

证券代码： 601717

证券简称：中创智领

中创智领（郑州）工业技术集团股份有限公司
投资者关系活动记录表

投资者关系 活动类别	√ 特定对象调研 □ 媒体采访 □ 新闻发布会 □ 现场参观 □ 其他 √ 分析师会议 √ 业绩说明会 □ 路演活动
参与单位名称	上海途灵资产、阳光资管、青榕资管、上汽顾臻资管、东兴基金、南方基金、东方证券、上海盘京投资、国联基金、中英人寿保险、太平基金、华夏基金、恒越基金、创金合信、同泰基金、睿璞投资、宝盈基金、泰信基金、泓德基金、开思私募、洲和资本、平安基金、珺容投资、富国基金、远海私募、长安基金、红塔证券、上海国际信托、中海基金、中银国际证券、中科沃土基金、青沣资产、合道资管、华泰保兴基金、淡水泉投资、中信证券、招商信诺、融泰云臻、泽铭投资、长江证券、尚诚资管、国新投资、明河投资、东方财富证券、紫金信托、金安私募基金、招商证券、东吴证券、东北证券、银河证券、申万宏源、信达证券、华创证券、国泰海通、西南证券、中金公司、天风证券、国晖投资、盘泽资产、中信建投、赛伯乐投资、银华基金、茂源财富、国金证券、从容投资、宽投资产、鲸域资产、天惠投资、中信期货、华泰证券、鸿运私募、睿郡资产、方正证券、景林资产、赢利基金、玄卜投资、太平资产、四海圆通、唐融投资、罗爵资产、朝景投资、益和源资产、江岳基金、高毅资产、西部利得基金、九泰基金、中天汇富、鹏华资产、大成基金、天弘基金、广银理财、平安银行、博时基金、财通基金、瑞银证券、甬兴证券、东恺投资、广发证券、大湾区发展基金、民生证券、华福证券、瑞华资本、太平洋证券、美银证券、正德泰投资等机构投资者（排名不分先后） 公司 2025 年第三季度业绩说明会线上参与投资者
时间	2025 年 10 月 28 日——11 月 07 日
地点/方式	线上电话会议、上证路演中心视频录播+网络文字互动、投资者邮件提问
上市公司接待 人员	公司副董事长、总经理，独立董事，董事会秘书，财务总监
投资者关系活 动主要内容介 绍	一、公司 2025 年前三季度经营情况 中创智领已于 2025 年 10 月 28 日发布 2025 年第三季度报告,公司 2025 年前三季度主要经营指标如下： 2025 年前三季度，公司实现营业总收入 307.7 亿元，同比增长 10.5%，其中煤机板块营业总收入 160.8 亿元，同比增长 10.7%，汽车零部件板块营业总收入 146.9 亿元，同比增长 10.2%。其中汽车零部件板块亚新科营业收入 46.3 亿元，同比增长 19.9%，索恩格营业收入 96.2 亿元，同比增长 2.6%，

	SES（索恩格汽车电动系统有限公司）营业收入 4.8 亿元，同比增长 213%。 2025 年前三季度归母净利润 36.45 亿元，同比增长 19.2%，增长主要受益于煤机板块收入增长带来的利润贡献、索恩格盈利能力的提升以及公司对下属主要控股子公司恒达智控、亚新科持股比例的提高。其中煤机板块归母净利润 32.49 亿元，同比增长 8.9%，汽车零部件板块归母净利润 3.96 亿元，同比增长 431%。其中汽车零部件板块亚新科归母净利润 2.7 亿元，同比减少 10%，索恩格归母净利润 2.2 亿元，较上年同期增加约 3 亿元，SES 亏损 0.9 亿元，较上年同期减亏 0.2 亿元。2025 年前三季度扣非归母净利润 31.6 亿元，同比增加 13.8%。 二、投资者关系活动主要内容 1、公司提出 2030 年营收千亿目标，年化接近 18%增速，通过哪些方式实现？能否保证产品毛利率和分红 答：尊敬的投资者，您好！公司始终秉承“科技改变世界、智能引领未来”的发展理念，以“智驱未来，创领美好生活”为使命，以“成为全球领先并可持续发展的智能工业解决方案提供商”为愿景，以“面向未来、变革创新、开放协同、追求卓越”的全新企业价值观，坚持电动化、智能化、数字化、全球化的转型方向和发展思路，拥抱人工智能，强化绿色及可持续发展相关技术的创新迭代，持续加快转型升级的步伐；通过多元化的业务布局、资源整合和产业链协同，推动业务板块间的互补与创新，发挥协同效应，努力实现 2030 年千亿的发展目标。感谢您对公司的关注！ 2、请问公司工业智能版块在公司中的营收占比怎么样？目前订单饱和不？ 答：工业智能板块的新业务目前处于起步发展阶段，在公司营业收入结构中占比较小。谢谢关注！ 3、公司管理层如何看待，碳中和、碳达峰时代对传统煤炭机械业务的挑战这一严峻课题呢？ 答：尊敬的投资者，您好！公司积极研究并采取相应的应对措施。一是持续深耕煤机业务，以智能化和成套化为核心，加大研发投入，构建一站式解决方案能力，并聚焦人工智能在开采无人化等场景的应用，引领行业智能升级。二是加速汽车零部件业务的电气化转型，在巩固传统优势的同时，重点布局高压电驱动、空气悬架、电池冷板等新能源产品，并探索智能驾驶相关的新机遇。三是强化数字化转型，将矿山领域的智能解决方案经验延伸至更广泛的工业领域，致力于打造集生产、物流、信息自动化于一体的软硬件交付能力。公司旗下的煤机智能工厂作为行业灯塔，为离散型智能工厂的交钥匙工程树立了标杆。四是积极把握“双碳”机遇，借助资本力量，围绕主业系统性地开展产业孵化与投资布局，旨在培育新的增长极并全面提升公司投资价值。感谢关注！
--	--

	4、请问一下公司应收款较多，公司怎么面对。谢谢 答：尊敬的投资者，您好！公司高度重视应收账款管理，采取多种措施加强货款回收，从签署销售合同、发货到回款全流程跟踪管理，以保证应收账款的安全性和回款的及时性。公司将持续强化运营资金管理，加强市场风险防控，多措并举加大回款力度，促进应收账款的回收。感谢关注！ 5、请问公司的液压产品的应用场景 答：尊敬的投资者，您好！公司的液压产品主要应用于煤炭开采领域，是井下液压支架系统的核心组成部分，为综采工作面提供关键支护功能。 6、请问重庆汽车配件厂何时能够量产，预估利润是多少；在常州新能源配件厂何时动工。谢谢 答：尊敬的投资者，您好！亚新科重庆新能源汽车零部件工厂目前正处于产能规划建设阶段。常州新能源汽车零部件产业基地及研发中心项目，目前公司与项目所在地政府积极对接，推进土地出让、项目立项备案、能评、环评、建设规划许可、施工许可等前置审批或备案手续。感谢关注！ 7、请问贵公司对超聚变的投资是出于何种需求，可能对公司规划和业绩造成什么样的影响？如超聚变上市，对公司有多大影响？谢谢。 答：尊敬的投资者，您好！本次投资有助于公司践行长远发展战略，探索投资探路新产业的路径，进一步整合利用各方优势资源，通过专业化投资管理团队，提升公司资金投资收益水平和资产运作能力。本次投资的资金来源为公司自有资金，不会影响公司正常的生产经营活动，不会对公司现金流及经营状况产生重大不利影响。谢谢您对公司的关注！ 8、从三季报来看，目前公司应收账款金额较高，公司下步采取什么措施加快回款力度？是否会影响 2025 年度的现金分红？ 答：尊敬的投资者，您好！公司高度重视应收账款管理，采取多种措施加强货款回收，从签署销售合同、发货到回款全流程跟踪管理，以保证应收账款的安全性和回款的及时性。公司将持续强化运营资金管理，加强市场风险防控，多措并举加大回款力度，促进应收账款的回收。公司历来重视股东回报，保持分红政策的连续性、稳定性。2025 年的具体分红方案将由董事会根据当年实际盈利情况、现金流状况及未来发展战略综合考量后提出，并提交股东大会批准。感谢您的关注！ 9、请介绍一下，公司的电机产品（汽车起动机、发电机、高压驱动电机）主要应用在哪类车型上呢？燃油车、插混车还是纯电动车呢？ 答：尊敬的投资者，您好！公司的起动机、发电机、48 伏 BRM 电机主要应用在燃油车和混动车等车型，高压驱动电机零部件主要应用在增程式电动车、纯电动车等车型。谢谢关注！ 10、贵司在 2025 年 3 月 19 日发布公告，公告编号 2025-013，《郑州煤矿机械集团股份有限公司关于收到回购贷款承诺函的公告》，其中中信银行股份有限公司郑州分行出具的《贷款承诺函》，承诺贷款额度最高不超过
--	--

	1.7 亿元。请问，该笔专项回购贷款是否已经使用？若未使用，后续是否还有增持公司股份计划？ 答：尊敬的投资者，您好！该笔回购专项贷款已经使用，该次回购计划已经实施完成。具体请查阅公司披露的有关公告。谢谢对公司的关注！ 11、公司在非煤采矿机械设备方面，是否有业务布局呢？ 答：尊敬的投资者，您好！目前公司业务仍聚焦于煤机装备、汽车零部件及工业智能三大板块，在非煤采矿机械设备领域尚未开展实质性业务布局。感谢您的关注！ 12、请问公司子公司亚新科的电池 储能业务进展 答：尊敬的投资者，您好！公司目前的主营业务当中不涉及储能。谢谢关注！ 13、公司未来是不是会长期向华为汽车供应相关汽车零部件并保持长期的合作关系 答：尊敬的投资者，您好！公司在汽车零部件领域，直接或者间接向问界等车型供应高压驱动电机定转子、底盘减震产品等零部件，同时以现有业务为切入点，以现有研发核心能力（电机电控、软件硬件）和资源，探索新的合作机会，为客户提供“电机+”多种产品，满足客户在电动与智能领域需求。在煤矿智能化领域，公司基于“矿鸿”系统开发的煤机综采工作面控制系统已在多个客户得到落地应用，成为“矿鸿”首批应用产品，有助于公司进一步提升产品智能化水平。谢谢关注！ 14、公司今年在降本增效上有什么成果？ 答：尊敬的投资者，您好！公司全面推行系统性精益管理，通过全流程成本优化与运营效率提升，实现了整体费效比的持续改善。相关成果已在主营业务盈利能力的改善中得到一定体现，特别是汽车零部件板块的毛利率提升与扭亏为盈，便得益于有效的成本控制。未来，公司将继续深化精细化管理，将降本增效作为一项常态化工作持续推进，以夯实公司的盈利基础和可持续发展能力。具体财务数据敬请参阅公司发布的定期报告。谢谢关注！ 15、请问公司为啥考虑汽车零部件行业。汽车零部件行业竞争激烈，利润率低，长期并没有太高的进入价值，历史上也没有汇报很高的汽车零部件企业，博世，大陆等的长期资本回报率较低。请问是如何考虑的。 答：尊敬的投资者，您好！公司持续推进汽车零部件业务的改善与增长，一是研发方面，始终将技术独特性作为核心发展方向，持续加大在人才引进与研发投入方面的力度。目前，公司已在减震、空气悬架、驱动电机等关键领域建立起世界级的研发设施和实验室体系，形成了扎实的自主研发能力；二是制造方面，公司积累了大规模高质量交付与成本控制的成熟经验，以电机定转子为例，近年来公司持续实现“0 PPM”（百万件产品缺陷率为零）的质量表现，具备了稳定可靠的大规模交付能力；第三，努力做好成本控制，提升整体运营效率。基于技术实力、质量稳定性和成本优势，公司形成了较
--	---

	强的综合性竞争力，2025 年前三季度，公司汽车零部件板块实现营业收入 146.92 亿元，同比增长 10.22%，净利润 4.19 亿元，同比增长 133.76%，盈利能力实现显著改善。谢谢关注！ 16、请问洛阳轴承大概规划在什么时候上市？ 答：尊敬的投资者，您好！公司参股投资的洛阳轴承目前处于上市辅导阶段。谢谢关注！ 17、请问恒达智控上市计划还会进行吗？ 答：尊敬的投资者，您好！公司目前没有相关计划。公司重大信息将严格按照相关法律法规的规定履行信息披露义务，请以公司披露的公告为准。感谢您的关注！ 18、请问公司在机器人方面的进展和投资计划 答：尊敬的投资者，您好！在公司煤机板块，坚持以智能驱动产品成套化发展、以数字驱动业务全流程变革，以机器人技术重塑煤矿开采生态，以煤矿机器人的战略高度重新定义煤矿综采装备及系统，深度植入人工智能，加大智慧矿山和智能制造方面的研发及投入力度，满足客户从对“装备本身”的注重转向对“服务体验”的需求提升，使煤炭开采更加智能、安全、高效、绿色、舒适。近期公司煤机板块重磅发布了八大智能矿山创新技术，并推出了十大采煤辅助作业机器人，助力公司核心竞争力的提升。在汽车零部件板块，公司电机产品目前聚焦于汽车起动机、发电机、高压驱动电机等，而机器人关节模组等用到大量微特电机产品，产品形态差异较大，公司积极跟进、研究机器人发展趋势，寻找合适的零部件切入机会。谢谢关注！ 19、请问公司未来对储能有什么发展规划，股票新增储能概念对未来会有什么影响 答：尊敬的投资者，您好！公司目前的主营业务当中不涉及储能。谢谢关注！ 20、请问公司考虑特别派息吗 答：尊敬的投资者，您好！公司目前没有特别派息计划。谢谢关注！ 21、请问泓楷基金定向投资超聚变以及常州新能源汽车零部件产业基地及研发中心项目建设等方面有什么最新进展可以披露吗？ 答：尊敬的投资者，您好！公司对泓楷基金投资项目进展，敬请查阅公司发布的相关公告。常州新能源汽车零部件产业基地及研发中心项目，目前公司与项目所在地政府积极对接，推进土地出让、项目立项备案、能评、环评、建设规划许可、施工许可等前置审批或备案手续，项目建设、投产及生产等需要一定的时间。在项目实施过程中，公司将根据市场订单的获取情况，对产能建设进行动态规划、分批投入，以控制投资风险，确保资源高效配置。谢谢关注！ 22、请问公司，明年是否有股权激励计划措施 答：尊敬的投资者，您好！公司目前没有新的股权激励计划。具体以公
--	---

	司后续披露的公告为准。谢谢关注！ 23、请问贵公司对雅江水库建设有供应吗 答：尊敬的投资者，您好！公司汽车零部件板块的下游客户产品具有通用属性，其中公司商用车零部件业务包括高端铸造发动机缸体缸盖、活塞环、凸轮轴、起动机和发电机等，其终端应用主要包括轻卡、中重卡、工程机械和客车等领域，具体应用需要根据下游主机厂商产品类型及终端用户应用场景决定。公司也关注到了雅江水电站建设对卡车、工程机械等的需求增长，公司将根据客户需求做好产品供应和服务。感谢关注！ 24、近期公司连续3日融资净买入累计3948万元，且融资余额达15.85亿元。请问如何看待融资活动活跃对股价的影响？是否有计划通过更多投资者交流（如路演、反向路演）增强机构覆盖？此外，股东户数变化是否反映投资者结构变化，公司如何提升中小股东参与度？ 答：尊敬的投资者，您好！今年以来，公司积极组织开展投资者交流活动，在召开年度股东大会、更名揭牌仪式时邀请投资者走进公司总部及煤机、工业智能业务板块；同时策划组织汽车零部件业务板块参观交流活动，加强投资者交流。未来公司将继续多渠道、多方式开展投资者关系管理工作，增进投资者对公司的了解和认同，以提升公司治理水平和企业整体价值。谢谢！ 25、公司煤机板块今年前三季度业绩创历史新高，请问前三季度从订货和价格方面，同比或者环比是什么样的走势，产能利用率情况怎么样？ 答：今年公司煤机产品依靠差异化的品牌优势、技术优势、产品质量等，并调整销售策略，前三季度公司订货额同比基本持平，但是行业竞争趋于激烈，订货价格受到一定影响。公司从投标及订货到产品生产交付、确认收入大概周期为半年。从产能利用率来看，由于订货量增加，目前公司整体产能利用率还是比较饱和的。 26、为啥每股经营现金流减少那么多？真实的原因是什么？ 答：尊敬的投资者，您好！公司经营现金流减少，主要是由于随着公司收入规模的增加，采购支付现金增速阶段性高于销售回款；同时公司税费支付较上年同期有所增加。公司高度重视现金流管理，将持续加强应收账款管理，加强市场风险防控，多措并举加大回款力度，通过优化资金管理效率与稳健的经营策略，提升公司长期价值。详情请参阅公司已披露的定期报告。谢谢！ 27、2025年三季报显示煤机板块利润是32.9亿，占到总利润百分之九十；汽车和新能源车配件销售额大幅增加，利润在四季度和2026年是否有提升，重庆新能源汽车什么时间达到产能，给公司带来多少利润？ 答：尊敬的投资者，您好！2025年前三季度，公司汽车零部件板块实现营业收入146.92亿元，同比增长10.22%，净利润4.19亿元，同比增长133.76%。公司汽车零部件板块稳步推进新产品、新业务开发，目前保持稳健增长态势，今年以来亚新科新能源汽车零部件业务的快速拓展及索恩格业
--	--

	务的降本增效、盈利改善，为公司业绩带来积极贡献。亚新科重庆新能源汽车零部件工厂目前正处于产能建设阶段。公司持续关注各业务板块的健康发展，致力于提升公司整体盈利能力和内在价值。详细经营数据请以公司公开披露的定期报告为准。感谢您的关注！ 28、三季度出口情况怎么样？延续性怎样？美国增加关税对公司影响是多少？ 答：尊敬的投资者，您好！2025 年三季度公司出口业务整体保持稳定发展。公司将持续关注全球贸易环境变化，并通过多元化的市场策略积极应对。感谢您的提问！ 29、人工智能+制造公司投入不少，业绩什么时候能够体现出来？ 答：尊敬的投资者，您好！公司积极拥抱人工智能等前沿技术，在智慧矿山领域，将人工智能与矿压监测系统、全矿井管控平台、综采管控平台、AI 视频分析、数字孪生系统、工业互联网、灾害综合防治等系统深度融合，借助智能看图、智能问答、算力优化等功能，不仅帮助客户提升生产效率和管理水平，还进一步增强矿山生产的安全性和智能化能力，为智慧矿山建设提供更高效、更可靠的解决方案。在工业智能化领域，以“灯塔工厂”建设经验为引领，推进“人工智能+制造”应用，将数字技术与制造优势相结合，提供从煤矿到造船厂、钢厂、港机等多个离散型制造场景的智能工业解决方案，已获取了船舶、钢构、通用机械等行业工厂规划咨询仿真和数字化系统订单，汽车零部件行业智能工厂物流与仓储、自动化产线、轻量化智能工厂等订单，智能 AGV 等智能搬运机器人订单，持续推动行业突破与业绩提升，形成新的业务竞争力。感谢您对公司的关注！ 30、公司工业智能板块未来的发展思路是什么样的？ 答：尊敬的投资者，您好！公司打造工业智能板块的思路，一是为煤矿客户提供从煤矿智能工作面到智慧矿山，从井工开采智能到露天开采智能的一站式解决方案，努力发展成为矿山数字化运营提供商。二是对集团内部全部新建工厂和智能化改造工厂进行统一规划和建设，构建一套标准的智能制造体系，成为各个业务的核心竞争力之一。三是定位于智能工业解决方案提供商，以“灯塔工厂”经验为引领，推进“人工智能+制造”应用，将数字技术与制造优势相结合，围绕“生产自动化、物流自动化、信息自动化”，打造以方案服务带动整体软硬件一体的交付能力，赋能千行百业，为中国制造业智能化水平提升作出应有的贡献。 具体路径方面，一是聚焦特定的一些大行业，深刻理解其生产工艺、痛点和高价值环节，提供真正切中客户痛点的解决方案。二是技术整合与创新，将 IoT、AI、大数据、数字孪生等技术与行业结合，打造有竞争力的解决方案。三是构建生态与合作，通过公司平台链接更多工厂、客户、软件开发或硬件供应商，丰富服务内容。通过帮助客户成功（降本、增效、提质、创新）来获取自身的回报。感谢对公司的关注！
--	--

	31、请问亚新科热管理冷板业务目前进展怎么样？ 答：尊敬的投资者，您好！在热管理业务方面，公司从 2023 年开始布局，首先开始进入汽车电池冷板业务领域，已经进入多个动力电池和主机厂供应链，目前全面提升产品的生产效率和质量，助力新业务的快速开拓。公司已设立亚新科热管理公司，专门承担热管理业务的运营职能，公司将持续加大研发投入力度，建设智能化水平更高的产能，抓住冷板业务增长、客户份额提升的市场机遇，推动冷板业务收入规模快速增长。谢谢关注！ 32、2026 年生产合同怎么样？ 答：尊敬的投资者，您好！目前公司各业务板块生产经营活动正常有序开展。公司将持续关注煤机机械、汽车零部件、工业智能等业务板块及其下游客户市场的发展情况，持续加大市场开发力度，努力获取更多的市场份额，力争以良好的业绩回馈投资者。谢谢关注！ 33、公司近年来业务发展情况怎么样，对未来发展情况做个展望？ 答：中创智领近几年的发展一方面来自于传统业务的升级，在煤机板块不断地推动成套化、智能化、国际化、社会化战略，在传统业务持续提升科技创新，发展新质生产力，增加盈利能力。另一方面积极布局新能源汽车零部件转型。新能源的布局主要集中在几个方面，一是新能源汽车 NVH 减震业务，二是在汽车底盘的驱动与制动、空悬，以及热管理业务。公司希望在这些新能源领域，能够形成几个做到数十亿、百亿级的汽车零部件单品。这几年公司在研发和固定资产方面持续投入，还处于一个布局的阶段，未来有望实现良好的发展，提升盈利水平，支持推动公司的整体增长。感谢关注！
--	---