些重点领域？未来如何扩大绿色金融覆盖面？

答：尊敬的投资者您好！本行积极响应国家“双碳”目标及山东省绿色低碳高质量发展先行区建设要求。下半年，本行将继续加大绿色信贷投放，打造服务山东绿色转型的标杆银行，重点支持清洁能源、绿色制造、节能环保等核心领域，服务城市供热、供水、污水处理等基础设施绿色改造，支持传统产业节能技术改造、污染治理、资源循环利用等项目，加大对光伏、地热、储能等新能源基础设施的信贷投放。同时，本行将积极创新特色产品

和业务模式，构建多层次服务生态圈，强化科技赋能，提升绿色金融业务质效，不断提升绿色金融业务覆盖面。谢谢！

**问题八：您好，看到中报息差比去年有所提高，是否可以确认贵行的息差已企稳回升了？**

答：尊敬的投资者您好！当前银行业净息差整体仍面临一定下行压力，一方面受贷款重定价、“资产荒”延续、同业竞争加剧等因素影响，资产收益率或将继续下行；另一方面，存款定期化趋势依然存在，存款成本压降空间较为有限。本行将继续加强市场利率研判，优化资产负债结构，加大存款成本管控力度，主动压降高成本存款，力促净息差保持平稳。谢谢！

**问题九：管理层好，请问贵行下半年信贷投放总体目标是什么？重点关注哪些行业或领域？**

答：尊敬的投资者您好！下半年，本行将积极应对市场变化，紧跟国家和省市战略部署，持之以恒抓好贷款投放，预计全年信贷投放保持均衡增长，实现同比多增。一是继续夯实对公业务战略支柱作用，深入推进对公产业专精研究，加大对先进制造业、重点基础设施、科技创新、绿色金融、普惠金融、乡村振兴等行业领域支持力度，发力省属国企、上市及拟上市公司、民营百强企业以及县域优质客群，全力服务省市重点项目建设，保持对公信贷投放稳健增长。二是深入贯彻国家“提振消费”战略部署，加大消费贷款拓展力度，实施客户分层分群，差异化匹配产品、

授信策略、营销渠道等，同时围绕汽车、家装、家居等消费场景，加大信贷支持力度，全面提升金融服务水平。谢谢！

问题十：公司的官网是投资者了解公司最便捷的门户，在今年5月底6月初公司应该对存贷款利率进行了调整，但在官网上我们却无法查到公司的存款利率，在42家上市银行中，是少有的几家不能查到实时存款利率的银行，不知能否加强这方面的宣传工作，让我们更了解公司，更敢投资公司！

答：尊敬的投资者您好！感谢您的建议，本行将持续优化相关工作。

问题十一：齐鲁银行自从2022年以来，营业收入增长幅度下降到了单位数，请问为什么收入增长率下降？在营业收入增长幅度下降到了单位数背景下，为什么净利润增长幅度仍然是双位数？

答：尊敬的投资者您好！自2022年以来，受有效信贷投放需求不足、贷款市场报价利率持续下降、存量房贷利率下调等多重因素影响，商业银行息差显著收窄，营业收入增速普遍下降。本行营收增速有所下降，仍保持相对稳健，净利润增速保持较高水平，主要原因包括：一是持续推进精细化管理，降本增效取得成效，成本收入比保持较低水平；二是强化资产质量管控，减少风险消耗，主要资产质量指标连续七年保持改善，风险成本逐步降低。谢谢！

问题十二：国有大银行因为手机银行和智能银行的运用，营业网点纷纷缩减，为什么公司营业网点仍然在增加，是否公司的运作比较原始，必须靠网点增加？公司营业网点增加的合理性和必要性是什么？

答：尊敬的投资者您好！本行同步推进线上化服务渠道建设和线下网点布局优化，依托山东区域经济优势，充分结合地方法人银行服务特点，持续深耕本土市场，不断下沉线下网点服务渠道，推进机构网点向空白区域延伸，提升金融服务的可获得性和便利性，在增强品牌优势的同时提高服务实体质效。谢谢！