江苏宁沪高速公路股份有限公司投资者接待记录表

□特定对象调研□分析师会议□现场参观 □媒体采访 ☑ 业绩说明会□新闻发布会 □路演活动 □其他()
通过电话会议的方式,面向全体投资者开放。
2025年8月29日10:00-11:00
公司 218 办公室
公司经营层及独立董事代表
交流主要内容: 本次业绩说明会会议开始后副总经理、董事会秘书陈晋佳女士先介绍了公司 2025 年上半年的经营业绩和各项业务发展情况: 上半年,本集团实现营业总收入 94.06亿元,同比下降 12.33%,其中建造收入 35.23亿元,剔除建造收入后累计实现营业总收入 58.83亿元,同比下降 0.99%,主要是房地产销售收入和油品销售收入减少所致。其中,公司主营路桥收费业务实现通行费收入 46.04亿元,同比增长 1.65%。 报告期内,集团实现利润总额 31.46亿元,同比下降 9.97%;归属于上市公司股东的净利润 24.24亿元,每股盈利 0.4811元,同比下降 11.81%;归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 24.07亿元,同比下降 7.49%。主要是由于参股的部分公司分红周期调整,本报告期公司收到的分红实际为半年度的分红金额,较去年同期全年度分红金额减少 2亿元。如剔除其分红和非经常性损益影响后,归属于上市公司股东的净利润 22.39

截至 2025 年 6 月 30 日,按中国会计准则,本集团总资产 961. 34 亿元,负债总额 440. 19 亿元,归属于上市公司的股东权益 401. 44 亿元;资产负债率为 45. 79%,加权平均净资产收益率为 5. 97%。本报告期内,集团根据年度计划实施投资支出 44. 27 亿元,占全年投资计划约 47%,主要包括宁扬长江大桥及北接线项目、锡宜高速南段扩建项目、广靖北段扩建项目、锡太高速建设项目、丹金高速建设项目、五峰山大桥调概增资项目等。

受益于通行费收入的增长以及集团有效的成本控制举措,本报告期,累计营业成本支出约 62.86亿元,同比降低约 9.80%,剔除建造成本影响后,同比降低约 6.37%。集团存量有息债务综合借贷成本约为 2.68%,同比降低约 0.46个百分点,低于当期贷款市场报价利率(LPR)约 0.77个百分点。营业毛利润同比增长 4.31%,经营性现金流 32.77亿元,同比增长 6.47%。

集团当前主要业务板块包括:收费路桥业务、路桥配套业务、清洁能源业务和地产转型业务。

- 一、收费路桥业务方面,通行费收入保持稳健增长的趋势。受近期路网内相关道路改扩建因素影响,集团控股路网加权流量同比减少约 2.82%; 受益于货车数量和占比的提高,通行费收入同比增长 1.65%; 其中沪宁高速日均通行费收入同比增长 8.18%, 五峰山大桥日均通行费收入同比增长 13.08%。
- 二、路桥配套业务方面,上半年实现收入约 8. 28 亿元,同比下降 2. 15%,主要是受油品销售单价下降影响。但受益于租赁业务盈利增长,配套业务毛利增长 2. 12 个百分点。其中,油品销售实现收入约 7. 19 亿元,同比下降 4. 80%,油品销售毛利率基本持平;服务区租赁业务收入约 9298 万元,同比增长 26. 33%,主要由于黄栗墅、梅村等服务区在终止原租赁合同后,陆续完成新一轮招商工作,租赁收入增加。公司积极践行社会责任,聚焦清障业务的服务保障属性,增加公路配套清障点的设置和投入。若剔除清障业务,公司配套服务业务毛利率为 12. 39%,同比增加 2. 25 个百分点。

配套服务业务方面,一是聚焦新能源车辆补能需求,全面加快服务区充电设施建设布局,报告期内累计新增充电车位 202 个,显著提升服务区新能源补能服务保障能力,为绿色出行提供了有力支撑。二是仙人山服务区"风光储充换"一体化项目获 CQC 零碳认证,经测算每年可减碳 2756.32 吨,推动能源服务从"供给保障"向"生态赋能"的价值转变。三是创新服务区经营态势。在滆湖服务区打造首个"服务区+物流+房车营地"综合体,20个房车营位实现"一位一桩"智能水电供应,多维度挖掘"服务附加值";在茅山服务区开

展"湖景生态"特色改造,改造后入区流量和营收分别增长了2.17%、2.05%,客单价同比增长24.12%。

清洁能源业务方面,子公司云杉清能营业收入 3. 36 亿元,利润总额 1. 08 亿元,主要是受天气因素影响发电量有所下降。但是并网装机容量稳步上升,达 652 兆瓦,相比去年底增加 54 兆瓦。且今年上半年交通运输部等十部门印发了《关于推动交通运输与能源融合发展的指导意见》,云杉清能积极响应文件要求,报告期内完成 9 个交能融合项目、18 个站点、近 50MW 规模的全容量并网发电,推动公司交能融合总装机容量突破 100MW,在国内同类型企业中处于领先地位。云杉清能公司依托交能融合机遇,成功研发云杉绿洲(Yoasis)交能融合管理平台、微电网 EMS 智慧网关设备等数字化产品,有效推动数据价值与智慧管理跃升。上半年,如东海上风电项目顺利通过国家核证自愿减排量(CCER)项目注册登记机构审核,多元化价值创造路径日益清晰。

地产转型业务方面,根据集团战略规划,不再新增地产开发业务,主要聚焦存量转型和去化工作。因此报告期内,集团结转地产销售收入约 1903 万元,同比下降 84.93%。公司一方面持续推动存量房地产项目去化,通过租售并举,盘活存量资产;另一方面依托主业,积极培育智能交通生态,以自有商业地产为载体,建设国内首个智能交通产业协同创新中心,目前已吸引华设集团、苏交科集团、万帮能源等多家知名企业的下属企业和机构入驻。

下半年,公司将继续坚持高质量发展,立足交通运输行业的基础性支撑定位,持续强化核心竞争力,不断提升在苏南高速路网中的辐射能级与带动效能。

投资者问答环节:

Q1、沿江高速改扩建对公司路产流量的影响?

持续受益于去年 11 月开始的沿江高速改扩建单向封闭施工影响,今年上半年沪宁高速合计车流量同比增长 3. 29%,其中客车流量增长 1. 39%,货车流量增长 13. 19%,其中五一期间,沪宁高速单日最大断面流量再创历史新高,达 28. 41 万辆。宁常高速和镇漂高速受沿江改扩建分流影响,流量有所下降。

Q2、五峰山大桥今年上半年流量和收入情况如何?

2025 年上半年,五峰山大桥通行费日均收入 313.8 万元,同比增长 13.08%,日均断面合计流量比去年同期增长 12.28%,其中货车流量增幅为 19.13%。

Q3、目前针对货车的通行费优惠政策是什么?

2025年5月16日起,江苏省高速路网内二级服务水平及以下的路段,对ETC 缴费的3—6类货车实施车辆通行费85折差异化收费优惠;对苏锡常南部高速太湖隧道和宁扬长江大桥,由路段经营管理单位以批复的收费标准为上限,自主决定对所有安装并正常使用ETC 缴费的货车实施不低于85折的车辆通行费差异化收费优惠。政策实施期2年,新开通路段也可加入优惠范围。与此同时,原针对持有"运政苏通卡"ETC卡种的货车通行费85折优惠政策不再实施。

本次全省共有 35 个路段列入优惠范围,集团所辖镇丹高速、环太湖高速对 ETC 缴费的 3—6 类货车实施车辆通行费 85 折优惠,宁扬长江大桥对所有 ETC 缴费的货车实施 85 折优惠,集团受托管理的苏锡常南部高速公路太湖隧道对所有 ETC 缴费的货车实施 7 折优惠政策。

Q4、沪宁高速改扩建目前的进展情况?

沪宁高速公路改扩建的前期工作仍在推进中,目前已完成扩容方案的前期资料收集及 案例调研工作,形成成果分析报告送审稿,同时启动改扩建时序研究工作。

Q5: 公司对于本年的分红计划是?

公司一贯重视投资者回报,未来将继续保持合理、可持续的分红比例。未来公司将结合盈利水平、资金需求、债务结构及行业政策等因素综合制定分红方案,并严格履行信息披露义务。

Q6、公司 2025 年上半年养护成本有所下降的原因?

高速公路专项养护具有周期性,公司于 2022-2024 年进行了道路大修,养护成本相对较高。2025 年上半年公司所辖部分路段封闭施工、路面集中养护规模较上年减少,道桥养护成本同比减少约 1.01 亿元。

Q7、《收费公路管理条例》有没有新进展?

2004年11月1日起施行的《收费公路管理条例》,自2013年起组织修订,并曾在2013、

	2015年两次公开征求社会意见。2018年12月,交通运输部公布了《收费公路管理条例(修
	订草案)》,总体来说,有利于高速公路经营企业的长期发展。据交通运输部 2022 年 2 月发
	布的通知,《收费公路管理条例》被列为"深化研究、适时推进的立法项目",将继续推进
	修订工作。2024年7月,二十届三中全会通过的《中共中央关于进一步全面深化改革、推
	进中国式现代化的决定》,提出"推动收费公路政策优化",并明确"到 2029 年成立 80 周
	年时,完成本决定提出的改革任务"。交通运输部5月份发布2025年立法工作计划,《公
	路法》《收费公路管理条例》被列入"年内完成部内工作或者公布的立法项目"。
	注:调研过程中公司严格遵照《信息披露管理制度》等规定,未出现未公开重大信息
	泄露等情况。
附件清单	无
日期	2025年8月29日