

深圳市三旺通信股份有限公司

投资者关系活动记录表

(2025年11月)

证券简称：三旺通信 证券代码：688618 编号：2025-006

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与三旺通信2025年第三季度业绩说明会的投资者
时间	2025年11月11日
地点	上海证券交易所上证路演中心 (网址: http://roadshow.sseinfo.com/)
公司接待人员姓名	董事长、总经理：熊伟 董事会秘书：熊莹莹 财务总监：冯秀芳 独立董事：范丛明
投资者关系活动主要内容介绍	问题 1：公司在交流中提及，非煤矿山、电网侧以及车路云一体化是未来发展的重点方向。能否请管理层更具体地分享一下，目前这些新业务领域的订单开拓、项目落地进度如何？以及它们预计在何时能为公司收入带来实质性的显著贡献？ 回复：在智慧矿山领域，公司 TSN 端到端产品解决方案已在某能源集团智慧矿山场景实现落地应用，支持智能化开采及矿山机器人的实时数据传输和确定性控制。公司积极开拓非煤矿山智能化业务，凭借全国约 3 万座非煤矿山的庞大基数及政策支持，该业务有望成为未来增长的重要引擎。电网侧方面，公司紧随智能电网实际需求，提供智能电网通信解决方案，扩大高压变电站、高压输电线路等高端应用，致力于构建发电、输电、配电、用电一体化通信网络体系，为智能电网提供安全、稳定、可靠的通信网络。2025 年上半年传统电力收入同比增长超 20%，公司中标多地大客户框架项目，国

	产化产品研发及融合解决方案的推出将进一步巩固市场地位。车路云一体化方面，公司在智能网联的应用场景包含车联网、低速无人车、车路协同、配送无人驾驶、矿区无人驾驶、无人驾驶公交车、无人驾驶大巴、路侧单元、V2X 等，应用案例包括九绵高速车路协同、柳州车联网先导区项目（一期）等。公司在低速无人驾驶、无人公交车等领域已实现批量供货，并在车载确定性网络、车载多域控制器、车载网关等方面投入资源进行研制，有望乘上智能网联东风。 问题 2：财报显示，公司 2025 年前三季度扣非净利润同比下降 26.07%，这与归母净利润的增长趋势相反。请问管理层，导致公司核心业务盈利能力减弱的具体原因是什么？公司有何具体措施来提升主营业务的利润水平？ 回复：2025 年 1-9 月，公司归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润较去年同期下降 26.07%，主要系公司持续聚焦技术突破、产品竞争力提升与市场布局，研发与销售投入增加所致。2025 年 1-9 月，公司共计投入销售费用及研发费用 11,739.92 万元，同比增长 15.52%。公司将持续加强费用管控，目前已经建立了全面预算管理机制，基于公司战略及业绩目标匹配预算资源，重点投向促进公司战略目标达成和业绩增长的领域，同时公司还匹配了考核奖励办法，将费用管控、促进经营目标达成等做到了奖励方案当中。 问题 3：截至报告期末，公司应收账款与最新年报归母净利润之比高达 539.01%，这引发了市场对公司回款压力和资产质量的关注。请问公司如何看待这一风险？未来在信用政策、客户管理和催收方面有哪些改进计划以改善现金流状况？ 回复：近年来，公司应收账款周转率维持稳定，风险可控，公司主要客户财务状况良好，商业信用较高，具有较强的偿付能力。公司积极采取以下措施降低风险：1、制定客户信用管理政策，执行客户账期事前审批流程；2、将客户回款情况纳入销售部门考核方案，督促销售部门积极跟进客户回款；3、制定应收账款分级催收管理机制，设专人定期跟进回款，根据应收账款风险情况采取升级催收或法务催收等措施。
附件清单 (如有)	无

风险提示	公司郑重提醒广大投资者，以上如涉及对行业发展趋势、公司发展战略规划、未来经营情况等内容的预测，不能视为公司或公司管理层对行业、公司发展的承诺和保证。有关信息请以公司在指定信息披露媒体《中国证券报》《上海证券报》《证券时报》以及上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）披露的相关公告为准，敬请广大投资者注意投资风险。
日期	2025年11月11日