凌源钢铁股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025 -009

投资者关系活动类别	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	☑现场参观	
	☑其他("我是股东"走	进上市公司活动)_
	华富证券东北分公司 许建生 王钊 杨可夫	
参与单位名称及人员姓名	投资者 苏宸辉等6人	
时间	2025年10月30日下午13:00厂内参观,下午15:00-15:50座谈会	
地点	行政楼102会议室	
	董事、副总经理、总会计师、董事会秘书由宇	
上市公司接待人员姓名	证券事务代表 田雪源	
	1. 产能与行业地位:公司具备年产600万吨的粗钢生产能力,在	
	细分产品领域(如优特钢),公司认为自己最具竞争力的优势是什	
投资者关系活动主要内容	么?	
 介绍	答:一是广泛的产品适应性,能够生产多规格、多钢种、多强	
7 20	系列和表面质量要求较高优特钢产品;二是产线稳定可靠性高,已	
	有一定产品基础,具备连续、大批量发展优特钢棒材产品基础条件;	
	三是先天合金元素优势,硕	广产资源含有少量钒钛铬等元素,可开发
	相关品种钢,拓宽品种结构。	
	2. 装备升级进展:我们关注到公司新建的2290m³ 高炉已在2025	
	 年5月成功投产。目前这座	新高炉的 运行状况如何?是否已达到预
	期指标,对公司下半年的生产成本和经营效率带来了哪些积极影	
	响?	
	' '	

答:5月6#高炉成功点火开炉,经过一个月的调试运行,于7月份实现达产,利用系数稳定超设计能力2.4t/m3.d,7月份全月完成利用系数2.50t/m3.d;在摸索运行规律后,逐步调整,降低燃料消耗。
3.产品结构与盈利能力:公司正在推进"去螺增优"(减少螺纹钢,增加优特钢)的产品结构调整战略。目前优特钢的营收占比和毛利率与螺纹钢相比具体表现如何?

答: 2025年1-9月,优特钢销售收入49.97亿元,占主营业务收入比例为45.90%,螺纹钢销售收入28.24亿元,占主营业务收入比例为25.94%; 优特钢毛利率-1.51%,螺纹钢毛利率-1.56%。优特钢收入占比高于螺纹钢。

4. 市值管理举措:公司如何看待自身的市场估值?除了股份回购(截至2025年8月31日已累计回购575.58万股)外,在提升投资者回报、加强投资者沟通等方面,还有哪些具体的市值管理计划?

答:为推动上市公司高质量发展和投资价值提升,保护投资者尤其是中小投资者合法权益,增强资本市场内在稳定性,促进资本市场健康发展,公司2025年再次制定了《2025年度"提质增效重回报"行动方案》。继续实施股权激励计划,2024年限制性股票激励计划规定的限制性股票预留授予条件已成就,向符合授予条件的96名激励对象预留授予531万股限制性股票;保持电话、邮箱、传真等多种投资者沟通渠道畅通,上证e互动平台回复率100%,保持定期报告后均召开业绩说明会,创新沟通方式,参加鞍钢集团上市公司集体投资者交流会,积极走出去参加行业策略会;进一步健全完善公司法人治理结构取消监事会设置,新设1名职工董事等,并及时对《公司章程》等制度进行修订。

关于本次活动是否涉及应
披露重大信息的说明

本次活动不涉及未公开披露的重大信息。

附件清单(如有)

日期

2025年10月30日