辽宁成大生物股份公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-001

投资者关系活 动类别	✓特定对象调研 □媒体采访 □新闻发布会 ✓现场参观	□分析师会议□业绩说明会□路演活动□其他
参与单位	东方红、招商基金、	清淙投资、湘禾投资、浙商医药、招华杰高景、国盛证券、国投证券、红
时间	2025年10月17日	
地点	公司会议室	
上市公司接待	成大生物总经理毛昱、董事会秘书李业基	
人员姓名		
	Q1:公司控股股	东及相关董事高管调整对经营有什么
	Q1:公司控股股 积极影响?	东及相关董事高管调整对经营有什么
	积极影响?	东及相关董事高管调整对经营有什么 的于 2025 年 2 月发生重大调整,公司
	积极影响? 答:公司治理结	
投资者关系活	积极影响? 答:公司治理结 控股股东辽宁成大完	构于 2025 年 2 月发生重大调整,公司
投资者关系活动主要内容介	积极影响? 答:公司治理结 控股股东辽宁成大完 的辽宁国资经营公司	的于 2025 年 2 月发生重大调整,公司 E成董事会换届选举,其控股股东由此前
	积极影响? 答:公司治理给 控股股东辽宁成大完 的辽宁国资经营公司 穿透后无实际控制人	為于 2025 年 2 月发生重大调整,公司 成董事会换届选举,其控股股东由此前]变更为韶关高腾,因韶关高腾股权结构
动主要内容介	积极影响? 答:公司治理结 控股股东辽宁成大完 的辽宁国资经营公司 穿透后无实际控制人 更为无实际控制人。	的一次 一次 一次 一次 一次 一次 一次 一次 一次 一次
动主要内容介	积极影响? 答:公司治理组控股东辽宁成大完的辽宁国资经营公司穿透后无实际控制人更为无实际控制人。效,为专业化决策和	病构于 2025 年 2 月发生重大调整,公司 民成董事会换届选举,其控股股东由此前 日变更为韶关高腾,因韶关高腾股权结构 人,公司实际控制人相应由辽宁国资委变 此次调整使公司治理机制更趋灵活高
动主要内容介	积极影响? 答:公司治理组控股东辽宁成大完的辽宁国资经营公司穿透后无实际控制人更为无实际控制人。效,为专业化决策和	病构于 2025 年 2 月发生重大调整,公司 区成董事会换届选举,其控股股东由此前 1变更为韶关高腾,因韶关高腾股权结构 人,公司实际控制人相应由辽宁国资委变 此次调整使公司治理机制更趋灵活高 市场化运营注入新动能,也为体现公司 道、积极探讨通过并购等方式打造第二增

情况?公司整体销售团队配置怎样,能保障产品市场覆盖吗?

答: 2025 年上半年,公司国际业务表现良好,人用狂犬病疫苗销售收入实现大幅增长,业务已覆盖 30 多个国家,期间新增印尼市场准入,同时正积极拓展巴西等市场容量较大的"一带一路"国家和地区,"疫苗出海"战略稳步推进,国际市场优势持续巩固。销售团队配置方面,国内拥有 400 余人专业自营团队,覆盖除港澳台外全国各省疾控中心及接种终端,国际销售团队经验丰富,通过本地化合作拓展市场,国内外销售网络双轮驱动,能够有效保障产品市场覆盖的深度与广度。

Q3: 公司今年有什么创新的方面或突破?

答:公司在多方面取得创新突破。多款研发产品处于关键节点,人用二倍体狂苗通过临床试验现场核查,完成产品注册检验,根据国家药审中心的反馈意见开展补充研究工作;四价、三价流感疫苗已申报药品注册上市许可;15 价HPV 疫苗进入 II 期临床等。公司与中科紫东太初共建"AI+疫苗研发联合实验室",探索 AI 技术深度应用。国际化进程加速,人用狂犬病疫苗成功获得印尼市场准入,并积极拓展巴西等市场容量较大的一带一路国家和地区。此外,公司正在积极探索产业投资与并购整合机会,前瞻布局前沿技术平台,挖掘创新项目,打造第二增长曲线。

Q4: 现有疫苗产品大概是什么样的情况?

答:公司核心产品人用狂犬病疫苗,在细分领域长期稳居行业龙头,凭借深厚技术积累与高市场认可度建立坚实竞争壁垒。当前虽然面临市场竞争加剧,但受益于国内公共卫生意识持续提升的行业红利,叠加公司成熟的生产工艺与严格的质量控制体系,未来将通过优化营销策略,进一步巩固并扩大市场份额,持续释放龙头价值。另一核心产品乙脑灭

活疫苗,作为国内唯一在售的国产人用乙脑灭活疫苗,公司正通过深耕国内终端市场,稳步夯实渠道基础,积极推进市场渗透布局,不断提升其销售贡献度,为公司经营业绩提供有效支撑。

未来新品规划清晰,公司已制定明确计划,明年将正式 推出两款新产品以优化产品结构、增强综合竞争力:人用二 倍体狂苗,相较于现有同类产品在安全性、免疫原性与接种 程序多样性上均具备一定优势;四价流感疫苗,顺应流感疫 苗升级换代的行业趋势,能更好满足市场多元化需求。

Q5:公司前十大股东中几乎没有机构投资者,未来是否会加强与机构投资者的沟通?

答:公司始终将与资本市场的良性互动置于重要位置, 未来会持续加大与机构投资者的沟通力度,通过多维度、立 体化举措传递公司核心价值、深化市场共识,为长期稳健发 展注入更多动能。

公司已搭建起完善的常态化沟通机制:一方面,依托定期业绩说明会、线上专题交流等形式,及时、准确传递战略布局、业务进展及研发动态,确保信息披露的透明度与充分性;另一方面,积极响应机构调研需求,通过实地走访、专项路演等深度互动模式,精准解答机构对核心产品竞争力、市场拓展规划等关键问题的关切,切实搭建高效的价值传递桥梁。随着公司通过常态化沟通持续释放疫苗业务进展与新品研发亮点,机构投资者对公司长期发展逻辑的认知将逐步深化,有望吸引更多专业机构资金入驻,进一步释放公司的估值潜力。

未来,公司将不断拓宽沟通场景与维度,包括主动参与 行业顶级投资峰会、联合专业分析师开展深度价值解读等, 持续提升信息披露质量与双向沟通效率,助力资本市场更全 面、深入地认知公司内在价值。

Q6: 从疫苗行业地位看,成大生物有哪些发展潜力?业绩驱动有哪些?

答:公司依托现有产品优势完善技术平台、拓展国内外市场,顺应国家战略布局新领域,同时构建了细菌疫苗、病毒疫苗、多联多价疫苗、重组蛋白疫苗四大研发技术平台,为长期发展筑牢基础。国内以专业自营团队深耕疾控中心与接种终端,国际通过本地化合作覆盖 30 多个国家,构建起全球化销售网络。人用狂犬病疫苗作为拳头产品长期占据国内市场主导地位,独家生产的人用乙脑灭活疫苗通过终端推广持续释放潜力;研发管线储备充足,为业绩驱动提供持久动力。此外,受"十四五"规划政策支持,全球化战略下"一带一路"沿线业务拓展带动国际收入占比提升,叠加全球疫苗技术升级与新兴市场需求扩容的行业红利,多维度推动公司业绩稳健发展。

Q7:公司研发团队实力如何,能支撑技术创新吗?公司 在研管线丰富吗?有哪些重点项目值得关注?

答:公司研发实力持续夯实,现有研发人员 287 名,占员工总人数 16.05%,其中硕士及以上学历占比 47.73%,并在北京、沈阳、本溪设有研发中心。公司与中科紫东太初共建 AI 联合实验室,聚焦"AI+疫苗研发"创新体系,围绕数据整合、技术攻关、服务赋能及生态构建深化合作,可有效支撑技术创新。研发管线储备充足且推进有序,人用二倍体狂苗、四价/三价/高剂量流感疫苗、15 价 HPV 疫苗和 20 价肺炎疫苗等重点产品按计划推进,筑牢技术壁垒,为未来竞争与增长提供持久动力。

Q8: 公司乙脑灭活疫苗的市场推广成效如何?

答:公司乙脑灭活疫苗的市场推广已取得阶段性成效, 一方面实施"巩固渠道、扩大终端"策略,结合产品销售实 际优化营销管理架构,完善激励机制,加强销售人员过程管

	理与结果考核, 指导团队在产品营销方面合理分配资源, 提	
	升团队凝聚力、战斗力与协同力,进一步强化销售能力;另	
	一方面,在稳固传统营销渠道优势的同时,重点拓展以城市	
	社区医院、乡镇卫生院为主的接种终端,主动加大产品在终	
	端的覆盖与渗透力度,同时建立快速响应机制对接客户需	
	求,确保推广服务高效落地。	
	2025 年上半年该产品的接种终端覆盖数量及终端渗透	
	率,均较去年同期有所增长,推广策略的有效性已逐步显现。	
附件清单		
日期	2025年10月17日	