上海伟测半导体科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-006

投资者关系活动类别	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	☑业绩说明会
	 □新闻发布会	□路演活动
	□现场访谈	□电话会议
	 □其他	
参与单位名称	线上参与2025年第三季度业绩说明会的投资者	
时间	2025年11月11日 13:00-14:00	
地点	上海证券交易所上证路演中心(https://roadshow.sseinfo.com/)	
上市公司接待 人员姓名	董事长、总经理: 骈文	C 胜先生
	董事、副总经理、董事会秘书、财务总监: 王沛女士	
	独立董事: 宋海燕女士	
	为便于广大投资者更全面深入地了解公司2025年第三季	
	营成果、财务状况,么	公司在上海证券交易所上证路演中心举行了
	2025年第三季度业绩访	的明会,现将互动交流内容汇总如下:
	1、您好!请您讲	讲国内第三方测试的行业趋势,以及伟测在
投资者关系活	行业的核心竞争优势在	E哪些方面?另外公司未来3年的经营趋势展
动主要内容介	望?谢谢?	
绍	答:您好,"独立	五第三方测试服务"的商业模式符合行业的分
	工化、精细化的发展起	鱼势,即设计、制造、封装、测试分工明确的
	发展趋势。公司依托其	其专业聚焦、服务灵活性和广泛的客户覆盖,
	加速产能建设和新技术	、研发,使得公司在集成电路测试市场的地位
	逐步提升,获得了客户	中的认可、信任和青睐。感谢您的关注。

2、请问公司今年购买的设备,都是对应高端测试芯片吗?

答:您好,今年所购设备大部分是测试"高端芯片"和"高可靠性芯片"的。感谢您的关注。

3、请问存储进入了超级周期,晶圆代工价格上涨了40%,而相关企业也向公司紧急加单,请问公司存储测试服务价格有上升吗或未来有提价打算吗?

答: 您好, 公司目前总体测试价格较为稳定。感谢您的关注。

4、请问公司业绩呈现季度性的原因是什么?

答:您好,主要是由于下游电子产品的销售周期和上游去库存 周期等影响产业链的因素导致的。感谢您的关注。

5、请问为何国内第三方龙头企业测试服务体量比封装企业的 测试服务体量大,未来趋势会如何发展?

答:您好,集成电路测试行业具有"大者恒大"的客观规律, 充足的产能规模能够吸引客户的重视,是接受行业内高端测试客户 订单的必要条件。公司的产能规模,尤其是高端测试产能规模在中 国大陆独立第三方测试企业中处于相对优势水平,高端测试设备数 量在中国大陆行业领先。在此基础上,公司进一步夯实了公司在中 国大陆独立第三方测试企业中的行业领先地位。感谢您的关注。

6、有些人说主要有设备,阿猫阿狗都能测试。觉得公司没什么技术壁垒,有客户就行。请问公司怎看这个现象。

答:您好,公司有设备,但如何让设备持续、稳定、高效率的为公司客户提供服务需要丰富的经验、深厚的知识和高效地解决问题的能力;公司有客户,但如何让客户选择我们需要领先的测试技术水平、卓越的测试方案开发能力、充足的产能规模等共同构筑的核心竞争力。感谢您的关注。

7、贵公司目前在建/拟建的新增产线是否已经具备对应的客户 绑定与订单储备?预计满产的季度或年度节点?

答:您好,公司上海总部基地预计明年下半年投产,成都项目和南京二期尚在筹划中,感谢您的关注!

8、与消费电子周期弱化相比,AI/汽车芯片驱动的高端测试是 否存在溢价?价格变化是按产品线,还是按难度层级的情况?

答:您好,公司自2023年以来价格目前较为稳定,无明显变化, 感谢您的关注!

9、公司在核心客户处的份额是否明显提升?能否披露 Top5 客户合计收入占比变化?在大客户内部是从单一业务扩展到多个产品线,还是从单一封测厂扩到多个封测厂?

答:您好,公司前五大客户收入请关注后续公司披露的定期报告,感谢您的关注!

10、未来两年的 CapEx 强度会否持续? 是否会同步提升设备 利用率与现金回流,避免账龄拖长? 客户付款周期是否缩短?

您好,公司将继续按照市场需求和战略规划安排资本开支计划,并致力于维持投资增长与财务稳健之间的平衡,感谢您的关注!

风险提示

以上如涉及对行业的预测、公司发展规划等相关内容,不代表公司或公司管理层对行业、公司发展或业绩的盈利预测和承诺,不构成公司对投资者的实质性承诺,敬请广大投资者注意投资风险。

附件清单(如

有)

无