北京富吉瑞光电科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

证券代码: 688272 证券简称: 富吉瑞

<u> </u>		
投资者关系活动类别	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	■业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	□其他
参与单位名称	不特定对象投资者	
会议时间及会议方式	2025年11月6日下午15:00-16:00	
	通过中国证券报中证网召开 2025 年第三季度业绩说明会	
	(https://www.cs.com.cn/roadshow/yjsmh/)	
公司接待人员姓名	董事长、总经理: 黄富	元先生
	董事、财务总监: 周静女士	
	独立董事:凌永平先生	
	董事会秘书: 张大为先生	
	问题:请简要总结	公司本报告期内的主要财务表现,并说明公
		公司本报告期内的主要财务表现,并说明公取了哪些关键举措来应对挑战并奠定未来增
	司在当前经营环境下采长基础?	
	司在当前经营环境下采 长基础? 回复:投资者您好	取了哪些关键举措来应对挑战并奠定未来增
	司在当前经营环境下采 长基础? 回复:投资者您好 元,2025年第三季度,	取了哪些关键举措来应对挑战并奠定未来增,2025年1-9月,公司实现营业收入1.53亿
投资者关系活动 主要内容介绍	司在当前经营环境下采 长基础? 回复:投资者您好 元,2025年第三季度, 报告期客户采购计划延	取了哪些关键举措来应对挑战并奠定未来增,2025年1-9月,公司实现营业收入1.53亿公司实现营业收入3,762.66万元,主要系本
	司在当前经营环境下采 长基础? 回复:投资者您好 元,2025年第三季度, 报告期客户采购计划延 面对当前局面,公司积	取了哪些关键举措来应对挑战并奠定未来增,2025年1-9月,公司实现营业收入1.53亿公司实现营业收入3,762.66万元,主要系本期,公司主要产品交付金额同比减少所致。
	司在当前经营环境下采长基础? 回复:投资者您好元,2025年第三季度,报告期客户采购计划延面对当前局面,公司积设,加大了研发投入,	取了哪些关键举措来应对挑战并奠定未来增,2025年1-9月,公司实现营业收入1.53亿公司实现营业收入3,762.66万元,主要系本期,公司主要产品交付金额同比减少所致。极优化经营策略,将资源聚焦于核心能力建
	司在当前经营环境下采长基础? 回复:投资者您好元,2025年第三季度,报告期客户采购计划延面对当前局面,公司积设,加大了研发投入,长19.60%。在此过程中	取了哪些关键举措来应对挑战并奠定未来增,2025年1-9月,公司实现营业收入1.53亿公司实现营业收入3,762.66万元,主要系本期,公司主要产品交付金额同比减少所致。极优化经营策略,将资源聚焦于核心能力建前三季度研发费用达4,317.45万元,同比增
	司在当前经营环境下采长基础? 回复:投资者您好元,2025年第三季度,报告期客户采购计划延面对当前局面,公司积设,加大了研发投入,长19.60%。在此过程中化调整,将资源更聚焦	取了哪些关键举措来应对挑战并奠定未来增 ,2025年1-9月,公司实现营业收入1.53亿 公司实现营业收入3,762.66万元,主要系本期,公司主要产品交付金额同比减少所致。 极优化经营策略,将资源聚焦于核心能力建 前三季度研发费用达4,317.45万元,同比增 ,公司审慎地对募集资金投资项目进行了优
	司在当前经营环境下采长基础? 回复:投资者您好元,2025年第三季度,报告期客户采购计划延面对当前局面,公司积设,加大了研发投入,长19.60%。在此过程中化调整,将资源更聚焦	取了哪些关键举措来应对挑战并奠定未来增,2025年1-9月,公司实现营业收入1.53亿公司实现营业收入3,762.66万元,主要系本期,公司主要产品交付金额同比减少所致。极优化经营策略,将资源聚焦于核心能力建前三季度研发费用达4,317.45万元,同比增小,公司审慎地对募集资金投资项目进行了优于核心技术和关键产品的研发与产业化。同

层对公司未来发展的信心?

回复:投资者您好,2025年10月17日,公司召开第二届董事会第二十四次会议,审议通过了《关于以集中竞价交易方式回购公司股份的方案》,同意公司使用自有资金和/或自筹资金回购公司股票,回购金额不低于人民币1,000万元(含),不超过人民币2,000万元(含),回购股份的价格不超过人民币38.23元/股(含),本次回购的股份将在未来适宜时机全部用于员工持股计划或股权激励。截至2025年10月31日,公司已通过上海证券交易所交易系统以集中竞价交易方式累计回购公司股份109,566股,占公司总股本的比例为0.14%,支付的资金总额为人民币275.28万元(不含印花税、交易佣金等交易费用)。这充分体现了公司管理层对公司长期价值的认可和信心,并完善公司的长效激励机制。感谢您的关注。

问题:公司之前募集的钱还剩多少,其余的打算怎么安排?

回复:投资者您好,截至2025年10月28日,募集资金专户余额合计为10,350.12万元,公司拟将其中9,940万元节余募集资金用于向公司控股子公司成都视朗瑞光电有限公司增资,以实施"制冷红外探测器研发及产业化项目",剩余410.12万元节余募集资金(含利息收入)永久补充公司流动资金(实际金额以资金转出专用账户余额为准),以支持公司日常生产经营活动。感谢您的关注。

问题:看到公司有息负债有所增加,请问资金主要投向何处?目前的现金流状况能否支撑未来发展?

回复:投资者您好,报告期内,公司资金主要用于支持新项目研发和日常运营。截至 2025 年第三季度末,公司货币资金余额为 2.01 亿元、短期借款 1.25 亿元,且计划使用节余募集资金向控股子公司增资以实施"制冷红外探测器研发及产业化项目",这体现了我们对资金使用的长远规划,能够支撑公司战略布局的推进。感谢您的关注。

问题:请介绍一下投资制冷红外探测器研发及产业化项目的情况?

回复:投资者您好,根据公司发展战略布局,公司控股子公司成都视朗瑞光电有限公司拟于四川省成都市新建"制冷红外探测器研发及产业化项目"。本项目拟通过租赁场地、装修改造、购买研发产业化设备、配置相关人员等方式,用于研发及生产制冷红外探测器,实现年产 2,000 套制冷红外探测器的生产能力,本项目投资财务内部收益率所得税后为 14.25%,有望成为未来重要的利润增长点,该项目实施有利于公司持续布局产业链核心技术环节,不断提升自身科创属性,进一步降低产品成本、提高市场竞争力。感谢您的关注。

问题:公司用节余募集资金实施制冷红外探测器研发及产业化项目必要性?

回复:投资者您好,本项目建设对于丰富公司产品布局、提升综合效益及推动军事装备国产化具有重要意义。目前,公司在非制冷红外探测器领域已取得一定成果,但制冷型探测器在特定应用中仍具不可替代的优势。公司制冷红外探测器项目以控股子公司成都视朗瑞光电有限公司为实施主体,致力于制冷红外探测器的研发与产业化,有助于形成制冷与非制冷产品协同发展的格局,增强公司在红外成像领域的综合竞争力。当前公司制冷探测器需外购,成本高、受供应商制约大,且质量管控投入较大。通过自研自产,可有效降低生产成本和外部依赖,提升产品质量与技术创新效率,加快市场响应,实现降本增效。此外,制冷红外探测器在军事侦察、导弹制导等领域具有重要应用,欧美国家长期对我国实行技术封锁。本项目实现高性能制冷探测器产业化,将助力打破国外垄断,缩短夜视军事装备差距,加快国产化进程,提升自主可控能力,为国家武器装备升级提供支撑。感谢您的关注。

问题:作为投资者,我们想了解公司管理层是如何看待制冷红外探测器市场?

回复:投资者您好,我们认为制冷红外探测器市场未来需求旺盛。随着军事、工业、安防等领域对高精度红外成像技术需求的持续增长,制冷红外探测器凭借其卓越的性能,正成为市场上的关键产品。在军事领域,其高灵敏度和远距离探测能力使其成为导弹制导、夜视装备、卫星遥感等高端应用的核心部件;在民用领域,制冷红外探测器在工业检测、医疗成像、环境监测等方面的应用也日益广泛。随着技术的不断进步,制冷红外探测器的性能将进一步提升,成本有望降低,这将进一步拓展其应用范围,增强市场竞争力。感谢您的关注。

附件清单(如有)

无