证券代码: 600495

晋西车轴股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-009

| 投资者关系活动类别 | √特定对象调研 | □分析师会议 |
|---------------|-------------------------------|-------------------|
| | □媒体采访 | □业绩说明会 |
| | □新闻发布会 | □路演活动 |
| | □现场参观 | |
| | □其他 | |
| 参与单位名称及 | 大成基金曾大鹏、申万宏源证券刘建伟 | |
| 人员姓名 | | |
| 时间 | 2025年10月22日10:00-11:00 | |
| 地点 | 公司会议室、线上 | |
| 上市公司接待人 | 公司司首级理 茎束入狱 计硅砂 党 | |
| 员姓名 | 公司副总经理、董事会秘书韩秋实 | |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 1. 请介绍下公司的 |]主要业务? |
| | 答: 晋西车轴目前生产经营主要涉及铁路车辆及相关配件 | |
| | 产品的研发、制造、销售等,在轨道交通装备领域拥有完整的 | |
| | 产品链,主要包括铁路货车车辆、铁路车轴、轮对、摇枕侧架 | |
| | 等铁路车辆配件,其中车轴产品涵盖国内外各型铁路货车、客 | |
| | 车、地铁、轻轨、机车、动车等领域,铁路货车车辆产品包括 | |
| | 国铁用车以及工矿企业自用车,摇枕侧架产品包括出口 SCT | |
| | 系列摇枕侧架和国内货车用 K6 型摇枕侧架。在新业务拓展方 | |
| | 面,公司坚持立足自身优势持续推动产品结构优化调整,逐步 | |
| | 培育和发展了防务装备 | 、智慧消防、非标产品等新业务领域。 |
| | 2.公司铁路产品的主要客户有哪些? | |
| | 答:公司国内市场 | 客户主要有中国国家铁路集团、中国中 |
| | 车集团及其所属企业, | 核心产品是铁路车轴和铁路货车车辆; |

国际市场客户为美国西屋制动、法国阿尔斯通等全球轨道交通装备行业领军企业,主要涉及铁路车轴和摇枕侧架产品。

3.公司动车组车轴国产化进展情况?

答:目前高铁车轴国产化进程和节奏有所加快,公司时速 350 公里高速动车组车轴在今年实现了批量供货,正在按照客户要求有序组织生产和交付,同时也在积极推进 250 公里动车组车轴的装车运用考核及认证工作。公司将通过实施高精度车轴产线信息化升级与效能提升技改项目,进一步提升动车组车轴等高端车轴产品制造能力和质量保证能力,为未来拓展动车组车轴市场提供有力支撑。

4.公司 2024 年车轴产品收入 4.2 亿元, 具体构成情况?

答:从车轴产品结构上看,国内货车车轴数量最多,包括维修更换用轴和新造车辆用轴,占比在50%以上;国内地铁、轻轨、动车组车轴等其他轴型约占30%;出口车轴约占20%,主要为机车、地铁车轴。

5.公司目前车轴产品毛利率不高的原因是什么?

答:一是行业已经形成成熟的价格调整机制,车轴产品长期保持相对稳定的毛利水平;二是固定费用摊销受产出规模影响显著,对毛利影响较大。

6.公司成本费用控制的重点是哪些?

答:公司制定了主要产品全链条成本费用控制措施,重点是强化生产制造环节的成本管控,主要包括原材料采购、优化生产工艺、合理生产组织、严格预算管控等方面,最大限度压缩各项成本费用。

7.公司新业务拓展情况,在具体业务领域的选择上是怎么 考虑的?

答:公司坚持立足自身能力条件,在发挥自身工艺、装备 和制造能力优势的基础上,积极拓展防务装备、智慧消防、非 标产品等新业务领域。从目前情况看,公司今年将在新业务领

| | 域方面实现一定的增量。 | | |
|----------|---|--|--|
| | 8.公司未来增长预期表现在哪些方面? | | |
| | 答:公司坚持稳中求进、以进促稳,一是做精做细铁路装 | | |
| | 备产业,在稳定现有产品国内市场份额的基础上,重点拓展国 | | |
| | 内高速动车组车轴等细分领域、国际新兴市场区域和"一带一 | | |
| | 路"沿线国家的铁路装备市场;二是全力拓展新业务,加快产 | | |
| | 业布局优化和结构调整,构建铁路装备、防务装备等多产业协 | | |
| | 同的新发展格局。 | | |
| 关于本次活动是 | 大场心体说明人期间 八 <u>司工</u> 左大池丑亿 <u>同</u> 房火地震丢土房自 | | |
| 否涉及应当披露 | 本次业绩说明会期间,公司不存在涉及任何应当披露重大信息的情形。 | | |
| 重大信息的说明 | | | |
| 附件清单(如有) | 无 | | |