

中自科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-007

投资者关系活动类别	√特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访 √业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动 √现场参观 √其他
参与单位	国泰海通、广发基金、真滢投资、福海东超私募基金、中信资管、诺安基金、红杉资本、中信证券、国联民生
公司接待人员姓名及职务	董事会秘书：龚文旭 证券事务部投资者关系团队
时间	2025 年 10 月
地点	成都高新区古楠街 88 号
投资者关系活动主要内容介绍	1、请问公司前三季度收入增长利润大幅下滑的主要原因是什么？ 答：前三季度，公司实现营业收入 11.91 亿元，同比增长 12.65%，净亏损 2695.02 万元，较去年同期有所扩大。主要原因是公司为开展高端复合材料、储能与储能+等新业务加大了在研发、销售等方面的投入所致，其中研发投入同比增加了 2832 万元，同比增幅达到 39.28%。 2、前三季度我国天然气重卡市场行情及四季度展望，公司天然气重卡超低贵金属方案催化剂开始供货了吗？ 答：根据第一商用车网数据，2025 年 1-9 月，天然气重卡累计销售 14.57 万辆，同比下降 2%，在 3-7 月连续 5 个月遭遇同比下滑后，天然气重卡市场终于在 2025 年 8 月份重获增长，并在 9 月份实现连增，9 月过后累计销量降幅已缩窄至 2%。在老旧货车以旧换新政策的驱动下，预计四季度天然气重卡仍将保持同比增长，需要注意的是四季度多个地区北方供暖季的陆续到来，将对气价和 LNG 重卡的热销带来一定不利影响。公司天然气超低贵金属方案催化剂已经于今年上半年开始逐步向客户供应，三季度已实现批量稳定供货。 3、公司 SOFC 产品现状如何？国内客户主要有哪些？ 答：公司目前已经建成一条 SOFC 单电池片的中试线，年产约 2 万片单电池；目前主要以国内高校合作为主，部分客户送样中；由于国内整体电网结构较海外更稳定，国内的终端应用场景比较有限；部分分布式用电需求地可以使用 SOFC 电堆，例如石油公司的海上作业平台，可以利用副产物天然气作为 SOFC 的燃料发电。 4、公司复合材料目前进展情况？ 答：公司复合材料项目建设工作目前正按照计划稳步推进，预计年底可达到可使用状态。 5、公司储能业务的营业模式是如何？目前业务发展情况如何？ 答：公司储能业务主要有两种经营模式，一为出售储能电池柜；二为

	与各优质业主单位签署合同能源管理协议，收取固定电费。公司目前第一种经营模式以海外市场为主，第二种经营模式集中在国内。 6、公司做储能业务和复合材料的原因是什么？从终端业务看来与公司催化剂业务毫无关联？ 答：为积极响应国家双碳政策，快速实现碳达峰碳中和目标，公司决定开展储能与储能+业务，为公司拓宽业务赛道，拓展公司业务市场空间。同时围绕四川省作为战略腹地的定位，叠加四川省在航空航天产业链集聚的优势公司决定开展高端复合材料业务；在复材产品线上，公司同时布局热固性产品及热塑性产品，为未来更广泛的应用场景和产品升级做好准备工作。 7、请问公司预计国七将会在何时施行？相较于国六有什么变化？公司是否会受益于国七的施行？ 答：根据公开信息报道，我国轻型车和重型车国七排放标准正在制定过程中，预计将在 2025 年完成制定国七排放标准，2030 前后正式实施。 国七标准将进一步强化对机动车排放力度，进一步加严氮氧化物(NO_x)和颗粒物(PM)排放限制相比国六标准相比 NO_x 降低 30%-50% 并新增对氨(NH₃)泄漏的管控，并针对重型货车的“退四、治五、管六、推新”策略。 目前，移动源（机动车、非道路机械等）已成为我国大气污染的首要来源，贡献了全国 60%的氮氧化物和 24%的挥发性有机物排放，其中重型货车是核心污染源。国七标准的实施将进一步推动汽车产业绿色转型加速新能源汽车的应用有助于进一步改善空气质量推动汽车产业向绿色低碳方向发展。 国七新车因技术升级成本增加，售价可能更高；国四及以下的老旧卡车面临限行、强制淘汰，国五车维修、年检成本上升。
关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明	本次活动不涉及应当披露的重大信息。
附件清单 (如有)	无