

证券简称：赛恩斯

证券代码：688480

赛恩斯环保股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-015

投资者关系活动类别	<div><input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研</div> <div><input type="checkbox"/>分析师会议</div> <div><input type="checkbox"/>媒体采访</div> <div><input type="checkbox"/>业绩说明会</div> <div><input type="checkbox"/>新闻发布会</div> <div><input type="checkbox"/>路演活动</div> <div><input checked="" type="checkbox"/>现场参观</div> <div><input type="checkbox"/>其他（请文字说明其他活动内容）</div>
参与单位名称及人员姓名	<div>1、长江证券（李博文）；华夏基金（林少勤）；财通基金（张胤）；和谐汇一（罗霄）；盘京投资（乔昱焱）；长江资管（王俊文）；和基投资（李天益）</div> <div>2、长城证券（花江月）；陆家嘴国泰人寿保险（刘尚）；招商证券（袁定云）</div>
时间	<div>1、2025 年 10 月 15 日（周三）14:00-15:30</div> <div>2、2025 年 10 月 17 日（周五）14:00-15:30</div>
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	<div>1、董事会秘书：邱江传</div> <div>2、投资者关系主管：史秋霞</div> <div>3、证券事务专员：马玉婷</div>
投资者关系活动主要内容介绍	<div>一、公司基本情况介绍</div> <div>赛恩斯环保股份有限公司（以下简称“公司”）是一家专业从事重金属污染防治的专精特新“小巨人”企业，以成为全球重金属污染防治领域的领航者为核心发展目标，长期专注于解决含重金属污酸、废水、废渣治理以及重金属污染环境修复的痛点、难点，攻克了有色金属行业污酸资源化治理、重金属废水深度处理与回用、含砷危废无害化处置等难题。公司的重金属污染防治技术已广泛</div>

	<p>应用于全国上百家采、选、冶大中型企业，取得显著成效，被市场高度认可。</p> <p>公司主营业务对应的产品及服务主要为重金属污染防治综合解决方案、产品销售（环保药剂、铜萃取剂、一体化设备以及其他定制化产品等）、运营服务。公司经营策略为：以核心技术为基础，以重金属污染防治综合解决方案项目为载体，以产品销售及运营服务为抓手，为有色金属行业及政府部门提供全方位重金属污染防治服务，即“三位一体”的经营体系。公司三大业务板块逐渐形成相互促进，相互补充的格局，增量型的解决方案类项目不断带动存量型的产品销售与运营服务业务的增长，而长期稳定和利润较高的产品销售与运营服务业务也平滑了公司综合解决方案业务的波动，促进公司长期稳定发展。</p> <p>公司积极响应技术创新号召，开展战略转型，打造了“矿冶环保+新材料”双主业驱动的新生态局面。通过以技术创新为核心，持续加大研发投入，加速技术成果产业化落地，打造以新型选矿药剂、铜萃取剂、高纯硫化钠、铈合金等新材料为新增长极，构建“技术-产品-服务”一体化创新生态，致力于成为全球最大的矿冶技术服务公司。</p> <p>二、问答交流</p> <p>1、请公司简单介绍一下 9 月 30 日披露的选冶药剂扩建项目情况？</p> <p>该项目为铜萃取剂等选冶药剂扩产项目，投资金额预计不超过 3 亿元。项目建设完成后，公司产能规模将大幅增长，尤其是公司铜萃取剂产能规模将得到进一步提升，有望进一步扩大市场份额，符合行业发展趋势及公司战略发展方向。</p> <p>2、公司铜萃取剂的优势？</p>
--	---

	<p>公司铜萃取剂的优势主要体现在两个方面：（1）成本优势：与发达国家相比，国内在生产要素方面具备显著成本优势；同时，公司持续强化内部成本管控，不断提升运营效率。在产品性能接近的情况下，相较于巴斯夫、索尔维等国际企业，公司能够提供更具竞争力的价格；（2）技术服务优势：铜萃取剂作为高度专业化的工业化学品，其销售不仅局限于产品本身，更强调以技术为驱动、以服务为导向、与客户共创价值的深度合作模式。此外，公司长期深耕有色金属行业，在客户信赖关系构建与现场技术支持方面积累了丰富的丰富经验，具备高效的服务能力与技术竞争优势。</p> <p>3、铜萃取剂业务中，紫金销量占比？</p> <p>紫金矿业是公司铜萃取剂的客户之一，截至目前其采购量在公司总订单中占比较小，目前主要需求仍来自非紫金系客户。</p> <p>4、公司当前综合解决方案的在手订单量情况如何？</p> <p>截至三季度末，综合解决方案在手订单量比去年同期有较大幅度增加。</p> <p>5、上半年公司利润较低的原因？</p> <p>公司于8月21日披露了2025年半年度报告，公司在收入指标上实现营收4.23亿元，同比增长18.81%，净利润指标同比降低57.50%，主要是由于上年同期存在收购产生的投资收益较大所致。扣非归母净利润同比下降12.70%，主要源于两个方面的影响因素：一是公司加大市场开发与技术研发力度，导致销售费用与研发费用同比较大幅度增长；二是受销售规模增长及海外业务账期较长的影响，公司坏账计提有所增加。</p> <p>6、公司目前生产铈酸铵的生产进度？未来是售卖金属铈还是铈酸铵？</p>
--	---

	<p>公司与吉林紫金合作生产的镓酸铵项目，目前已经建设完成，正处于试生产阶段（已有成品）。未来的产品定位是金属镓还是镓酸铵，仍需根据市场情况而定。</p> <p>7、后续是否考虑与其他企业复制与紫金合作镓酸铵的模式？</p> <p>公司与紫金合作镓酸铵的模式具有示范性作用，后续与其他企业的合作将结合实际情况制定。</p> <p>8、吉林紫金镓酸铵项目与紫金的分成比例？</p> <p>公司与吉林紫金的分成比例和镓酸铵价格、销量挂钩，同时按照协议约定的分成计算方法进行分成。</p> <p>9、紫金的股权比例是否会有所变动？</p> <p>截至目前，公司股权结构没有发生显著变化。</p> <p>（本次活动不涉及应当披露但未披露的重大信息）</p>
附件清单（如有）	无
日期	2025. 10. 17