## 证券简称: 龙高股份

# 龙岩高岭土股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-10

投资者关系活动 类别	□特定对象调研	□分析师会议	□媒体采访
	□业绩说明会	□新闻发布会	□路演活动
	√现场参观	□其他	
参与单位名称	福建省德丰汇资产管理有限公司 林永棠		
及人员姓名			
时间	2025年11月3日15:30-17:00		
地点	龙岩高岭土股份有限公司		
上市公司接待	公司董事长袁俊、董秘熊斌、证券事务代表黄伟斌		
人员姓名			
投资者关系活动主要内容介绍	交流情况:		
	1、请介绍公司的主要产品		
	回复:公司产品	主要分为高岭土原矿、	325 目高岭土精
	矿、超级龙岩高岭土、改性高岭土、综合利用产品五大类,		
	其中,高岭土原矿是从矿山直接产出的产品,高岭土精矿是		
	从采场开采出的高岭土原矿经过制浆、分选、除铁、磨矿、		
	压滤脱水等一系列选矿工艺后,将高岭土原矿加工成品质更		
	好、纯度更高、更具有附加值的一种产品。		
	公司开发了高岭	土尾矿综合利用技术	和东宫下瓷石/高
	硅石的开发利用技术,综合利用高岭土的尾矿及瓷石/高硅		
	石,利用破碎机将块状瓷石/高硅石经过粗碎和细碎两道工		
	的瓷石/高硅石返回细碎工序,再经破碎成为小颗粒产品,以		
	提高产品的附加值,推动产品结构优化升级。		
	2、请问公司资流	<b>原优势体现在哪些方面</b>	`?

回复:我国高岭土储量丰富,但优质矿偏少,公司下属的龙岩东宫下矿区已探明原矿总储量 4,976.03 万吨,截至 2024年12月31日,东宫下高岭土矿保有资源储量 3,028.04 万吨,为国内特大型优质高岭土矿床,适宜露天开采。

我国高岭土主要可分成煤系高岭土和非煤系高岭土,公司高岭土属于非煤系高岭土,公司高岭土产品具有自然白度高、杂质含量低、烧成白度和强度高、成瓷性能好等优点,是中、高档日用陶瓷、工艺美术瓷和高档建筑陶瓷的优质原材料。

### 3、公司主要客户是哪些群体?分布在哪些省市?

回复:公司客户包含中、高档日用陶瓷、工艺美术瓷和 高档建筑陶瓷等产业客户,工艺美术瓷与日用陶瓷对陶瓷产 品品质要求高,主要采购精矿产品和原矿产品;建筑陶瓷与 卫生洁具产量大,质量要求较低,主要采购综合利用产品。

公司产品主要客户群体分布在福建省、广东省、山东省等国内重要陶瓷产区。

#### 4、公司第三季度业绩有所下降,请问主要原因是?

回复:主要受国际市场经济下行、国际贸易形势严峻、 国内陶瓷行业竞争加剧以及国内陶瓷市场整体下行的影响, 陶瓷行业订单大幅减少,日用陶瓷行业产品原材料采购结构 出现阶段性下行变化,导致公司第三季度产品销售量下滑, 营业收入和净利润下降。公司目前已采取更加积极的销售策 略、推行降本增效、加快推进投资并购项目等多种措施,尽 量降低下游市场对公司经营的影响。

#### 5、公司的发展战略是什么方向?

回复:公司以打造全国高岭土行业领军企业和非金属矿行业龙头企业为战略目标,积极谋划企业长远发展,坚持"深度开发,综合利用,做大产业群,延伸非金属矿产业链"的发展方向,制定了"产业延伸走下去,资源布局走出去"并举、"实业经营+资本运营"并重的发展策略。

未来几年,公司将继续秉持上述发展策略,借力资本市场,力争在对现有东宫下矿山资源"吃干榨净",强化高岭土产品在行业内的领先优势地位,提高营收和净利水平的同时,积极寻找符合上市公司发展战略的优质投资项目,争取实现重大项目、重大资源投资并购新突破。一方面,公司将进一步增加包括但不限于高岭土、石灰石、萤石矿等非金属矿产资源储备。另一方面,公司将围绕非金属矿产业链延伸至应用领域相关深加工产业,通过自主研发筹建、联合研发、合作经营、组建并购基金或产业引导基金参投、直接股权投资等方式并购非金属矿产业链上下游优质企业,重点关注高端陶瓷加工、石英石(硅)材料的深加工(高纯石英砂/板材方向)、膨润土材料的深加工、氟化工制造等新材料方向的多元化业务,努力拓展科技属性高及成长性稳定的新主业。