

证券代码：688097

证券简称：博众精工

博众精工科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-009

投资者关系 活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐利润说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☒现场参观 ☒其他 （线上会议、券商策略会）
参与单位名 称	华福证券、国信证券、甬兴证券、国泰海通证券、招商证券、长江证券、东吴证券、信达证券、广发证券、天风证券、国金证券、西部证券、民生证券、中金公司、浙商证券、华泰证券、中信建投证券、国海证券、中银证券、东北证券、野村东方国际证券、东方证券、兴业证券、嘉实基金、华夏基金、盘京投资、华富基金、中信保诚、中金资管、诺德基金、前海开源、淡水泉、人保资产、华泰柏瑞、国泰基金、大成基金、太保基金、富国基金、上海犁得尔、长江养老基金、财通资管、淳厚基金、财通资管、光大资管、源乐晟、申万菱信基金、交银施罗德、财通基金、西部利得、中加基金、贝莱德基金、国泰基金、银华基金、荣冰基金、泰康基金、诺安基金、中欧基金、大家保险资管、上海阿杏投资、华夏久盈、农银汇理、华泰保兴、百年保险资管、易方达、景顺长城、万家基金、国联安基金、融通基金、华夏未来资本、金鹰基金、华安基金、平安养老、浦银安盛、中庚基金、华商基金、鹏扬基金等（共计 160 人）
时间	2025 年 9 月 5 日-2025 年 9 月 8 日
地点	博众精工总部大楼、上海等
上市公司接 待人员姓名	董事会秘书 余军 证券事务代表 杨青

投资者关系活动主要内容介绍	本次投资者关系活动以现场结合通讯的交流方式进行，接待人员与投资者进行了沟通交流，主要内容概要如下： 第一部分：公司情况介绍 博众精工是一家专注于研发和创新的技术平台型企业，自创立以来，深耕智能制造装备领域，主要从事自动化设备、自动化柔性生产线以及工装夹（治）具等产品的研发、设计、生产、销售等。目前公司产品主要应用于消费电子、新能源、汽车自动化、半导体及仪器仪表等行业领域。 基于公司《2025 年半年报》披露的数据：2025 年上半年，公司实现营业收入 187,649.75 万元，较上年同期增长 2.34%；归属于上市公司股东的净利润为 16,261.71 万元，较上年同期增长 69.69%；经营活动产生的现金流量净额为 29,831.54 万元，去年同期为-33,689.07 万元，大幅度改善。 订单情况：截至 8 月底，公司在手订单，较去年同期相比，增速较快，目前已经超过去年全年订单水平。其中，新能源领域的订单呈现高速增长的态势，3C 领域订单保持稳定。 第二部分：交流问答 问题一：2025年上半年利润大增的原因？ 答：主要原因是公司订单增加，营收增长，利润也同步增长；利润增速远高于营收增速的原因是投资收益增加所致。 问题二：经营活动产生的现金流量净额大幅度改善的原因？ 答：主要原因是公司加强应收应付款项管理和货款回笼。另一方面，新能源订单大幅度增长，公司对于新能源客户新签合同约定的付
---------------	---

款节奏也有所优化。

问题三：公司如何看待未来的订单？

答：公司对未来的订单增长持乐观态度，公司会持续坚持聚焦大客户、大项目战略：

一、消费电子，A客户这边会加大创新力度，不断推出新的产品，并增加产品功能以及在供应链提升自动化程度，从而给公司带来新的业务机会，对明年A客户的创新和订单预期我们持乐观态度。

二、新能源领域，C客户仍在持续投入，尤其换电站领域，公司对未来新能源领域的订单亦持乐观态度。

三、汽车自动化领域，公司在新能源汽车自动化领域已深耕多年，通过收购上海沃典，可助力公司提升汽车制造自动化板块竞争力；通过技术协同、资源共享、品牌赋能等，汽车自动化有望成为公司未来又一个核心板块。

四、半导体领域，公司研发的固晶机可用于芯片贴装、摄像头模组组装、VCM组装等领域，目前在3C头部企业多家生产基地样机测试中，进展顺利，预计量产订单将会在今明两年落地。

长期来看，公司会形成“3C+新能源+汽车自动化+半导体”多轮驱动的业务结构，规划向跨行业、全链条的工业自动化解方案领军者迈进。

问题四：未来上海沃典的增长空间来自哪里？

答：上海沃典目前主要业务集中在汽车焊装车间的输送系统。近年来，其凭借优异的精细化管理水平、客户服务能力和响应速度，顺应中国汽车供应链出海趋势，海外业务占比逐年扩大。未来有望随着博众精工的并购整合，加大对出海业务的支持力度，持续扩大竞争优势。未来，在上市公司的支持下，一方面，上海沃典能够增强市场竞争力，进而拓展市场空间更大的总装市场和海外业务；另一方面，博众精工将围绕博众汽车事业部和上海沃典，进一步加强在汽车自动化领域的并购整合，

	逐步将汽车板块打造成博众精工继消费电子、新能源板块外的第三增长曲线。 问题五：公司在人工智能领域有何布局？ 答：公司的共晶贴片机可以用于目前主流的400G、800G、1.6T光模块贴合场景，目前已获得行业知名企业批量订单。2025年上半年，博众半导体已给国内头部光模块企业海外项目进行送样。 问题六：目前公司仪器仪表业务营收多大？ 答：2025年上半年，博众仪器正式发布国产首台商用200kV场发射透射电子显微镜，并举行线下发布会，目前已获得小批量订单；此外，2025年上半年，公司的透射电镜零部件如200kV高稳定度低纹波直流高压电源在客户现场已顺利通过客户验收。目前公司仪器仪表业务营收占比不大。 但是透射电镜具有极高的行业垄断性与技术门槛，根据前瞻网数据，目前全球透射电镜市场份额主要由美国和日本的企业占据。此前，我国中高端透射电镜全部依赖进口，国产化尚属空白。根据QYR的统计及预测，2024年全球透射电子显微镜(TEM)市场销售额达到7.29亿美元，预计2031年将达到10.83亿美元，年复合增长率(CAGR)为5.9%(2025-2031)。 公司自主研发的200kV透射电子显微镜，该显微镜的点分辨率达到0.25纳米，晶格分辨率达到0.14纳米，相同配置情况下，其性能指标达到国际先进水平，有望填补国内空白，加快透射电子显微镜国产化进度。
附件清单 (如有)	无
日期	2025年9月8日