证券代码: 603409 证券简称: 汇通控股

合肥汇通控股股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 20251014

投资者关系活动类别	☑特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他(<u>请文字说明其他活动内容)</u>	
参与单位名称及人员姓 名	爱建证券 王凯	
	爱建证券 刘洋	
时间	2025年10月14日	
地点	合肥市经济技术开发区汤口路99号	
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 周文竹	
Q1:请问公司与华为鸿蒙智行配套的车型有哪些?		鸿蒙智行配套的车型有哪些?
	答:公司参与了华为智界项目和华为尊界项目的开发和配	
	套,配套的产品有减震垫	2、隔音隔热垫、电机包等声学产品,前
	舱盖装饰件等造型部件产	品以及车轮总成分装业务。
投资者关系活动主要内	Q2:贵公司目前主要	与自主品牌主机厂进行合作,但随着合资
	品牌加速电动化、智能化	公转型,公司是否将合资企业纳入客户拓
容介绍	展的中长期战略? 答:公司在中长期客户拓展战略中,已明确将深化与现有客户的合作关系并积极开发新客户群体。公司与主要客户比亚迪、	
	奇瑞、蔚来等自主品牌合作稳定,并与东风日产、大众汽车(安	
	, , , , , , , , , , , , , , , , , , , ,	系。随着合资品牌加速电动化转型,公
	司凭借在新能源汽车配套	系领域的技术积累以及合肥新能源汽车产

业集群的区位优势,具备为更多转型中的合资品牌提供配套服务。 的能力基础。 Q3:结合公司中长期发展规划,未来几年海外拓展的重点方 向? 答:公司未来几年海外拓展的重点方向将聚焦于以下方面: 一是深入进行市场分析与定位,全面了解目标市场的规模、 增长潜力、竞争格局、消费者行为等,根据市场特点和自身优 势,明确产品的定位。未来公司将重点开发东南亚和北美市场。 二是加大市场开拓力度,深化与客户合作关系,开发新技 术、新工艺,提高产品竞争力。与国际知名汽车品牌合作,参与 其新车型的零部件研发和配套。 三是优化供应链管理, 在全球范围内建立多元化的供应商网 络,提高供应链的稳定性,快速响应当地市场需求。 四是强化合规与风险管理,建立完善的合规管理体系,确保 生产经营符合目标市场的法律法规,密切关注国际贸易政策、政 治局势等风险因素,制定相应的风险应对措施,降低风险对公司 经营的影响。 Q4:公司研发人员各个业务的分布情况如何?结合公司业务发 展规划,未来几年在人员招聘上是否有明确的优先级方向? 答: 截至上年年末,公司研发人员188人,技术中心下设造型 部件工程技术部、声学工程技术部、产品设计部、先期质量部、 工艺工程部等多个部门、公司在合肥、芜湖、上海分别设立研发 机构,实行同步开发和自主开发相结合的研发模式。 公司尤其重视研发投入,2025年新增较多研发人员。未来人 员招聘仍将围绕持续强化研发队伍建设,提升研发能力,重点招 聘研发人员, 既要考虑经验丰富的人才引进, 也会注重年轻人才 的培养,构建多元化的研发团队,提升团队的适应性和灵活性。 关于本次活动是否涉及 本次活动不涉及未公开披露的重大信息。 应披露重大信息的说明 无 附件清单(如有) 日期 2025年10月14日