四川大西洋焊接材料股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-02号

	//· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·
投资者关系 活动类别	□特殊对象调研 ☑ 分析师会议 □媒体采访 □业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动 □现场参观 □其他
参与单位名称	尚融资本(李聚合) 尚融资本(王雅晨) 尚融资本(常菁)
时间	2025 年 10 月 21 日
会议形式(接待 地点)	公司生产指挥中心二楼会议室
上市公司接待 人员姓名	董事会秘书曹铭、副总经理马博强、总工程师蒋勇、证券事务代表甘学雷
投资者关系活动主要内容介绍	1、公司的业务范围包括哪些? 答:公司长期为装备制造业焊接领域提供优质焊接材料,是国内焊接材料行业规模较大、技术水平较高、配套能力较强和产品种类齐全的焊接材料制造企业。公司产品应用领域十分广泛,从人们日常生活用品生产到基础设施建设,再到重大装备制造业,能满足多层次、多领域客户需求。 2、公司是否能研发出符合雅下工程标准的焊材?是否能拿到雅下工程订单? 答:对于雅下等国家重点工程,公司一直持续跟进并根据各工程焊材标准进行研发,目前已针对西藏高海拔、高湿度的恶劣自然环境开展高端焊材的数据测试工作,并全力争取合作机会。 3、公司是否有产品运用于风电、核电、石化项目?
	答:公司长期重点关注并服务于核电、水电、风电、石化等国家重大装备制

造和重点工程建设项目,经过多年的技术创新、技术积累和市场开拓,公司产品 已经应用到核电、水电、风电、石化领域。

4、公司取得核电项目课题的方式是什么?

答:一是国家相关部门和机构推荐并在众多推荐企业中凭借公司综合实力取得合作机会,二是公司主动关注重点项目,并全力争取。

5、公司对市值管理的看法?

答:公司的市值管理是以提高公司质量为基础,为提升公司投资价值和股东回报能力而实施的战略管理行为,以创造长期价值为基础,避免短期行为;从规范公司治理、提高经营决策水平、加强技术创新、开拓挖掘市场新契机等多方面着手,全力做好公司生产经营工作,努力提升公司经营业绩回报股东。

6、公司高端焊材的研发,是否需要定制钢材原材料?

答:公司技术中心聘请了冶炼专家,部分少量原材料公司可自行调制,或到 合作企业进行定制,同时与国内顶尖的特钢企业长期保持紧密联系。

7、焊接材料进口产品 "金额升、数量降" 背后的高端市场需求结构,国内企业实现进口替代的技术瓶颈与突破路径?

答:得益于国内焊接材料龙头企业持续的研发投入和国家各相关部门对国产 化替代课题的高度重视,国产焊材正逐步实现对进口产品的替代,部分高端焊材 已成功打破国外垄断。未来,公司将更加积极利用国内产业联盟、行业技术平台 等资源,加强与终端用户、设计单位的沟通交流,推动应用验证和标准互认,以 更全面的数据积累和实际应用案例支撑国产化推广,提升行业信心,加速实现全 面进口替代。