晋西车轴股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-011

	□ 特定对象调研	□ 分析师会议
投资者关系活动	□ 媒体采访	□ 业绩说明会
类别	□ 新闻发布会	□ 路演活动
	□ 现场参观	√ 其他 ("走进兵器工业" 2025 年度
	上市公司投资者集中交流活动)	
参与单位名称及	参加本次活动的投资者	
人员姓名		
时间	2025年11月4日	
地点	陕西西安	
上市公司接待人	董事、总经理刘铁,副总经理、董事会秘书韩秋实,证券部部长、	
员姓名	证券事务代表高虹,证券部副部长于凡	
1. 公司高铁轴的市场需求如何?		
	答: 公司时速 350 Z	、里高速动车组车轴已实现批量订货,正
	在按照客户要求有序组织生产和交付。目前高铁车轴国产化进程	
	和节奏有所加快,预计较早投入运营的动车组未来将进入集中更	
	换周期,预计带来采购需	求增长。公司将密切关注市场需求信息,
	通过持续提升动车组车。	轴等高端车轴产品制造能力和质量保证
	能力,实现动车组车轴下	市场的进一步突破。
投资者关系活动	2. 公司车轴产品的差	寿命如何,有没有增长空间?
主要内容介绍	答:国内一般根据所	所装用整车的寿命来规定车轴寿命, 如货
	车车轴的寿命和货车一村	羊为 25 年,动车组车轴则和动车一样为
	30 年,根据检修更换要	求,达到一定条件会进行维修更换。在
	车轴产品领域,公司将紧	跟高铁车轴国产化进程和行业市场环境
	变化,发挥好公司专业化	L、特质化生产能力优势, 持续拓展高速
	动车组车轴、机车车轴等	等高端轴类产品市场,提升高附加值产品
	占比,同时积极参与到新	新一代通用敞车、新能源机车、CR450型
	 高速动车组、地铁轻轨列]车等重大整机新产品用车轴的研发试制

中, 持续稳定高端铁路装备发展。

3. 公司海外业务有哪些客户和产品?

答:公司海外业务集中在北美、欧洲、印度等区域,客户包括美国西屋制动、法国阿尔斯通等全球轨道交通装备行业领军企业,主要涉及铁路车轴和摇枕侧架产品。公司一直将海外市场开拓作为重点,在维护现有市场和产品的基础上,正在主动对接东南亚、"一带一路"沿线等新兴国家市场,积极推动国际业务走出去,努力拓展新的空间。

4. 公司防务装备业务拓展情况,未来有什么发展规划?

答: 防务装备业务是近年来公司在发挥自身工艺、装备和制造能力优势的基础上拓展的新领域,主要是在承制范围内承揽军品业务以及相关产品零部件、工装器具等的协作配套,是公司转型发展的主要方向,目前已取得新的成效,预计今年会实现一定的增量。公司将继续加大防务装备业务的拓展力度,加快产业布局优化和结构调整,积极构建铁路装备、防务装备等多产业协同的新发展格局。

附件清单(如有)