

证券代码：603700

证券简称：宁水集团

宁波水表（集团）股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-004

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐电话通讯 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
-----------	--

	您的关注！ 2、董事长您好！公司 2025 年前三季度营收与净利润均实现双位数增长，尤其是第三季度净利润同比激增 347.57%。作为战略掌舵人，能否详细说明公司从传统水计量向智慧水务转型的核心成果？智慧水务业务（如智能传感器、水务数字化平台）的营收占比是否有显著提升？未来 3-5 年，公司在智慧水务领域的战略布局和市场份额目标是什么？ 尊敬的投资者您好！近年来，公司除传统的水务计量核心业务外，围绕智慧水务板块积极开展工作，以聚焦水务企业运营难点和痛点需求为核心，硬件部分围绕精准定位漏损的噪声监测设备、管网运行安全监测的高频压力传感器、水听器、管网水质检测预警的水质传感器、管网压力智能调节阀，以及数据采集传输处理设备进行产品研发与升级，软件部分持续优化新一代宁水智云@水务运营管理平台。当前公司智慧水务业务增速较快，实现规模增长。未来，公司将继续完善“智能感知+数据驱动+工程闭环”三位一体的智慧水务服务体系，形成覆盖供水管网全生命周期的价值闭环，以满足多样化的水务应用需求，最终致力于成为业内领先的智慧水务综合服务商。感谢您的关注！ 3、财报显示扣非净利润增长 29.10%，低于归母净利润增速，主要系非经常性损益影响。作为总经理，能否说明非经常性损益的具体构成（如政府补助、资产处置）？未来是否可持续？此外，公司如何通过内部降本增效或优化产品结构，进一步提升核心业务的盈利能力？ 尊敬的投资者您好！关于非经常性损益的具体构成，请详见公司 2025 年第三季度报告。公司已积极采取多维度应对措施，通过强化全面预算与成本控制、持续推进降本增效、严格应收账款管控、加大应收账款清收力度等措施积极应对，同时坚持以创新驱动发展，加快研发成果转化，提升产品附加值，
--	---

	为公司盈利能力争取更多空间，不断巩固核心竞争力。感谢您的关注！ 4、公司股价近期表现波动，而股东户数相对稳定。作为信息披露负责人，如何看待当前市值与内在价值的匹配度？是否有计划通过投资者关系活动（如路演、反向路演）增强市场对公司转型逻辑的理解？另外，公司转让子公司慈溪宁水股权产生大额收益，该模式是否会成为未来优化资产结构的常态？ 尊敬的投资者您好！二级市场的股价受多种因素影响。公司始终密切关注市场相关动态，重视投资者权益保护工作，专注于公司长期内在价值的传递。同时，公司将持续专注主业，实现投资者与公司的长期共赢。公司时刻保持投资者交流平台畅通，并积极开展各项投资者关系活动，增强市场对公司转型逻辑的理解。另外，公司转让慈溪宁水是基于整体经营发展所需，根据整体战略规划做出的决策，有利于实现公司资源的优化配置，促进公司长期稳健发展，该模式不会成为常态。感谢您的关注！ 5、总经理您好！公司第三季度单季营收同比大增 32.63%，是否主要得益于新客户开拓或特定项目落地？例如，在供水、排水、农村水利等领域是否有重大订单或标杆案例？作为运营负责人，如何确保产能与交付效率匹配市场需求？是否存在供应链瓶颈或原材料成本压力？ 尊敬的投资者您好！报告期内公司营收表现有所向好，主要得益于伴随我国经济温和复苏与高质量发展态势巩固，在基建加速推进与政策导向性驱动下，招投标市场活力有所恢复，终端客户订单需求也逐步增长。公司积极应对快速迭代的 market 环境和客户对交付时效性日益提升的需求挑战。面对交付压力，公司统筹调配资源，全力保障生产供应能力，通过全供应链资源的高效整合，围绕产线优化，统筹调整场地、空间与设
--	--

	备配置，推动新旧产线全面自动化升级，切实提升各工厂产能利用率，增强整体生产系统的柔性 with 灵活性。感谢您的关注！ 6、公司前三季度研发投入占比是否有提升？作为独立董事，如何评价管理层在技术创新与市场拓展之间的资源分配策略？针对水务行业政策驱动型特征，是否建议公司建立政策风险预警机制？例如，在地方债务压力下，如何应对水务项目回款周期拉长的问题？ 尊敬的投资者您好！2025 年前三季度，公司研发投入持续加码，研发费用达 5719.45 万元，较 2024 年同期增长 7.86%，充分体现了公司对技术创新的高度重视与持续投入，为核心竞争力筑牢根基。公司当前的资源分配策略既深度契合水务行业智能化、数字化的发展趋势，又实现了短期业绩增长与长期竞争力培育的动态平衡。一方面，研发投入精准聚焦水务计量核心技术、智慧水务解决方案等核心业务领域，为市场拓展提供了坚实的产品与技术支撑；另一方面，在国家水利、水务基础设施建设政策背景下，公司通过研发与市场投入的动态调整机制，既保障了技术创新的连贯性，为长远发展夯实基础，又以精准的市场布局快速把握政策机遇，有效保障了短期业绩增长，符合公司整体发展利益。公司建立常态化政策风险预警机制，通过实时跟踪行业政策动态，及时调整业务布局与项目筛选标准，确保业务发展与政策导向同频共振。面对当前地方财政压力、项目回款周期拉长的行业共性挑战，公司不断强化应收账款常态化管控，建立项目回款风险动态评估体系，分类施策提升回款效率。未来，公司也将持续密切关注行业政策变化与地方财政状况，不断优化政策风险预警机制与回款管理策略，全力保障公司经营的稳健性与可持续发展。感谢您的关注！ 7、独立董事您好！公司转让慈溪宁水股权产生大额收益，作为独立监督者，您如何看待该交易的公允性及对公司长期发展的影响？是否存在利益输送风险？此外，智慧水务业务
--	--

	涉及较多软硬件集成项目，如何确保关联交易定价合理？是否有第三方审计或评估机制？ 尊敬的投资者您好！公司转让慈溪宁水是基于整体经营发展所需，根据整体战略规划做出的决策，有利于实现公司资源的优化配置，促进公司长期稳健发展，符合全体投资者和公司利益。本次交易完成后不会新增关联交易，亦不会产生同业竞争。本次股权转让交易价格以评估值为定价依据，经交易双方协商确定，成交价格与交易标的评估值之间不存在明显差异，遵循公开、公平、公正的原则，交易定价公平合理，不存在损害公司及股东合法利益的情形。公司当前智慧水务业务不涉及新增大额关联交易。感谢您的关注！ 8、财务总监您好！公司第三季度扣非净利润 2145 万元，同比激增 732.59%，而经营活动现金流净额为-76.64 万元。作为财务负责人，如何解释盈利高增长与现金流为负的矛盾？是否与应收账款回款周期延长或存货投资增加有关？未来如何改善现金流状况以支撑扩张需求？ 尊敬的投资者您好！公司三季度现金流主要系货款回笼具有一定的季节性所致，通常第四季度现金流会大幅改善。当前公司现金流情况正常，与公司生产经营相符，不存在异常情况。感谢您的关注！ 9、董秘您好！作为中小股东，我们关注公司的分红政策与股东回报。2025 年中期公司未进行分红，而前三季度净利润大幅增长。请问公司是否有计划在三季报后或年度实施分红？分红比例会如何考量？此外，近期是否有回购股份或股权激励的规划以提振市场信心？ 尊敬的投资者您好！公司在发展过程中始终重视投资者权益保护，高度重视股东回报。2025 年 6 月完成 2024 年年度权益分派，共计派发现金股利约 3,997.87 万元（含税），占公司 2024 年归属于上市公司股东的净利润的比例为 76.27%；公
--	---

	司最近三个会计年度现金分红总额累计已达 15,942.64 万元，占近三年公司累计净利润的比例为 51.42%。公司始终努力保障利润分配政策的连续性和稳定性，同时兼顾公司的长远利益、全体股东的整体利益和公司发展的可持续性，致力于实现投资者与公司的长期共赢。后续公司如有相关计划，将根据法律法规及时做好信息披露。感谢您的关注！ 10、财报显示投资收益达 4550 万元，占利润比重较高。请问主要投资标的及收益来源是什么？是否存在对单一项目的依赖？此外，公司资产负债率 32.03%处于合理区间，但短期借款同比是否有显著变化？未来是否有融资计划（如定增、发债）以支持智慧水务项目的资本支出？ 尊敬的投资者您好！本年度投资收益的主要来源系处置子公司慈溪宁水所致，对利润产生 3,560.15 万元正向影响。三季度短期借款较去年同期略有下降。公司未来若存在融资计划，将严格按照相关法律法规要求履行相关信息披露义务。感谢您的关注！
附件清单	无
日期	2025 年 11 月 18 日