

证券代码：603757

证券简称：大元泵业

浙江大元泵业股份有限公司

2025 年投资者关系活动记录表

编号：2025-006

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场交流 ☐电话会议 ☐其他
参与单位	面向全部投资者。
时间	2025 年 11 月 26 日下午 13:00-14:00
地点	上证路演中心
公司接待人员	公司董事、总经理王侣钧、公司董事会秘书黄霖翔、公司财务总监叶晨晨、公司独立董事马贵翔。
投资者交流主要内容和介绍	主要涉及问答： 1、公司在储能用液冷泵市场竞争低位如何？订单进展如何？有什么代表性的项目落地》 答：尊敬的投资者您好！目前公司与英维克、同飞等行业头部储能客户建立起较好的商务关系，整体看储能市场竞争较为充分，公司储能用泵追求品质和服务第一理念，屏蔽式产品仍在市场份额提高的阶段。公司相关产品在新疆、西藏等特殊高海拔地区的储能项目中运用较多。 2、公司在电话会议中一直强调机房级液冷泵进入壁垒非常高，需要客户给机会不断的迭代，能否详细说明一下为何需要不断迭代。 答：尊敬的投资者您好！根据市场公开资料显示，液冷行业具有一定的壁垒及粘性，相关业务市场仍处于市场的早期阶段，在研究开发阶段的系统及产品需要一个不断适应匹配的过程。 3、请问雷客商泵的增长趋势如何？对 2026 年的营收指引？ 答：尊敬的投资者您好！2025 年前三季度，雷客商泵业务收入在低基数上仍保持了较快的增长速度。该业务板块的后续发展与行业及市场情况密切相关，公司将致力于推动相关产品及技术水平的提高，持续助力相关业务发展。

4、根据公司掌握的行业趋势，公司对 2026 年液冷温控用泵营收的展望如何，是否能延续超高速增长

答：尊敬的投资者您好！泵产品是液冷温控环节的核心部件之一，公司作为国内先进的屏蔽泵研发生产企业，将努力把握相关行业的发展趋势机会，推动相关业务稳步发展。相关液冷温控行业尚处于业务的早期阶段，敬请投资者关注行业发展趋势、注意投资风险。

5、注意到公司在煤改电项目中连续中标，请问节能屏蔽泵在国内渗透率是否有提升？后续北方小区集中供暖，单元化布局 + 分布式智能泵调控能否顺利推进？

答：尊敬的投资者您好！1、目前公司的家用节能屏蔽泵产品的终端需求仍以欧洲地区为主，短期来看国内煤改电市场受相关政策因素影响较大，而长期来看随着我国国民生活水平的逐步提升、暖通环节电器化改造的逐步推动，家用节能屏蔽泵产品也将得到进一步推广机会。2、根据业务反馈，目前北方小区集中供暖单元化布局初步具备推进条件，这种模式一般是热力公司进行改造，以 bot 运营模式（收取燃气费用作为回报）较多，从具体原因来看：（1）已经有实际使用案例。例如长春万盛·书院以楼栋为单元设热源站，落地验证效果明显；（2）变频水泵可以做到与机组的适配性高度统一带有联动控制的优点，提前预警设备故障，既降低人力成本，又提升运行稳定性；（3）符合市场终端用户需求，传统供暖的能耗高、投诉多等问题，热力公司也能通过节能降低成本，业主能获得稳定供暖，多方均能受益；（4）系统灵活，该模式采用模块化设计，可按楼栋、单元灵活布局，适配不同规模小区。

6、14 日英维克电话会议中提到子公司合肥新沪是优秀可靠的供应商，请问公司同英维克的合作进展如何，是否通过英维克间接参与了海外项目，机房液冷用泵四季度是否会有营收结算？

答：尊敬的投资者您好！英维克作为行业温控领先的优秀企业，能与英维克共同在液冷温控领域提供国内先进的屏蔽泵产品也是我们不断追求的目标，我们会继续加强和行业优秀企业保持紧密合作，提供优秀的产品，当然不仅仅是国内市场，如有需要我们将会配合客户做好海外

项目，目前机房液冷泵处于试样阶段。相关液冷温控行业仍处于业务发展的早期阶段，未来增长与产业趋势密切相关，敬请投资者关注行业发展趋势、注意投资风险。

7、公司液冷泵在浸没式液冷、相变液冷领域的先发优势如何？如何发挥电子屏蔽泵、氟泵、不锈钢泵等全品类产品的协同作用？

答：尊敬的投资者您好！公司液冷温控泵产品以屏蔽泵产品为主，核心优势在于屏蔽技术，对比传统机械泵，屏蔽泵产品具有三方面的突出优点：1、免维护：最长可运行 3-5 年无需常规维护；2、无泄漏：从根本上保证了产品安全可靠；3、体积小：产品体积约为竞品的一半，有助于客户进行更优化的设备布局。公司将进一步完善产品系列及产品覆盖度，推动产品不断迭代升级，抓住市场机遇。相关的液冷温控行业仍处于业务早期阶段，敬请投资者关注行业发展趋势、注意投资风险。

8、公司的家用屏蔽泵海外市场主要在欧洲，北美市场一直无进展，请问北美市场公司是否后续会开拓？主要进入壁垒有哪些？

答：尊敬的投资者您好！欧洲市场是公司家用屏蔽泵业务的主要海外市场，该产品主要用于壁挂炉及热泵配套领域。作为欧洲地区的主流暖通应用产品，欧洲地区壁挂炉的保有量及需求量规模较大，且对热泵产品的需求前景明晰，目前公司相关产品在欧洲市场的市场占有率仍处于较低水平，拥有长足的增长空间，欧洲市场仍是公司未来开拓的核心海外市场。而公司也将保持对北美市场的关注，努力抓住可能出现的市场机遇。

9、公司半年报披露，快速实现了在比特大陆矿机算力液冷项目上的突破，实现了新场景的从 0 到 1。请公司详细介绍一下公司液冷泵在比特大陆矿机上的应用情况？市场空间如何？

答：尊敬的投资者您好！矿机市场正处于快速迭代和行业深度整合阶段，其市场空间和发展潜力不仅限于产业本身，而是与全球的能源格局、政策导向以及前沿技术趋势紧密相连。

10、公司在中期电话会议中曾透露液冷泵准备送样北美几家 CSP 进行终端认证，目前，对接的情况进展如何？国内除中兴通讯外，是否还

有其他终端客户通过测试？

答：尊敬的投资者您好！1、目前公司相关产品认证以配合温控集成厂商为主；2、根据公司业务部门反馈，公司相关客户测试事项的对接仍处于早期阶段。敬请投资者关注行业发展趋势、注意投资风险。

11、公司三季报披露，公司与主流温控厂商及终端用户联合开发及推进的项目 12 个。请问四季度是否会贡献营收？公司与温控厂商的合作方式？项目结算方式是哪一种？

答：尊敬的投资者您好！公司最新的液冷温控业务的进展请您参见公司 2025 年第三季度报告及 2025 年第三季度业绩交流电话会议纪要，若后期有实质性进展，公司将依法依规通过官方信息披露平台进行信息披露。公司与客户共研项目的结算方式总体与传统的定制化订单保持一致。

12、公司应用在数据机房液冷领域的产品覆盖情况以及竞争格局？相比竞争对手，高压屏蔽式液冷泵的优势？

答：尊敬的投资者您好！从单相液冷到相变液冷，公司机房液冷泵产品已实现较多领域覆盖，目前仍在跟随客户在技术形态等方面不断的变更、迭代，满足机房日益增长的器件散热问题，降低 PUE 值。公司屏蔽泵产品在该领域的主要优势请您参照以上问题的回复。相关的液冷温控行业尚处于业务的早期阶段，未来增长与产业趋势紧密相关，敬请投资者关注行业发展趋势、注意投资风险。

13、公司家用屏蔽泵业务在欧洲的销售额于年初预期的原因？26 年能否恢复增长？

答：尊敬的投资者您好！总体来看，由于宏观及市场因素影响，家用屏蔽泵业务收入 2025 年处于弱恢复阶段，公司将通过推动家用屏蔽泵产能高质量改造、欧洲销服体系建设等措施，助力实现相关业务的稳定增长。

14、作为投资者，理解公司处于发展进取期，三费合理增长可以理解，但公司营销费用和管理费用增长幅度已连续三年超过营收增长幅度，投入高而产出低，是否应该合理控制一下三费支出？

答：尊敬的投资者您好！2025 年前三季度，公司财务费用受到可转债利息费用支出的影响有所增加，该影响因素随着公司可转债全部赎回将逐步消除；公司的销售费用及管理费用与总体业务发展相关，公司也将对各类型的费用支出进行相应的效益评估，控制整体的费用增长规模，优化费用的整体开支。

15、公司换了董秘和财务总监后，中报和年报总是拖到最后截止日附近才发布，投资者对此多有微辞。今年，公司能否将年报发布时间提前到 2026 年 4 月 15 日之前？不要老等到 4 月底和一堆亏损公司一起发布年报

答：尊敬的投资者您好！感谢您的建议，公司将严格遵守相关法律法规的要求进行信息披露。

16、请问，安徽新沪何时搬新工厂，合肥新沪空出的厂房和产能公司如何安排？

答：尊敬的投资者您好！安徽新沪（公司家用屏蔽泵业务板块）已经逐步开始进行产能搬迁事宜，公司位于合肥的原有工厂将用于支持工业泵、液冷温控业务的进一步发展。

17、受地区局势影响，三季度中东地区发货少了近 5000 万，请问目前中东局势以缓和，后续四季度能否补回这块营收缺失。

答：尊敬的投资者您好！目前中东地区局势有所缓和，短期局面稳定概率较大，民生类产品需求依然存在，相关业务后续可能会稳步恢复。

18、海外客户中除维谛技术外，是否还对接其他海外液冷集成商？

答：尊敬的投资者您好！公司液冷温控业务涉及的主要客户已经在公司 2024 年年度报告、2025 年半年度报告中进行披露，如有新的重大客户进展情况，公司将依法依规通过官方信息披露平台进行信息披露。

19、公司子公司合肥新沪和维谛技术的合作进展到什么阶段？是否批量供货给维谛技术？

答：尊敬的投资者您好！相关业务情况请参照公司已披露的相关报告及纪要。维谛技术作为全球最优秀系统集成商之一，公司将努力紧跟下游产业趋势，把握潜在机遇。同时，国内液冷温控行业仍处于业务早

	期阶段，未来发展与产业趋势密切相关，敬请投资者关注行业发展趋势、注意投资风险。 20、工业氟泵和数据中心配套用氟泵主要技术差别是什么？公司过去在工业氟泵积累的技术优势如何助力公司在数据中心液冷配套业务里取得优势？ 答：尊敬的投资者您好！两种场景的用泵在结构设计目标、震动噪音控制、流量扬程设计等方面具备较大差异；但我们也看到，较好的工业氟泵基础在往新场景前移时意味着已经跨越了“从 0 到 1”解决最严峻流体输送难题的门槛，接下来更多的面临的是不同场景下前述所涉及的相关工程问题。同时相关液冷温控行业仍处于业务发展的早期阶段，敬请投资者关注行业发展趋势、注意投资风险。感谢您的关注！ 21、怎么看待同样是冷液企业，英维克股票比你们公司稳定多了这一现象 答：尊敬的投资者您好！公司股价的波动受外部宏观及行业环境、公司自身经营管理、市场情绪、股票市场供求关系等多重因素影响，敬请广大投资者注意投资风险。对于公司来说，做好市值管理，一是做好公司的经营和管理，进一步提升经营效益，争取为股东创造更多价值；二是在兼顾公司的长远利益、全体股东的整体利益和公司可持续发展的前提下，制定合理的利润分配方案，让股东能够获得稳定的投资回报；三是通过充分的信息披露提示风险，帮助投资者理性决策。公司将从以上多方面出发，全面促进公司的长期可持续发展。感谢您的关注！ 22、贵司应收账款增多，有什么措施，平均回款周期怎么样，新季度有没有下降 答：尊敬的投资者您好！公司始终关注应收账款管理，对应收账款的欠款额、回款周期都有严格的审批及监督机制。在权衡回款风险及拓展市场的抉择中，公司将努力寻求平衡点以达到最佳管理效益。感谢您的关注！
附件清单 (如有)	无
整理日期	2025 年 11 月 26 日