

威胜信息技术股份有限公司 2025 年 10 月 15 日-17 日投资者交流会会议记录

威胜信息技术股份有限公司（以下简称“公司”）2025 年 10 月 15 日-17 日交流情况如下：

一、 参会人员

副总裁、董事会秘书兼财务总监：钟喜玉女士

战略发展总监：吴浩先生

投资者关系经理：张乐维先生

机构参会：

2025 年 10 月 15 日 平安资管、洪昌投资、创富兆业、华创证券

2025 年 10 月 16 日 汇添富、高盛资产管理、Eastspring investment、CIM investment、Sumitomo Mitsui DS Asset Management、瑞银证券

2025 年 10 月 17 日 雾淞资本、国泰海通

二、 2025 年半年报主要情况介绍

营收与利润增长：2025 年上半年聚焦核心主业，实现营业收入 13.68 亿，同比增长 11.9%；净利润 3.05 亿，同比增长 12.2%。自 2020 年上市五年多来，营收和净利润持续双增长，显示经营韧性。

经营质量稳健：上半年净资产收益率 9.18%，资产负债率 34.8%。经营现金流实现净流入 1.78 亿，同比优化 11%。上半年新签订单 16.27 亿，同比增长 8.3%；截至 6 月 30 日，在手订单结余 39.56 亿，同比增长 12.6%。

研发创新成果：持续加大研发投入，上半年研发投入占营收 7.6%，研发人员占公司总人数 51.5%。成功推出 36 款创新产品和解决方案，新品收入达 6.42 亿，占总营收 47%。

股东回报与指数入选：今年 1 月发布第二期回购计划，截至目前已用自有资金 1.5 亿回购 423 万股。计划派发首次中期股息，每十股派发现金分红 2.5 元，上半年拟派发股息与已回购金额合计 2.49 亿元，占上半年净利润 81.7%。拟计划未来五年基准现金分红派息率 40%，建立长期稳定回报机制。凭借综合表现，入选中证 500 指数、上证 380 指数、上证科创板 100 指数、上证科创板

人工智能指数、上证专精特新指数、上证科创板民营企业指数以及湖南 50 指数。

三、 投资者问答

Q:看到公司近期获得的国内国际核心认证与技术成果较多？这些成果和认证会给公司带来哪些赋能？

A:近期公司持续围绕能源数字化转型与全球化布局，在核心技术专利、科技奖项、成果评价等方面均取得多项突破。

首先是国际标准及专利上，威胜信息深度参与制定的全球首个智能配变终端 IEEE 国际标准发布，作为该标准编制的核心参与方，为这一全球首个智能配变终端国际标准的诞生贡献了关键性的“中国智慧”，也为公司全球配电网业务的拓展构建了坚实的标准支撑体系，使公司产品在进入国际市场时，能凭借与国际标准的高度契合性，降低市场准入壁垒；同时公司自主研发的通信类产品“物联网无线通信核心技术”正式获得美国专利局授权。为公司物联网核心技术走向国际市场奠定关键基础。本次专利授权的异步跳频组网技术，解决传统通信“多节点抢道、数据丢包”问题，更让信道利用效率显著提升，可支撑百万级设备组网和稳定运行，提供了核心技术支撑。另外公司的网关类产品综合测控终端 RTU（WFDT-7000R）成功通过欧洲顶级实验室 KEMA 的严苛测试，获得 IEC60870-5-101/104 规约认证，并取得韩国 KERI 型式认证。

在国内科技奖项及成果上，联合高校及国网单位攻关的“新型配电系统故障辨识与定位关键技术及应用”项目，获 2024 年度江西省科技进步一等奖；四项输电线路解决方案（含微气象监测、视联融合终端等）及两项核心终端（综合测控 RTU、厂站电能量采集终端）通过权威评价，其中综合测控 RTU 达国际先进水平，其余多项成果达国内领先水平；获省科技进步一等奖的故障辨识技术，采用“行波感知 + 智能诊断”模式实现故障秒级定位（误差≤100 米），配合“分布式监测 + 无人机巡检”闭环体系，减少 70% 无效巡线工作量，解决“最后一公里”故障排查效率低的难题，支撑配电网从“被动抢修”向“主动防御”转型，同时四项输电线路解决方案成功认证，可实时采集输电线路温度、湿度、风速、污秽度等 20 余项关键参数，实现设备隐患的早期识别与主动防御，显著提升智能电网“可观、可测、可控”能力。将数据传输效率提升 40%，故障响应时间缩短至 30 秒以内，契合政策中提升电网“可观、可测、可调、可控”水平要求。公司以上的科技成果正精准响应这些政策核心。

未来，公司将持续加大研发投入，服务全球新型电力系统建设、工商业数字化转型和家庭能源的智慧化管理，积极参与行业的技术进步和全球能源的绿色低碳转型。

Q:作为物联网核心企业，随着中国能源转型，电网的最后一公里也越来越受到重视。同时近期国家发改委、国家能源局联合出台推进“人工智能+”能源高质量发展的意见，更给行业带来了新的发展机遇，公司涵盖应用，网络和感知层，在这其中的优势是什么？

A:全球能源转型推动电力系统从“单向输送”向“双向互动”重构，国家能源局印发《配电网高质量发展行动实施方案(2024-2027年)》中，配电网作为“最后一公里”，是新能源消纳、能源高效交互的核心环节。方案中“提升承载能力”的要求，正对应着这一环节“可观、可测、可控、可调”的刚需。

“人工智能+能源”政策部署的37项重点任务（如电网智能运维、设备状态评价），进一步加速了AI与“最后一公里”的融合：威胜信息以“物联网+芯片+人工智能”为核心竞争力，已在“最后一公里”落地多项关键应用——配电台区AI拓扑识别实现“可测”、负荷管理与分布式光伏功率AI智能调控实现“可调可控”、AI视觉图像处理实现电网设施智能监测实现“可观”，公司打造的自研通信芯片目前可覆盖全球70%以上国家的电力通信解决方案，也为国内配电网侧“最后一公里”的数字化提供通信技术支撑。

Q:公司在印尼，沙特等国家都建设了海外工厂，海外业务也是公司的增长亮点。请公司为我们介绍一下海外走出去战略的后续发展？

A:全球能源数字化呈现差异化需求：欧美市场聚焦电网升级，比如欧盟规划未来十年投资5840亿欧元改造电网，其中配网投资占比70%；新兴市场侧重补短板，比如印尼正在建设国家级的“绿色赋能超级电网”，目标让原本分散的电力系统实现互联互通。“一带一路”沿线国家成为核心增量市场，为公司发展提供了广阔空间。

海外业务可持续发展是公司坚定的战略方向。海外市场公司重点布局东盟十国、中东海湾六国和非洲政治稳定经济活跃的新兴市场国家。受全球能源短缺和制造业重构的影响，这些新兴国家在能源电水气基础设施的数字化和智能化是趋势和刚需，对此，公司有丰富而成熟的解决方案，技术路线和产品成熟

齐备，技术团队完成少量本地化优化即可满足海外业务发展。公司在国内市场领先的同时，仍在不断创新，拥有下一代新技术的储备，满足下一代新标准需求。公司每年持续投入新技术研发，产生了业绩和技术积累的积极效应。公司的组织架构与时俱进，跟随国内和海外战略客户的需求导向进行适应和创新发展，整体上使公司的核心竞争力侧重在“物联网+芯片+人工智能”的技术领先和技术输出，以综合解决方案的能力保持国内领先的同时，不断提升海外业务的占比，由国际主流向国际领先地位看齐。

Q:威胜信息沙特工厂近期成立，公司对于沙特工厂的定位是怎样的？

A:9月29日，威胜信息沙特技术中心在沙特西部港口城市延布正式落成启用。沙特技术中心是威胜信息海外的重要布局载体，立足于沙特及中东地区，致力于将中国成熟的技术积累与中东市场需求深度融合，成为沙特及中东地区智慧电力、智慧水务、智慧城市领域的核心服务商，更成为中沙企业携手共筑沙特“2030愿景”的生动实践。

沙特技术中心不仅是威胜信息深耕中东市场、完善全球化技术服务网络的重要里程碑，更成为“威胜方案”对接区域需求、输出中国智造实力的前沿载体。该中心的落地，标志着威胜信息从“技术输出”升级为“本地生产+属地化服务”，能更快速响应中东客户的定制化需求与交付时效。

目前公司的主要解决方案的技术优势与中东市场需求深度结合：

水和气AMI解决方案：通过精准计量、远程抄表与数据分析功能，解决中东地区水资源稀缺、能源管理精细化的痛点，降低公用事业运营成本。

智慧水务解决方案：构建“源头-管网-用户”全链路监测平台，有效降低漏损率、提升运维效率，匹配中东地区水务基础设施升级需求。

智能电网解决方案：以数字化感知与调度技术，助力中东地区优化能源结构，适配当地高比例可再生能源接入需求，提升电网运行稳定性与效率。

未来，公司将以中东市场为重要战略支点，依托沙特新技术中心的本地化服务能力，为区域能源与水务数字化升级提供更贴合需求的解决方案；同时，以中东市场的合作成果为基石，持续将成熟的智慧水务技术与经验推向全球，为世界范围内的基础设施转型与水资源高效利用贡献中国力量。