

证券代码：688139

证券简称：海尔生物

青岛海尔生物医疗股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-019

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称	东证资管、光大证券、华西基金、南方基金、平安证券、易米基金、中泰证券共 7 家机构
时间	2025 年 9 月 11 日-9 月 12 日
参会方式	现场会议
上市公司接待人员姓名	证券事务代表刘向青
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问题一：请公司介绍一下 2025 年上半年经营情况的变化？</p> <p>答：总的来说，今年上半年公司经营情况有三个变化。</p> <p>第一是产业布局更加深化。“非存储”里面各项业务近几年的快速发展，实验室解决方案、智慧用药、血液技术三大赛道格局逐渐明朗，连同低温存储形成了四大产业格局。</p> <p>第二是海外业务走出扰动。从今年开始已经走出 2024 年海外市场的扰动，多年来的海外深耕和“一国一策”本地化布局优势将得以充分展现，今年上半年实现了 30% 的高增长。</p> <p>第三是技术底座迭代升级。公司的技术平台由原来的六大技术平台进一步升级为四横四纵体系，纵横平台的联动支撑了公司新品上市更快，产品壁垒更高，场景方案更具差异化。尤其积极拥抱了人工智能技术革命，着力强化了 AI 技术平台。</p>

问题二：请公司重点介绍下实验室解决方案产业目前的经营情况？

答：公司实验室产业致力于打造行业引领的整体解决方案，实现对用户从产品→解决方案→持续服务，同时拥抱自动化和 AI 等技术打造具有差异化竞争力的场景方案：

在产品方面，上半年公司围绕安全防护、样品处理、生物培养、分析检测以及数字平台 5 个方向布局，目前已经有 20 多种系列，超过 200 款产品。细分市场上，单品类如生物安全柜，根据第三方数据显示，我们目前的市场份额单月居国内第一。分析仪器板块下的总有机碳分析仪和紫外分光光度计，我们保持了国产第一和第二的领先地位。

在软件平台即数字化平台方面，围绕建设实验室智慧平台，AI 战略已经初见成效。到目前为止，我们已经开发了多个智能体集群，并且应用于实验室安全、细胞培养等多个场景。

在服务方面，公司通过提供实验室耗材保持用户稳定的服务，同时增加业务粘性。

未来，在国产化和数字化的双重机遇下，实验室解决方案产业将继续快速发展。国内分析仪器市场上进口品牌占比仍然较高，高端分析仪器整体进口率超过 80%，为我们带来了巨大的市场机会，公司将通过设备+平台+服务的三级跃迁来加快提升市场竞争力。此外，从实验室向制药工艺的延伸也是我们既定的战略，目前已经在中小试场景推出了部分场景方案，后续会继续加快发展的步伐。

问题三：请公司重点介绍下智慧用药产业目前的经营情况？

答：公司智慧用药产业致力于覆盖智慧药房全场景，实现智慧用药全链条全闭环。当前重点布局门诊药房、静配中心、住院药房等：

门诊药房场景，我们从 HIS 系统接入，实现从处方→设备

找药→整处方传输→核对→发药→患者收药全闭环。重点产品包括公司推出的行业领先的冷藏机械手发药机，目前已用于浙江、江苏、甘肃等地区的 5 家医院；以及行业引领的盒装、针剂一体的通用型发药机，目前已落地四川某三甲医院。

静配中心场景，公司实现从 PIVAS 合理用药→流水线上贴签、摆药→配液→分拣→配送的全闭环。重点产品包括：公司首创的贴签摆药流水线，目前已安装 10 家以上医院，今年上半年安装 4 家医院；适合国内配液的细胞毒性药配液机器人，即将落地江苏某医院；合理用药审方、PIVAS、软硬件一体整体化解决方案，软件硬件都是自主研发。

住院药房场景，目前我们是国内领先的可以提供分包核对一体机的企业。

未来这些差异化重点产品，是产业增长的重要保障和引擎。

分区域来看重点是海外战略。我们借助于公司极强的研发实力，可以实现方案定制化，满足不同区域用户的不同需求，在东南亚、中东、欧洲等都有广阔的发展空间。目前在东南亚和中东已经取得了阶段性成果，比如在泰国，我们与拥有约近 50 家医院的 RAM 医疗集团签订战略合作，从今年开始逐步落地，未来将持续复制，并以此为基础，带动海尔生物全系产品拓展，快速打开泰国医疗市场。

问题四：请公司重点介绍下血液技术产业目前的经营情况？

答：公司血液技术产业致力于成为全球化的血液技术公司，覆盖血浆采集场景、全血及成分血液采集和制备场景等。

上半年，我们在采浆耗材领域的市场份额首次突破 50%，这主要基于我们对采浆设备和采浆耗材进行的技术升级：同样采集一吨血浆，可以多获得 100 多瓶白蛋白，因此被行业高度认可。在未来发展上：

	<p>在区域维度，我们重点布局海外市场，相关产品方案正在进行境外认证。</p> <p>在产品维度，上半年我们推出了自主研发的一次性使用去白细胞塑料血袋，该产品已获得国家药监局III类医疗器械注册证，出厂即带电子身份证，意味着我们的耗材可以与低温存储产业的各种血液存储硬件、血液制备硬件更好的融合，预计明年开始批量供货，为血液技术产业打开第二曲线。此外我们的产品矩阵还包括血站场景的交接舱、夹板式血细胞分离机、热合机等产品，结合已有的血液保存箱产品，我们可以在血站从采血、运血、存储到制备全流程提供整体解决方案。接下来公司会继续积极布局血站流水线、全自动全血成分分离机等创新产品。</p> <p>从中长期看，公司致力于进入血液治疗方案场景，在基础耗材做牢的同时，在中高端耗材市场和血液治疗方案市场有一席之地。</p> <p>问题五：请问公司详细介绍下并购整合方面的策略及成果？</p> <p>答：公司所处行业具有“大市场、小细分、多产品、多应用”的特点，从底层技术角度来看各细分赛道差异明显，因此以外延并购快速切入新赛道、以投后整合逐步提升整体竞争力、最终打造覆盖多场景的平台型企业，是公司中长期持续发展的关键所在。</p> <p>过去几年里，海尔生物接连完成多起并购，可以分为补强、相关、平台等并购类型，通过强化低温存储产品协同矩阵、补齐实验室软/硬/服一体化方案、深耕医院延伸至智慧用药场景、切入血液技术赛道，不仅构筑起产业发展新格局，还基于“同心圆”整合体系持续提升并购公司价值，2024年公司并购子公司的资本回报率整体达双位数。</p>
附件清单	无

日期	2025 年 9 月 12 日
----	-----------------