

证券代码：600363 证券简称：联创光电

江西联创光电科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：20251031

投资者关系活动类别	☐现场调研☐分析师会议 ☐媒体采访☐业绩说明会 ☐新闻发布会☐路演活动 ☒电话会议☐其他
参与单位名称	浙商证券 方正证券 中信证券 华鑫证券 华创证券 兴业证券 长江证券 中金公司 国联民生证券 天风证券 东财证券 太平洋证券 光大证券 信达证券 中信建投证券 西部证券 华西证券 广发证券 中邮证券 华福证券 华金证券 中银证券 中泰证券 国海证券 申万宏源证券 易方达基金 银华基金 天弘基金 泰康资产 华夏基金 光大永明人寿 新华资产 建信养老

	平安基金 景顺长城基金 国富人寿保险 上银基金 国泰基金 长江资管 前海开源 华商基金 中航信托 宏桥基金 鑫焱投资 长信基金 鑫元基金 运舟基金 创金合信基金 源乘基金 鹤禧基金 建信基金 古曲基金 古德基金 鸿运基金 金信基金 华富基金 金鹰基金 集成电路产业投资基金 诺德基金 汇升投资 景元天成投资 天奥投资 名禹资管 朴道基金 知恩资本 证国基金
时间	2025 年 10 月 30 日
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：周家禾 证券事务代表：胡仁会 投资者关系经理：蒋定杨
一、公司情况介绍： 联创光电是在 1999 年由江西省电子工业局整合旗下部分优质资产成立，并于 2001 年在上交所挂牌上市（证券代码：600363）。公司始终坚持以科技创新推动产业升级，走高端装备、自主产权的高质量发展道路。 公司先后获评“国家 863 计划成果产业化基地”“国家知识产权优势企业”，	

拥有一个国家级企业技术中心，两个省级研发平台，两个博士后科研工作站，2019 年公司控股子公司厦门华联荣获“国家科学技术进步奖”一等奖。

公司近年来坚持以科技创新为引领，持续构建“以智能控制产业为基础，重点突出激光和高温超导两大产业”的产业布局，激光、超导等高科技壁垒产业逐步进入商业化落地阶段，公司产业结构优化调整卓有成效。未来，我们将不断加速激光器件装备以及高温超导磁体等高新技术产业的融合化、规模化发展，使公司成为科技领先型企业。

2025 年前三季度公司持续按照既定战略，稳步发展前行，产品结构进一步优化升级，激光系列业务及传统 LED 芯片业务、背光源及应用产品主营业务收入增长显著，投资收益稳步上升，公司前三季度取得了较好的业绩。2025 年 1-9 月，公司营业收入达到 25.03 亿元，较去年同期增长 2.85%；归母净利润实现了 4 亿元，同比增长 19.37%，产品综合毛利率为 19.73%，比去年前三季度增长 0.73 个百分点。单从三季度来看，第三季度公司营业收入实现 8.56 亿元，归母净利润 1.37 亿元，较去年同期大幅提升 28.31%，产品综合毛利率超过 20%。公司的整体盈利能力在近几个季度持续性地提升，同时也是对公司产业转型升级的积极回馈。

二、提问环节

1. 2025 年前三季度公司取得良好成绩，请问主要的驱动因素是什么？业绩的高增长是否具备可持续性？

回复：公司前三季度业绩稳定增长主要是来源于公司持续按照既定战略，坚持以科技创新为引领，夯实智能控制器业务，重点发展激光与超导等高科技新兴产业，提升公司整体盈利能力，致力于使公司成为科技创新型企业。

从细分板块来看，激光产业是公司今年前三季度提升最大的板块，收入和利润都取得了大幅增长。激光产业的增长得益于泵浦源、激光器及光刀系列激光反无人机系统的技术突破和市场拓展。

未来公司将持续坚守“激光+超导”的双产业核心战略，激光产业层面，聚焦大功率激光器及反无人机整机系统，持续推进技术迭代，同步拓展海内外市场；超导产业层面，深耕感应加热、晶硅生长、可控核聚变及电磁发射等领域的市场化落地，同时依托高温超导特性挖掘全新应用场景，以长期高增长为目标，助力公司盈利能力与经营效率稳步提升，实现可持续发展。

2. 公司的回购进展到哪一步了？

回复：在 2025 年 10 月 10 日，公司发布了《关于股份回购进展公告》，公

告中已披露截至 2025 年 9 月 30 日，公司通过上海证券交易所交易系统以集中竞价交易方式累计回购公司股份 1,863,400 股，占公司当前总股本比例为 0.4109%，购买的最高价为 62.00 元/股，最低价为 53.44 元/股，已支付的总金额为人民币 104,635,782.73 元（不含印花税、交易佣金等交易费用）。回购计划后续将根据市场情况择机推进，回购股份将全部用于注销。

3. 主要哪些因素使公司控股子公司中久光电在今年前三季度实现营业收入与净利润双增？

回复：中久光电实现较好业绩的主要原因如下：

（1）技术创新及研发：在硬件设备端，公司实现了大功率激光器件及光刀系列整机的双重突破，完成了光刀多型号性能迭代与方案攻坚；在软件算法端，公司在识别精度和组网技术两方面取得关键突破，筑牢了技术壁垒。

（2）产品拓展及业务巩固：公司构建了从“上游零部件泵浦源到中游集成激光器到下游整机系统”的完整产品矩阵，全产业链布局降低生产成本，提升生产效率，增加产品竞争力，巩固行业内领先地位。

（3）用户对接及保障交付：公司积极对接市场客户，满足用户差异化使用需求，确保激光系列产品订单的签订、交付质量和进度，实现公司在“低慢小”目标激光硬杀伤领域的行业领先地位。

4. 国家在“十五五”规划中明确表示要前瞻布局未来产业，其中就包括核聚变能产业，“星火一号”项目的优势有哪些？

回复：据公司从江西新能源处获悉：“星火一号”是聚变—裂变混合堆，其堆芯与纯聚变堆一样，聚变能量主要由高能中子带出，但包层部分采用混合包层，混合堆包层是利用裂变材料进行中子倍增，代替纯聚变包层中的铍等中子倍增剂，可以在较小尺寸下解决和验证稳态等离子体自持燃烧、氦自持等聚变堆关键技术问题，其主要技术特点如下：

（1）技术成熟度高。除了我们刚突破的高温超导强磁场磁体之外，其他所需技术基本成熟，更多的是系统整合。

（2）见效更快。实现聚变—裂变混合堆工程时间更短，比纯聚变堆至少提前 5-10 年实现发电。

（3）相对裂变堆安全性更高。混合包层运行在深度次临界，原理上不会发生与裂变堆类似的临界安全事故，大大降低选址、安全控制与安全专设系统要求。

（4）能量输出更高效。混合堆能量输出可达相同规模纯聚变堆的 10 倍以

上。

(5) 高效核燃料增殖。反应堆中生成的核燃料比消耗的核燃料还多，将成为裂变堆和聚变堆的燃料工厂。

(6) “副产品”应用更广。可用于高放核废物嬗变处理、医用和工业同位素生产、多科学项目试验平台。

“星火一号”项目的战略定位是利用现有成熟技术，通过采用聚变-裂变混合技术，在全球率先实现能长时稳定运行、氚自持且能发电演示的聚变实验装置，突破聚变关键工程技术，推进聚变能源利用的商业化。

5. 介绍一下联创超导在高温超导磁体系统的技术成果。

回复：据公司从联创超导处获悉：联创超导先后完成了 REBCO 集束缆线及高温超导磁体的设计，于 2023 年 8 月完成了国际首根百米级大电流高温超导缆线的研制，于 2024 年 4 月成功应用于 D 型超导线圈的研制，具备了为紧凑型聚变堆提供大口径高场磁体的能力，并于 2025 年 1 月完成国内首个基于高温超导缆线的 D 型线圈 20K 温区低温实验。该线圈采用新型高温超导材料 REBCO，并创新性地采取高温超导集束缆线的制备方式，具有冷却效果好，带材用料少以及工作稳定性能好的特点。线圈高度超过 1m，在液氮温区下实现了稳态运行电流超过 1.5kA。这是国内首个基于超导集束缆线的 D 型超导线圈，进一步验证了高温超导磁体设计与制造技术的可靠性，证明了高温超导核聚变装置采用更高运行温度的可行性。

6. 国家“十五五”规划中提到加快建设航天强国，请介绍一下贵司与资阳拟成立的合资公司资阳商业航天产业运营公司的商业模式跟未来发展空间。

回复：合资公司设立后，将成为一家专注于商业航天电磁发射领域的高科技企业，致力于为客户提供低成本、高频次、绿色环保的商业航天电磁发射与相关服务，提供电磁发射场建设所需的高温超导磁体、地面模组、变流控制等磁电高端装备产品。高温超导磁体技术是合资公司商业航天电磁发射技术实现高效、可靠的超高速发射的技术核心环节，是高温超导磁体技术应用领域的一次重要拓展。目前，该技术尚无商业化运作先例，后续能否实现商业化以及商业化前景如何均存在较大不确定性。

商业航天市场前景广阔，预计在未来几年会迎来较快增长。从全球发射服务市场来看，在 2024 年收入达到 186 亿美金，预计在 2034 年会超过 640 亿美金¹。而卫星市场的高速增长也将持续支撑火箭发射需求的攀升，预计低轨卫星 (LEO)

¹PrecedenceResearch

和大规模星座的需求将在未来几年显著扩大。2024 年全球 LEO 卫星市场规模约为 126.4 亿美元 ² ，预计到 2033 年将增长至约 413.1 亿美元。这些增长将直接推动卫星发射任务数与发射频次的提升，为火箭发射行业带来稳定且高增量的需求来源。	
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 10 月 31 日

²GrandViewResearch