

证券代码：605218

证券简称：伟时电子

伟时电子股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☒路演活动 ☐现场参观 ☐其他
参与单位名称	国信证券股份有限公司、财通基金管理有限公司、光大理财有限责任公司、华泰资产管理有限公司、深圳市华宝万盈资产管理有限公司、北京金塔股权投资有限公司、前海中船（深圳）私募股权基金管理有限公司、华安证券股份有限公司、中国信达资产管理股份有限公司、第一创业证券股份有限公司、上海亿衍私募基金管理有限公司等投资者
时间	2025 年 10 月 16 日
地点	江苏省昆山开发区精密机械产业园云雀路 299 号
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：高丽芳 营业部部门长：向琛
投资者关系活动主要内容介绍	1、介绍公司基本情况； 2、互动交流环节。
互动交流问题	一、公司未来收入增速会怎样？ 答：公司目前销售规模增长情况还是比较良好的，2023 年公司营业收入为 15.68 亿元，2024 年营业收入为 20.27 亿元，同比增长 29.31%，随着未来公司定点订单的释放，销售收入增长的趋势会比较明显。 二、公司目前 Mini-LED 产品的量产进度怎样？

	答：截至目前，公司 Mini-LED 产品已经有数款量产，且已经有数十款获得定点订单。 三、公司本次淮安伟时募投项目的技术壁垒和技术储备？ 答：本次淮安伟时募集资金投资项目生产的轻量化车载新型显示组件是新型背光显示模组和轻量化镁铝结构件的结合，产品主要采用半固态射出成型、CNC、包胶、化成、涂装、固晶、电测、固化、组装等生产技术及生产工艺，并使用公司自行开发与制作的一体化模具进行生产，公司的技术积累和人才储备为本次募集资金投资项目奠定了实施基础。 技术积累方面，车载领域固有技术门槛较高，公司自进入车载显示领域以来，即着力于持续不断的技术创新，始终将提升技术实力作为培育公司核心竞争力的关键。经过长期的开发及实践，公司在车载新型显示模组及相关结构件领域均已具备深厚的技术积累，并熟练掌握了适配车载领域的高精密度、高一致性生产工艺；同时，基于与客户的深度合作绑定及前置化的产品开发模式，公司技术成果均立足于市场主流需求、满足产业发展趋势，确保了公司工艺技术的先进性与竞争力。 人才储备方面，公司已拥有一支高素质、专业化的经营管理团队，团队成员均专注车载显示领域多年，积累了丰富的行业经验，在产品研发、生产管理、品质控制、市场开拓等方面均有深刻的理解和丰富的经验。在有效组织公司高效运营的同时，能够及时掌握客户需求及行业发展趋势，进而为本次募集资金投资项目的顺利推进及效益实现提供人力资源保障。 四、公司未来客户的开拓会侧重燃油车还是电车？ 答：公司主营车载背光显示模组，在客户的选择上不会刻意侧重燃油车或电车，随着未来智能驾驶的普及，电车车车内部屏幕增加，且电车开发周期短，客观上电车更加有利于公司销
--	--

	售收入的提高。 五、从目前的经营业绩来看，公司业绩承压，未来如何提高公司业绩？ 答：公司 2024 年的毛利率有所下滑。主要是汽车行业产业链内卷，且公司客户结构发生变化，之前主要为日资客户，毛利率较好，后来公司响应发展战略，快速切入国内市场，因销售策略及客户机构调整，公司产品毛利率承压；其次，公司为扩大产能及深化业务布局，近年来资本化投入较大，也一定程度影响了公司的利润。 目前，随着国内客户自动化生产的提高，良品率的提升，毛利率已经有所好转。未来淮安轻量化车载新型显示组件项目投产后，将提高公司产品的内置化水平，改善毛利率水平。
日期	2025 年 10 月 16 日