三维控股集团股份有限公司 投资者关系活动记录表

| | □特定对象调研 | 口分析师会议 |
|---------------|----------------|--------------------------|
| | □媒体采访 | □业绩说明会 |
| 投资者关系活动 类别 | □新闻发布会 | ☑路演活动 |
| JCJA | □现场参观 | |
| | 口其他 | |
| 参与单位名称及 | 安联资管 长江证券等 | |
| 人员姓名 | | |
| 时间 | 2025年10月15-16日 | |
| 地点 | 杭州 | |
| 上市公司接待人 | 广西三维董事长 吴善国 | |
| 员姓名 | 投资者关系总监 刘晓帆 | |
| 1、三维控股集团情况介绍 | | |
| | 三维控股集团始强 | 建于 1990年, 2016年 12月在上海证券 |
| | 交易所上市,上市时主 | E要从事橡胶输送带、传动 V 带的研发、 |
| 投资者关系活动 | 生产和销售; 2019年 | 以非公开发行股份购买资产的方式收购 |
| 主要内容介绍 | 广西三维 100%股权,均 | 曾加轨道交通业务; 2020 年相继布局了 |
| | 热电联产项目、聚酯均 | 切片和工业涤纶丝项目;2022年公司开 |
| | 始投资建设化工新材料 | 料BDO一体化项目。公司历经多年发展, |
| | 坚定立足实体经济,钱 | 描定中国智造带来的新机遇,稳步推进 |

多元化业务布局,现已形成"化工、交通"两大领域三大主业的业务格局。

聚酯切片一涤纶工业丝一橡胶制品,配套热电联产,共同组成了公司橡胶化工业务,公司是我国输送带及橡胶 V 带领域的龙头企业之一,拥有年产5000万m°橡胶输送带、2亿Am橡胶普通 V 带、500万条汽车切边带、25万吨聚酯切片、10万吨涤纶工业丝等产能。

公司是我国专业化轨道交通预制品领域的省级高新技术 企业,主营各型预应力混凝土轨枕、混凝土桥枕、岔枕、电 容枕和地铁管片等产品,产品通过国家铁科院质检中心鉴定, 是铁总公司指定的轨枕生产企业之一,公司先后在广西、广 东、云南、四川、浙江等建立了多个生产基地,致力于高铁 建设和城市地铁等项目的开拓发展。

新材料化工业务已布局 BDO 及电石产能,公司将向全球规模领先的 BDO 及可降解塑料一体化龙头企业目标奋进,公司在内蒙乌海低碳园区投资建设年产90万吨 BDO 及可降解塑料一体化项目,目前一期已建成投产,已形成 30万吨/年 BDO、36万吨/年电石产能,未来公司将进一步向上游拓展兰炭、绿电等产能,实现原料供给一体化,向下游拓展高端聚醚材料 PTMEG、可降解塑料 PBAT、电子化学品 NMP等产品,产品线涵盖精细化工基础原料、生物降解材料、化工新材料等。

2、公司 BD0 一体化项目的核心竞争力分析

(1)规模及产业一体化优势: 未来 BDO 产业链的竞争中,一定是具有完整上下游产业链的企业更具有竞争能力和抗风险能力。本项目拟建设总规模为 90 万吨/年 BDO (电石完全自给),配套 120 万吨/年电石装置,若完工建成,产能规模将达到国内前列。此外,公司拟向上延伸兰炭配套产能总规模 200 万吨/年 (其中 100 万吨兰炭已取得能耗指标),向下拓展 60 万吨/年 PBAT、30 万吨/年 PTMEG、10 万吨/年 GBL

及 5 万吨/年 NMP 等下游新材料产能,有望形成"资源-材料-应用"全产业链闭环。公司在不同的经济周期或产品需求发生变化时,通过产业链的延伸,可及时调节,保障原料供应的充足、产品质量的稳定和公司效益的连续,获得了产业链增值价值。

电石及其原料兰炭的生产过程均具有高能耗、高排放的特点,新建产能的能耗指标需要国家发改委批复、国务院备案,新批项目已几乎不可能。内蒙古自治区发改委出台《关于修订〈确保完成"十四五"能耗双控目标任务若干保障措施〉的通知》规定:从 2021 年起,不再审批焦炭(兰炭)、电石、聚氯乙烯(PVC)、合成氨(尿素)等新增产能项目,确有必要建设的,须在区内实施产能和能耗减量置换。因此,在双碳目标下大化工行业壁垒进一步提高,产业政策限制进一步凸显 BDO 一体化项目价值。

(2) 区位资源和成本优势

乌海周边拥有丰富的煤炭、石灰石、电力等资源,在原材料采购、能源采购上具备天然的区位优势。此外在现有装置的基础上,公司持续采取一系列措施降本增效。公司污水处理系统实现零排放,并凭借智能制造布局获"2025年内蒙古自治区先进级智能工厂"称号;能源方面:公司配套了50兆瓦背压式发电机组实现热电联产,实施余热回收项目,节能降碳;工艺方面:在各流程环节寻找降本空间,比如催化剂回收、乙炔尾气回收、电石炉尾气制氢技改等,其中电石炉尾气制氢技改通过调整工艺方案,采用电石尾气制氢部分替代甲醇裂解制氢,节约甲醇采购。

未来公司还将通过兰炭项目深度将本,兰炭项目的优势 在于1)兰炭本身是电石原材料,2)兰炭尾气和电石炉尾气 耦合制氢气和甲醇,省却公司甲醇原料采购,大大降低 BDO 成本,3)兰炭副产物煤焦油具有较高经济价值。兰炭项目完 成建设后,有望成为业内成本最具竞争力的企业之一。

(3) 技术、管理等优势

项目采用香港冠达、庄信万丰、北京瑞思达、奥地利 P&P 工业股份公司的废酸回收以及中元联合化学的乙快回收技术 等多套较为先进的工艺技术,不但使装置的自动化程度、安 全性能以及装置运行的稳定性、连续性大幅度提升的同时, 还能使产品品质长期保持在较高水平,反应副产物较少,主 产品收率高,更适宜高端下游产品使用,从品质上赢得市场。 公司生产、管理团队行业经验丰富、成熟协作。

3、下游应用领域介绍及开拓情况

根据隆众资讯研报,2024年BDO总消费量约262万吨、 出口21万吨,根据BDO下游新建产能趋势,预计2025-2029 年对BDO消费量增量年均复合增长率为15%。目前,50%左右 的应用领域是氨纶产业,保持平稳增长;空间最大的领域是 可降解塑料推广带动的增长,其他应用领域还有车用工程塑 料、锂电材料等。

随着国家限塑令、禁塑令等政策的持续推动,可降解塑料在食品包装、快递包装、农业地膜等领域加快推进。上海等地已明确提出依法禁止、限制使用一次性塑料制品,推动应用可循环、易回收、可降解的替代方案;我国快递业务量五年翻番,快递包装的绿色转型也在加快脚步,今年6月国务院发布《快递暂行条例》新规,推进快递包装绿色化、减量化、可循环,鼓励使用可降解、可重复利用的环保包装材料,并加大了企业不履行相关义务的处罚力度。2024年我国生物降解地膜累计年覆膜面积近300万亩,仅占农业地膜覆膜总面积的1%,生物降解地膜的推广能有效解决农田残膜污染问题。可降解塑料的推广带动BD0需求增长。

公司持续拓展下游应用,目前公司下游客户涵盖了 BDO 行业主要下游领域,并持续开发新客户。同时,公司高度重

| | 视下游应用拓展,2025年3月,与乌海市科技局,中国工程 |
|----------|--------------------------------|
| | 院院士、大连理工大学教授蹇锡高签署三方合作协议,共建 |
| | "院士联合创新中心"。蹇院士提出 BDO 改性生产合成橡胶及 |
| | 改性塑料等领域技术路线,为 BDO 应用到橡胶制品领域开辟 |
| | 广阔的想象空间。 |
| 附件清单(如有) | 无 |
| 日期 | 2025年10月15-16日 |