重庆望变电气(集团)股份有限公司

投资者关系活动记录表

	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	☑ 路演活动
 投资者关系	 □现场参观 	□电话调研
活动类别	☑ 其他	
调研人员(单位)	樊星基金 东亚前海证券 中金证券 长江证券 宏	
	利基金 银华基金 东方基金 中邮基金 华商基金	
	嘉实基金	
调研时间	2025年10月17日-2025年11月18日	
调研地点	线上 北京中金年度策略会 反路演	
上市公司接待人员	董秘、证券部相关人员	
投资者关系活动主	1、2025年上半年公司主营业务收入都在上涨,	
要内容	主要是什么原因?	
	答:公司输配电及控制	设备业务增长主要系
	110kV 及以上变压器产	品营业收入从去年同期的
	2.01 亿元增加到 5.06 亿元,增加 3.05 亿元;取	
	向硅钢业务增长主要系	销售量的增加, 对外销售

量增加5,396吨,实现营业收入增长0.48亿元。

2、现目前八万吨高端磁性新材料项目的产出情况?目前,高牌号取向硅钢净利润大概是多少个点?

答:八万吨高端磁性新材料项目已于2024年6 月全线投产。截至目前项目生产稳定,满产满销,在技术团队、供应商等各方协同下,高牌号产出占比在上半年的基础上有了一定程度地提升,现目前090/095为主流牌号,牌号结构显示截止目前,085及以上牌号产出占比因每月市场需求实时调整投料规划而变化,整体工艺生产水平最高可占约60%,具体数据以实际产出为准。

3、2025年取向硅钢价格变化趋势及后续价格展望?

答:历年取向硅钢价格走势看,价格涨跌基本形成了3至5年一次波动的规律。2025年取向硅钢价格基本持平,上半年价格有开始缓慢回升的趋势,但整体涨幅不算大,未能恢复到2023年降价前的价格水平。

我们认为在原有国家的"双碳"、"变压器 能效升级"政策、中国电力变压器能效限定值及 能效等级新标准、关于新形势下配电网高质量发展的指导意见以及其他一系列推进"电力装备绿色低碳"的政策基础上,又恰逢能源革命与AI 算力风口,进一步拉动了输配电设备的需求,加之市场化产能调整基本结束,预计未来一般取向硅钢的市场需求会继续减少,高磁感取向硅钢需求增加,取向硅钢价格在经历市场调整后将逐步趋向稳定。

4、全年预期取向硅钢出货量是多少,毛利率是否还有提升?

答:公司取向硅钢全年预期出货量17-18万吨,相关数据以实际产出为准;截至上半年,取向硅钢产品毛利率已有一定提升,第三季度取向硅钢价格受原材料、市场产能、当期海外需求等众多因素影响,毛利率具体以产出和市场行情为准。

5、2025年公司业绩预期是多少?

答:公司输配电及控制设备电压等级向"上"战略性切入220kV及以上高端电力变压器市场;公司高端产能+高端牌号双突破,085牌号性能大幅提升,075牌号研发立项及部分技术取得突破;募投项目逐步建成,智能成套项目提供智能化配电设备及系列化智能解决方案;变压器技改项目

全面交付后,电力变压器产能从750万 kVA 增加至1150万 kVA,产能提升53.3%。另外,公司国际化战略取得一定积极进展,公司有信心提升相关业绩,相关业绩详见公司公告。

6、公司公告提及公司投资建设兆瓦级智能超充 网络建设项目,现目前项目进展如何?对后期业 绩贡献是否有预期?

答:截至目前,公司该项目按计划建设中;项目建设总工期 16 个月,实际以项目具体进展为准;本项目实施后,预计将为公司带来稳定的充电服务收入,进一步提升公司在新能源基础设施领域的市场地位和竞争力,具有良好的经济效益前景。

7、公司是否研发了固态变压器产品?

答:公司高度重视前沿产品的发展情况,有关注到固态变压器的相关市场信息,公司会持续致力于技术提升,以丰富公司产品相关运用领域,具体研发进展请以公告为准。

8、公司除传统领域外的新兴领域有何战略规划?

答:未来三年,公司将加速智能化升级,推动传统输配电设备向数字化、物联网方向发展;打造

具备远程监控、自主巡检、智能运维能力的产品;积极拓展AI、大数据、云计算、5G等运用领域客户;深化布局新能源汽车配套领域,开发高性能非晶合金材料,加速切入新能源汽车电机核心供应链;同时依托长寿新材料基地,推进光储充一体化智能箱变研发,适时抓牢"新能源+智能微网"运用领域,快速抢占"储能+智能电网"等新型电力系统建设新赛道,预期相关业务带来一定业绩贡献,相关业绩以公告为准。

9、公司新能源、储能、风电光伏等业务的收入及订单情况如何?

答:今年,公司通过招投标等多渠道获取新能源、储能、风电光伏等运用领域订单,随着"十五五"中国新型电力系统多维度加速构建,新型储能是一个新增长点,预期明年起储能业务增速将高于风光业务,储能趋势持续向好。

10、请问上半年海外业务的营收占比及同比增速 具体是多少?海外订单的毛利率水平与国内业务 相比是否更高,汇率波动对海外业务盈利的影响 有多大?

答:基于效益最大化原则,公司取向硅钢的上半年出口同比约有缩减,变压器出口同比约有增

加。根据发展规划,未来三年公司将重点提升海外业务占比。关于汇率风险,公司实时关注汇率变化情况,会结合公司资金需求、外汇需求、汇率趋势等多重因素决定外汇管理;同时公司有外汇套期保值手段可以运用。

11、公司海外布局新进展?是否有在海外建设工厂的规划?

答:公司输配电及控制设备领域积极推进"一带一路"业务布局,主要依托国家走出去战略,高度关注我们自身客户中如中铁、中交、电建等相关大型央企的海外项目,并积极获取深度参与出口机会;公司取向硅钢材料依托现有区域及客户体系,做大做深服务,扩大市场规模。重大投资战略请以公告为准。

12、公司高电压等级的发展规划?

答:公司于2024年成功收购云变电气后,标志 着公司在输配电设备的供应链提升到高中低压全 覆盖的高度。公司持续提升研发能力和加大对前 沿产品的研发,强化技术突破、聚焦高电压等级 核心设备研发,深化市场渗透,精准对接客户需 求,力争在全球高压电力建设中获取批量订单, 驱动公司持续增长。

附件清单(如有)	
相关提示	调研内容均不涉及公司内幕信息及相关未披露的
	重大事项信息。内容涉及对行业的预测、公司发
	展战略规划等相关内容,不能视作公司或公司管
	理层对行业、公司发展的承诺和保证, 敬请广大
	投资者注意投资风险。