陕西斯瑞新材料股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-022

投资者关系 活动类别	☑特定对象	□ □ 分	口分析师会议		
	□媒体采访		□业绩说明会		
	 □新闻发布	∵会 □路	□路演活动		
	☑现场参观	Ţ			
	□其他(<u>请文字说明其他活动内容)</u>				
形式	☑现场 □网上 □电话会议				
4 L X A A A	序号	机构名称	, t	性名	
参与单位名称	1	兴业证券	4	5康	
及人员姓名 	2	华夏基金	万方方、张帆、	何亮、杨雨润、	
		十 久 全 並	金灿、	林坚勋	
时间	2025年10月16日				
地点	公司会议室				
生 日 日 日 日 日 日 日 日 日	董事会秘书: 王磊				
	投关专员: 孙晓媛				
	1、公司液体火箭发动机推力室材料产业化项目当前建设进度如何?该产				
投资者关系活	品的主要客户有那些?				
	答: 2024年,公司已使用自有资金进行液体火箭发动机推力室材料、				
动主要内容介	零件、组件产业化项目(一阶段)的建设,项目达产后,预计将实现年产				
绍	 约200吨锻件、200套火箭发动机喷注器面板、500套火箭发动机推力室内壁、				
	外壁等零组件。				
	截止2025年上半年,公司已累计投资4,723.27万元,在关键技术领域				
	取得重大突破——成功研发铜铬铌大推力液体火箭发动机推力室内壁热等				

静压近净成型技术,并向客户交付样件,该技术创新将显著提升材料的强度和耐高温性能,并以一次成型的方式极大程度提高材料利用率、降低生产成本,进一步推动公司在液体火箭发动机推力室内壁产品方面,打造从材料到制品的"全工艺链能力",提升火箭发动机关键材料和零组件的供应链效率,助力关键部件制备的自主可控。

该产品目前主要客户有蓝箭航天、九州云箭、深蓝航天等。

2、公司光模块领域的客户有哪些?目前公司在这个行业处于什么水平?

答:公司围绕光模块的主要产品有芯片基座和壳体。400G以上光模块芯片对散热要求大幅提高,需要具有低膨胀、更高导热特性的新材料来满足要求,不同成份的钨铜合金可以满足400G、800G、1.6T光模块需求。现阶段,公司客户主要有菲尼萨、环球广电、天孚通信、索尔思、东莞讯滔等。随着光模块对散热要求的大幅提高,要求壳体材料具有更高的导热和力学性能,公司将新型铜合金应用于光模块壳体,解决行业技术痛点。

同时,公司拟使用自有资金投资建设年产2,000万套光模块基座、1,000万套光模块壳体的生产能力。

3、介绍一下公司CT和DR球管零组件产品的市场情况;

答:公司在CT和DR球管零组件领域处于国内重要地位,主要为国内CT球管企业提供产品和技术服务,并持续开拓国际市场,是国内少数能够提供这类产品和"一站式"技术服务的企业之一,目前主要客户有西门子医疗、联影医疗、昆山医源、麦默真空、电科睿视、北京智束等,并已成为部分客户的战略合作供应商。

附件清单 (如有)	无			
日期	2025年10月16日			
备注	公司与投资者进行了充分的交流与沟通,并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定,保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平,没有出现未公开重大信息披露等情况。			