东浩兰生会展集团股份有限公司 投资者关系活动记录表

	•	
投资者关系活动类别	□特定对象调研 □媒体采访 □新闻发布会 □现场参观 □其他 (<u>请文字说明其</u>	□分析师会议 ☑业绩说明会 □路演活动 位活动内容)
参与人员	参与 2025 年第三季度业绩说明会的投资者	
会议时间	2025年11月14日(周五)13:00~14:00	
会议地点	上海证券交易所上证路演中心 (网址: http://roadshow.sseinfo.com)	
会议形式	线上会议	
公司接待人员 姓名	董事长:陈小宏;董事、总裁:毕培文;独立董事:谢佑平;职工董事、副总裁、董事会秘书:张荣健;财务总监:楼铭铭;证券事务代表:俞璟贇等	
投资者关系活动主要内容介绍	市公司股东的净利润1.8 非经常性损益的净利润1 亿元,归属于上市公司股股收益0.25元,加权平均 2025年前三季度,公	度实现营业收入10.25亿元,归属于上1亿元,归属于上市公司股东的扣除17亿元。报告期末公司总资产59.74年的净资产42.93亿元,实现基本每

公司运营的上海世博展览馆共举办65场展会、活动,总租馆面积约783万平方米;举办了多场大型论坛、会议、活动。

二、问答纪要

1、问:请问贵司金融资产处置8个亿进展如何了?

答:公司于2025年6月董事会授权通过经理层处置不超过8个亿的存量金融资产,公司根据金融市场的变化适时适量地进行操作。授权额度是本着积极稳妥调整存量金融资产结构的原则,有利于公司优化资产结构,增加资金流动性,不会对公司及子公司的正常生产经营带来影响。具体金融资产情况详见公司半年度报告。

2、问:请问公司后续的资金使用计划是怎样的?除了保障现有业务运营,是否会在新业务拓展、产能扩建、产业链整合等方面有进一步的投资安排?

答:公司将以内生发展及外延并购双轮驱动,通过业务拓展, 兼并收购,不断扩充业务矩阵,重点关注人工智能、体育产 业、宠物经济、大文旅、大健康、海外拓展等方面。

3、问:请问 2025 年三季度公司核心产品的市场需求和价格 走势整体表现如何,哪些业务板块为业绩增长贡献了主要力 量呢?

答:公司拥有会展业全产业链资源,业务涵盖展览组织、展馆运营、体育赛事、会展服务等。2025年前三季度实现营业收入10.25亿元,比去年同期增长10%,其中展览组织业务和体育赛事增长较快。

4、问:请问公司 2025 年三季度营收情况如何? 是否完成预期了呢?

答:公司围绕高端装备、文商体旅、美好生活等领域以专业品牌展会影响力促进创新、产业、资金链深度融合,加速全球优质资源集聚,2025年前三季度实现营业收入10.25亿元,比去年同期增长10%。

5、问:它布斯的战略并购效果如何,目前两地办展的规模、参展人数和收入体量大概是多少?增速和未来展望如何?

答: 今年它博会面积和人数比去年同期大幅上涨,展览面积 突破 10 万平方米,展商数量超过 1,200 家。第十三届 TOPS 成都宠博会展出面积首次达到 5 万平方米,吸引超 500 家参 展商携 4,500 余个品牌集中亮相。宠物赛道是公司重点关注 的赛道之一,公司将积极推动"它博+"生态体系,构建覆盖 宠物全产业链的国际化展示、交易、技术交流、文娱及创新 平台。

6、公司持有的农业银行和上海国企 ETF 取得了较好的表现,体现了公司优秀的投资能力,想请问公司三季度在银行理财、基金和股票上的投资有什么变动?

答:公司将在授权范围内根据金融市场的变化适时适量地进行操作,在风险可控的前提下,根据资金使用需求进行调整。 具体金融资产情况详见公司半年报。

7、问:请问公司对人工智能投入以及效果如何?

答:公司投资 5,000 万设立上海东浩兰生威客引力信息科技有限公司,积极打造科技服务平台。威客引力作为负责世界人工智能大会项目的专业公司,瞄准"全球人工智能生态链接者"的定位深耕大会,致力于成为全球领先的人工智能生态服务商。通过推出 WAIC FutureTech、WAIC CONNECT、WAIC UP!、WAIC Young 等生态子品牌,进一步发挥好资源枢纽作用,不断提升服务能级与生态构建能力。

关于本次活动 是否涉及应披 露重大信息的 说明

交流过程中,公司严格按照有关制度要求,没有出现未公开 重大信息泄露等情况。