

证券代码：600222

证券简称：太龙药业

河南太龙药业股份有限公司
投资者关系活动记录表
(2025 年 11 月)

投资者关系 活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐电话会议 ☐其他_____
会议时间	2025 年 11 月 7 日上午 11:00-12:00 公司 2025 年第三季度业绩暨 现金分红说明会
会议地点	上海证券交易所上证路演中心： https://roadshow.sseinfo.com/
参与单位名称 或人员姓名	公司 2025 年第三季度业绩暨现金分红说明会参与单位及人员为通 过上证路演中心参与业绩说明会的广大投资者
上市公司 接待人员	董事长：王荣涛 独立董事：方亮 财务负责人：赵海林 董事会秘书：李念云
投资者关系 活动主要内容	公司 2025 年第三季度业绩暨现金分红说明会主要就投资者提 出的相关问题进行互动和沟通，主要内容如下：

1. 三季度显示公司中药饮片业务营收下降但毛利率增长了，是什么原因？现在中药饮片也纳入集采了，桐君堂后续如何发展？

答：投资者您好！报告期内，公司中药饮片业务收入 61,128.18 万元，较上年同期下降 8.75%，主要因为公司主动聚焦优质客户，调整低毛利业务；同时通过强化内部管理，结合原材料市场价格变化，深化降本增效等措施，毛利率同比上涨 3.86%。

桐君堂积极响应集采政策，在全国中药饮片采购联盟集中采购中成功中标 36 个品种，63 个品规，中标区域覆盖浙江、河南、山东等多个省市。未来，桐君堂将持续完善道地药材标准化种植基地群及中药材溯源体系建设，做好中标区域产品的保质保量供应，同时积极参与浙江省外市场的招标工作，拓展省外市场；并进一步激活“桐君传统中药文化”国家非物质文化遗产保护传承和“中华老字号”品牌势能，加大大健康产品的研发以及市场布局，逐步探索拓展下游“中药+”、“药食同源”市场。

2. 公司前三季度收入为什么会下滑？

答：尊敬的投资者您好，公司前三季度营业收入下降主要系公司主要产品参加全国中成药集采的执标工作尚未全面覆盖，“以价换量”效果未能充分显现，叠加零售端药店整合、医保支付改革及执标产品价格体系维护的影响，销售收入下降。

3. 新领先临床服务有哪些业务？进展怎么样了？

答：在临床业务方面，新领先可为客户提供从 IND 至 NDA 全流程服务，截至今年三季度，新领先助力客户启动胶质母细胞瘤(rGBM)

的 PD-1/TIGIT 双特异性抗体临床研究，完成皮下脂肪层注射项目的获批投产，顺利推进儿童流感项目三期临床完成结题并申报等。

4. 公司药品制剂业务在 OTC 渠道有何布局？

答：OTC 层面，公司主要构建差异化营销体系，强化在百强连锁药店及线上电商渠道等市场的布局；除双黄连系列产品外，以双金连合剂、五子衍宗口服液、金银花露等产品为重点推广，加大品牌在基层终端的宣传力度，努力提升市场份额。

5. 公司在三季度进行分红，之后还分么？后续的分红安排是怎样的？

答：为推动全体股东共享公司经营发展成果，经董事会审议，公司拟实施 2025 年前三季度利润分配，拟向全体股东每 10 股派发现金红利 0.14 元，以此计算合计拟派发现金红利 7,740,942.76 元（含税）；2025 年前三季度利润分配方案尚需提交股东会审议。

公司将结合业务发展规划及未来资金需求，在符合利润分配原则、保障正常经营和长远发展的前提下，持续落实“长期、稳定、可持续”的股东价值回报机制，通过稳健经营和持续分红，更好地兼顾股东的即期利益和长远利益，增强广大投资者的获得感。

6. 现在集采执标进展怎么样了？四季度进入感冒高发期，双黄连发货情况怎么样？

答：目前，公司药品制剂业务中选全国中成药集采的产品执标工作正按各省份政策推进。四季度通常为呼吸道用药产品销售旺季，公司将结合市场需求统筹安排合理库存，并综合考虑零售端药店整

	合调整及集采政策的影响，通过加强供应链及原材料成本管控提升运营效率，深化市场多渠道合作，保障产品供应需求，拓展市场份额。感谢您对公司的关注！
--	--

（以上活动不涉及应当披露但未披露的重大信息）