

证券代码：601108

公司简称：财通证券

财通证券股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-004

投资者关系 活动类别	业绩说明会
活动主题	财通证券 2025 年半年度业绩说明会
时间	2025-09-16 - 15:00-16:00
地点/方式	上证路演中心 https://roadshow.sseinfo.com 网络文字互动
参会人员	董事长：章启诚、董事会秘书：官勇华、财务总监：周瀛、独立董事：方军雄、独立董事：毛惠刚、其他相关人员：公司董事会办公室、计划财务部、投行、自营投资总部及分支机构管理总部等相关人员
投资者关系 活动主要内容介绍	投资者关系活动主要内容 1、138*****005 问财通证券独立董事方军雄：2025 年半年度，很多券商都发布了中期利润分配预案，请问公司今年有计划吗？ 独立董事方军雄答：经公司 2024 年度股东大会审议通过，同意授权董事会在符合相关法律法规及《公司章程》等有关规定的情况下，根据公司盈利状况进行 2025 年中期现金分红，制定具体的 2025 年中期利润分配方案。后续请关注公司公告。

	2、150*****003 问财通证券董事长章启诚：公司在财富管理转型方面取得了哪些进展？是否有效抵御了佣金下滑的影响？ 董事长章启诚答:2025 年，公司抢抓行情回暖机遇，以“以客户为中心”重大改革为牵引，加快分公司综合化改革与业务机构化转型。2025 年上半年，公司代理买卖证券业务行业排名上升 3 位，两融利息收入行业排名上升 2 位，代销金融产品业务全面增收，高净值客户数量增长 25%，优质客户结构进一步优化，机构客户数增长 10%。为减缓佣金下滑带来的影响，公司出台佣金管理制度，利用投顾、极速交易通道和算法交易等工具为客户提供增值服务，提升客户服务体验和客户质量。 3、131*****736 问财通证券董事长章启诚：公司经纪业务收入增长强劲，恭喜。但我们更关心增长的质量。请问上半年财富管理业务的收入中，来自高净值客户的资产配置和产品代销的贡献占比是多少？相比去年同期是否有提升？公司如何评估‘财通证券’品牌在财富管理领域的核心竞争力，是依赖渠道优势还是投顾能力？未来如何提升客户的长期粘性和 AUM（资产管理规模）的稳定性？ 董事长章启诚答:上半年，公司高净值客户数快速增长，比普通客户增长高出 15%，收入贡献同比实现较快增长。近年来，公司立足“做浙商浙企自己家的券商”新定位，深耕浙江和浙江人经济，在全国设有五大业务总部，布局证券网点 163 家，主要聚焦经济发达区域和浙商集聚区域，拥有良好的客户渠道优势。同时，我们不断加强投顾能力建设，拥有千人财富顾问队伍，聚焦客户需求，为客
--	---

	户提供适配的资产配置服务。为提升客户粘性，我们进一步做好分客群经营服务，为每类客户提供针对性的财富管理服务，并加大优质产品的供给，让客户拥有“选择财通 财运亨通”的获得感。 4、158*****071 问财通证券财务总监周瀛：相较于一季度公司业绩有明显改善,请问公司主要做了哪些经营调整？ 财务总监周瀛答:公司持续深化“投行+投资+投研”三投联动协同创新模式，深化“深耕浙江”战略，围绕浙商浙企，提供综合金融服务，并持续激活子公司、重要参股公司发展动能。2025 年上半年实现归属于母公司股东的净利润为 10.83 亿元，同比增长 16.85%。公司积极研判形势，抢抓市场机遇，加大财富业务创收，经纪业务同比增长 42%，占集团营业收入比重 27%。同时积极调整自营投资策略，优化大类资产配置，加大权益类投资布局，相较于一季度实现了大幅增长。 5、177*****872 问财通证券董事长章启诚：尊敬的领导，下午好！作为中小投资者，有以下问题：1、半年报显示公司业绩较同期收入减少利润大幅增加，能否分析一下原因？2、公司发行的 38 亿元可转债尚未实现转股，还有 1 年多就要到期，公司选择下修后是否有信心实现全部转股，有何具体举措？如果最终全部转股对公司会产生哪些积极影响？ 董事长章启诚答:上半年，公司合并营业收入 29.59 亿元。从业务表现看，零售经纪业务同比高增长，财富管理业务提升显著，自营业务创收二季度改善明显，资管业务规模稳定且多元化发展，收
--	--

	入结构相对均衡。结合公司降本增效专项行动，经营效率进一步提升，归母净利润 10.83 亿元，同比提升 16.85%。积极推动可转债成功转股是我们的重要目标，目前各项工作正稳步推进之中。
--	---