证券代码: 688308 证券简称: 欧科亿

株洲欧科亿数控精密刀具股份有限公司 投资者关系活动纪要

株洲欧科亿数控精密刀具股份有限公司(以下简称"公司"),2025年10月23日-10月29日与投资者沟通交流如下:

一、投资者交流基本情况

项目	时间	投资者 关系活 动类别	参与单位名称及人员姓名	公司接待 人员
1	10月23日 19:30-20:30	电会话议	华长理有公信理限以为,是是是一个人。 中信、园证光、宫童园、宫童园、园证光、司奇园园园园园园园园园园园园园园园园园园园园园园园园园园园园园园园园园园园园	董事长袁董和《董事》

管理有限责任公司、广东天辰元信 私募基金管理有限公司、上海牧鑫 私募基金管理有限公司、华夏基金 管理有限公司、爱建证券资产管理 部 、上海嘉诚投资有限公司、浙 江益恒投资管理有限公司、广东冠 达菁华私募基金管理有限公司、中 欧基金管理有限公司、中国国际金 融部分有限公司、红土创新管理有 限公司、天弘基金管理有限公司、 国信证券证券投资部、融通基金管 理有限公司、华夏久盈资产管理有 限责任公司、交银施罗德基金管理 有限公司、富敦投资管理(上海) 有限公司、博远基金管理有限公 司、湘财基金管理有限公司、陆家 嘴信托、中信建投证券股份有限公 司 、诺德基金管理有限公司、中 航信托股份有限公司、民生加银基 金管理有限公司、上海睿郡资产管 理有限公司、金元顺安基金管理公 司、通用技术创投、上海理臻投资 管理有限公司、广发证券、五矿国 际信托有限公司、申九资产、浙江 浙商证券资产管理有限公司、上海 煜德投资管理中心(有限合伙)、 青榕资产管理有限公司、光大保德 信基金管理有限公司、嘉实基金、 信泰人寿保险股份有限公司、中英 人寿保险有限公司、华宝基金管理 有限公司、华富基金管理有限公司 、诺安基金管理有限公司、国 寿安保基金管理有限公司、磐厚资 产、博道基金管理有限公司、东 方证券资产管理有限公司、西部利 得基金、中银国际证券股份有限公 司、上海歌汝私募基金管理有限公 司 、上海晨燕资产管理中心、方 正证券股份有限公司、杭州高元私 募基金管理有限公司、招商基金管 理有限公司、长安基金管理有限公 司、中信保诚基金管理有限公司、 国投瑞银基金管理有限公司、 Harvest Global Investments

			Limited、财通基金、五地投资、 英大基金管理有限公司、上海益昶 资产管理有限公司、上海景林资产 管理有限公司、上海鼎锋资产管理 有限公司、永赢基金、百嘉基金管 理有限公司、兴证全球基金管理有 限公司、华商基金管理有限公司、 北大方正人寿资产管理中心、招商 信诺资产管理有限公司	
2	10月24日 9:00-10:00	反路演	华泰柏瑞基金、华创证券	董秘韩红 涛
3	10月24日 10:30-11:30	反路演	富国基金、华创证券	董秘韩红 涛
4	10月24日 12:00-13:00	反路演	中欧基金、华创证券	董秘韩红 涛
5	10月24日 13:30-14:30	反路演	西部利得基金、华创证券	董秘韩红 涛
6	10月24日 15:30-17:00	反路演 (小范 围)	瀛赐基金、泉果基金、宁银理财、 永安国富资产、泰信基金、海创基 金、同犇投资、上海承珞投资、陆 家嘴信托、源乐晟资产、上海原点 资产、长安基金、上海重阳投资、 兴业证券自营、德邦基金、五地投 资、敦和资管、华创证券	董秘韩红 涛
7	10月27日 13:30-14:30	电话 会议	泉果基金、国投证券	董秘韩红 涛
8	10月27日 15:00-16:00	电话会议	银华基金、国投证券	董秘韩红 涛
9	10月27日 16:30-17:30	电话会议	金鹰基金、国投证券	董秘韩红 涛
10	10月28日 10:00-11:00	特定对象调研	摩根士丹利基金	董秘韩红 涛
11	10月28日 13:00-14:00	电话会议	南方基金、广发证券	董秘韩红 涛
12	10月28日 14:00-15:00	电话 会议	鹏华基金、华西证券	董秘韩红 涛

13	10月28日 15:00-16:00	电话 会议	长城基金、华西证券	董秘韩红 涛
14	10月28日 16:00-17:00	电话 会议	摩根基金、广发证券	董秘韩红 涛
15	10月29日 9:00-10:00	电话 会议	宏利基金、国投证券	董秘韩红 涛
16	10月29日 10:00-11:00	电话 会议	信诚基金、国投证券	董秘韩红 涛
17	10月29日 13:15-14:30	电话 会议	农银基金、国投证券	董秘韩红 涛
18	10月29日 15:00-16:00	电话 会议	安信基金、国投证券	董秘韩红 涛
19	10月29日 16:30-17:30	电话 会议	阳光资产、国投证券	董秘韩红 涛

二、投资者交流会议纪要

1、请介绍公司 2025 年第三季度的相关情况?

答:公司 2025 年第三季度实现营业收入 4.2 亿元,同比增长 33%;归属于上市公司股东的净利润 5035 万元,同比增长 69.31%;归属于上市公司股东的 扣非净利润 4613 万元,同比增长 115.31%,收入利润步入快速增长阶段。数控 刀具产品收入 2.43 亿元、硬质合金制品收入为 1.68 亿元、其他收入 0.09 亿元。销量方面,2025 年三季度,数控刀具产品销量 2980 万片/支,销量环比提升 53%,平均价格为 8.15 元/片,价格环比提升 15%;硬质合金制品销量 425吨,平均价格为 39.58 万元/吨,价格环比提升 18%,三季度实现量价齐升。毛利率方面,综合毛利率为 26%,环比提升 13 个百分点,数控刀具的毛利率环比提升了 17 个百分点,硬质合金制品的毛利率环比提升了 10 个百分点。

2、目前,公司在市场端有哪些变化?

答:目前,公司在市场端有以下变化: (1)渠道库存较低,进入补库存阶段;同时产品价格处于上涨通道,市场呈现量价齐升; (2)随着国产龙头刀具企业技术和实力不断提升,高端市场的国产化率仍较低,在当前外部环境及国内经济形势下,公司刀具在高端领域的进口替代加速,推动公司产品进一步快

速升级和产能切换; (3)公司进一步拓宽下游终端应用领域,如航空航天、新能源汽车、风电船舶以及人形机器人、3C等,刀具对标市场容量大幅提升。

3、原材料涨价对下游企业有何影响?

答:原材料涨价趋势下,一方面,下游企业会根据自身资金状况,加大原材料备库,缓冲并平滑成本波动,保障生产稳定;另一方面,快速推动产品涨价,将成本上涨传导给下游。公司在本年度原材料涨价过程中,具有较强的原料库存优势,同时还有效完成了产品的结构升级,产品价格也相应提升,给公司提升核心竞争力带来积极影响。

4、目前公司及渠道库存状况如何?

答:目前,渠道库存经过上半年的存量消耗,库存已经较低,补库需求迫切;公司的产品库存也较年初有大幅下降。由于原材料快速上涨,公司加大了原材料库存,具备一定的成本优势。随着下游需求的进一步复苏和公司高端战略的持续兑现,公司订单水平与业绩将持续改善,盈利能力迅速提升。

5、公司在机器人相关产业链方面有哪些布局?

答:公司在机器人核心零件加工刀具方面已有较多布局。公司已有刀具产品可用于机器人零部件加工,例如丝杠、减速器、行星轮等零件的加工;公司研发的旋风铣刀具,可用于人形机器人丝杠加工,如用于行星滚柱丝杠等高精度丝杠的加工,能提高生产效率和加工精度;用于齿轮加工的齿轮滚刀已通过下游客户验证并进入供货阶段;公司在减速器龙头企业已完成刀具测试。此外公司将持续优化和开发相关刀具产品,并加大在机器人核心零件加工的整体解决方案方面的布局。

6、公司在 PCB 钻针棒材业务领域有何布局, 进展如何?

答:公司在 PCB 钻针棒材业务领域已实现向下游核心客户供货,覆盖主流产品的多种规格型号。未来,公司将紧密跟随市场需求增长的步伐,积极规划并进一步扩大 PCB 钻针棒料的产能与供应,同时积极寻求产业链延伸。

7、公司关于股权激励有何计划?

答:股权激励是上市公司的常规激励手段,目前,公司已有回购的股份用于 员工股权激励,公司也将根据发展需要适时推出相关方案。同时,公司也会积 极探索多种方式加大激励力度。

8、如何看待国产刀具在航空航天、军工领域的加工需求?

答: 航空航天和军工行业对高性能材料的需求不断增加,钛合金、高温合金、复合材料等难加工材料被大量使用,对刀具的性能要求极高,高端刀具需求增加。航空航天领域刀具消耗量大,且换刀频次较高,存在较高的刀具需求增长潜力。过去,由于对进口刀具的依赖和对国产刀具性能的担忧,国产刀具在该领域机会较少。然而,近年来,随着国家对供应链安全以及关键领域自主可控的要求提高,越来越多的企业开始主动开放试刀场景,不仅提供了实际应用的测试机会,还通过技术交流和反馈机制,帮助国产刀具企业快速改进产品性能。国产刀具技术水平和供应能力不断提升,国产刀具在性能接近进口产品的前提下,成本优势显著。未来,通过不断的技术创新和产业链协同,国产刀具有望在高端加工领域占据更大的份额,为中国制造业的自主可控提供有力支撑。

9、目前公司产能利用率如何?

答:目前,公司主要产品的产能利用率均呈现环比快速提升的趋势。随着公司新项目投产及数控刀片产品结构升级,公司在综合供应能力方面不断增强,盈利能力将进一步提升。

10、公司的产能与市场策略是怎样的?

答:公司目前产能能够满足市场需求,但因市场需求多样化,生产策略需根据市场需求灵活调整。一方面,增强现有刀片产品的市场竞争力,另一方面,积极开发新刀具产品以适应未来市场趋势,特别是新兴行业的需求。面对市场需求变化,公司会适时推出新产品以适应市场结构变化。

11、并购方面有哪些规划?

答:公司将积极发挥资本市场的平台作用,整合与公司主营业务产生协同效应的业务板块,快速拓展公司规模,提升企业综合竞争力及影响力,实现公司规模与产业布局的跨越式发展。

12、面对多变的市场需求和技术发展,公司有哪些应对策略?

答:面对变化的市场环境和需求,欧科亿始终坚持"技术驱动、系统服务"的发展战略,聚焦刀具核心技术的持续突破。公司围绕涂层技术、精密结构设计与评价控制体系等方向开展系统性研发,尤其在超硬陶瓷刀具涂层技术上,着力提升涂层结合力并缩短研发周期,增强产品的经济性与可靠性。通过将核心技术成果产业化,推动刀具产品体系全面升级,以适配未来智能化产线

和数字化工厂的高要求应用场景。

公司致力于布局高精、高效、难加工材料领域,在航空用高温合金、钛合金等材料的加工刀具研发上取得实质性市场化应用,实现技术成果转化。公司致力于从单一刀具制造商向"整体解决方案服务商"转型,强化终端技术支持与服务体系,提升客户粘性与综合价值。