

证券代码：688176

证券简称：亚虹医药

江苏亚虹医药科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-011

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称	《江苏亚虹医药科技股份有限公司关于召开 2025 年第三季度业绩说明会的公告》已于 2025 年 11 月 20 日在上交所官网（ http://www.sse.com.cn/ ）披露，所有投资者均可通过上证路演中心（ https://roadshow.sseinfo.com/activityDetails/36918 ）参与或者回看此次业绩说明会
时间	2025 年 11 月 27 日 13:00—14:45
地点	上海证券交易所上证路演中心 （网址： http://roadshow.sseinfo.com/ ）
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：PAN KE 先生 董事、财务负责人、代行董事会秘书：陈宝华先生 独立董事：黄彬先生
投资者关系活动主要内容介绍	交流的主要问题及答复内容： 公司介绍了企业情况、公司主要业务进展、主要财务情况以及未来发展规划。 问 1：1、亚虹医药近年营收持续大幅增长，但长期处于未盈利状态。结合公司当前产品管线布局、商业化推进节奏及行业竞争格局，其盈利拐点可能出现在何时？需满足哪些关键前提条件？2、公司目前已实现商业化的欧优比、迪派特、欧纳琳三款产品，最新销售数据如何？被寄予厚望的核心产品海克威，当前商业化落地进展怎样？公司对其未来市场表现有何具体预期？3、核心产品 APL-1202 此前遭遇临床开发挫折，目前该产品的研发战略是否调整？后续临床推进计划及商业化落地规划如何？4、亚虹

	医药销售费用长期维持高位，这一现象背后的核心原因是什么？公司是否有优化费用结构的相关举措？ 回复：公司持续专注于泌尿生殖系统肿瘤及女性健康领域的研发及商业化，通过自主研发和战略合作，围绕专注领域进行产品管线的深度布局，打造从疾病诊断到治疗的优势产品组合，从而造福更多的中国和全球患者。通过商业化 2.0 升级，公司不断优化市场策略及落地执行治理，在 2025 年前三季度实现营收约 2.16 亿元，同比增长 55.74%。随着商业化产品的逐步增加，公司商业化能力将进一步加强，通过新产品的放量和费用控制，以逐步实现盈亏平衡。 对于产品海克威®，在上市初期，将定位在支付意愿强或者商业医疗保险覆盖的患者群体，主要渗透中心城市三甲医院的泌尿中心和肿瘤专科医院等。公司将利用已经建立的泌尿专家平台，通过和全国有影响力的泌尿中心合作为契机，不断加强蓝光手术市场教育和临床应用，逐步推动蓝光膀胱镜技术作为精准诊疗的临床选择。随着指南更新、泌尿专家建立专业背书，蓝光诊疗地位将进一步提升，公司致力于打造一支蓝光诊疗一体化推广专队，逐步渗透全国重点医院泌尿中心，通过不断地学术教育、临床实践、提高产品可及，真正的实现蓝光诊疗的广阔覆盖。对于产品 APL-1202，目前 APL-1202 口服联合替雷利珠单抗新辅助治疗肌层浸润性膀胱癌（MIBC）新辅助治疗的I/II期临床试验完成II期临床并取得积极疗效信号，该研究结果支持公司在膀胱癌领域进一步开发 APL-1202/APL-1501 与免疫检查点抑制剂联用疗法，公司在积极寻求海外合作伙伴推进 APL-1202 全球临床开发工作；APL-1202 单药治疗未经治疗的中危非肌层浸润性膀胱癌（NMIBC）III期临床项目尚在进行中；APL-1202 用于治疗自由生活阿米巴感染的新药临床研究申请已获国家药品监督管理局批准。关于上述产品的后续进展，公司将严格按照《上海证券交易所科创板股票上市规则》等相关规定履行信息披露义务。 问 2：公司 1702 又被暂停，是否会延长上市时间 回复：审评暂停属于审评流程的正常节点，公司高度重视 APL-1702 上市申请工作，将继续积极推进其上市审评审批工作，以期早日完成审评程序。关于项目后续进展，公司将严格按照《上海证券交易所科创板股票上市规则》等相关规定履行信息披露义务。 问 3：公司是否有借助 AI 医疗，发现新的靶点和药物？
--	---

	回复：基于对新技术的深度整合与药物研发模式的创新，公司成功构建了新一代靶向与 AI 融合驱动的药物发现平台。该平台深度应用机器学习、深度学习及生成式 AI 等前沿技术，赋能药物研发全流程。平台核心优势在于融合“物理驱动”与“数据驱动”双引擎，深度挖掘海量数据，揭示潜在规律，显著提升新候选分子的预测准确性，优化其药理特性。基于 TAIDD 平台的强大赋能，公司已自主研发并推进多款具有竞争力的候选药物，如新型高选择性、强效口服 USP1（泛素特异性蛋白酶 1）抑制剂 APL-2302；高选择性 FGFR2/3 生长因子受体抑制剂 APL-2401；靶向细胞周期相关通路的口服小分子药物 AT-018；这些成果有力支撑了公司在泌尿生殖系统肿瘤及女性健康领域的战略布局。 问 4：董事长，您好！1702 药学驱动后 11 月 26 日再次暂停，是否需要重新发补资料？ 回复：审评暂停属于审评流程的正常节点，本次审评暂停不涉及重新发补资料的情况，公司将继续积极推进 APL-1702 的上市审评审批工作，以期早日完成审评程序。关于项目后续进展，公司将严格按照《上海证券交易所科创板股票上市规则》等相关规定履行信息披露义务。 问 5：董事长，您好！公司有哪些是“best in class”或“first in class”的重磅在研药物和管线？ 回复：公司持续专注于泌尿生殖系统肿瘤及女性健康领域的研发及商业化，通过自主研发和战略合作，围绕专注领域进行产品管线的深度布局。目前在全球范围内尚无针对 HSIL 的经 III 期临床试验确证有临床疗效的非手术产品获批上市，公司的光动力产品 APL-1702 有望重新定义宫颈癌前病变的治疗目标，从此前的关注切除手术的一次性治疗效果，转变到聚焦疾病的长期管理。公司在专注领域的其他产品，您可以通过公司于上交所网站披露的定期报告进一步了解。 问 6：截止到今天 11 月 27 日，亚虹医药目前股东人数有多少？ 回复：根据相关法律、法规规定，公司在定期报告中披露对应时点的股东人数。公司最新股东情况详见公司于 2025 年 10 月 30 日在上海证券交易所网站披露的《2025 年第三季度报告》。 问 7：公司有哪些预计销售峰值达 10 亿元以上的管线？
--	---

	回复：公司持续围绕专注领域，洞察未被满足的临床需求，开发填补空白市场的产品，在专注领域内，持续形成有竞争力、有梯度、有深度的产品管线。目前，公司在研产品主要包括 APL-1702、APL-1202/APL-1501、APL-2302、APLD-2304、APL-1401、APL-2301 等，公司正积极推进这些新药的研发进程。 问 8：1706 大概什么时候可以形成销售收入？ 回复：公司蓝光膀胱镜合作伙伴 R.WOLF 的蓝光膀胱镜系统 SYSTEM BLUE 处于上市审评审批阶段，公司积极协助 R.WOLF 推进其蓝光膀胱镜系统的获批工作，期望其蓝光膀胱镜尽快获批上市，尽早让海克威®惠及广大膀胱癌患者。 问 9：1702 上市后，需要支付的给挪威公司的销售分成比例是多少？ 回复：相关内容公司将严格按照《上海证券交易所科创板股票上市规则》等相关规定履行信息披露义务。 问 10：董事长，您好！三年内，预期有哪些药物可以上市？ 回复：公司持续围绕专注领域，洞察未被满足的临床需求，开发填补空白市场的产品，在专注领域内，持续形成有竞争力、有梯度、有深度的产品管线。目前，公司在研产品主要包括 APL-1702、APL-1202/APL-1501、APL-2302、APLD-2304、APL-1401、APL-2301 等，公司正积极推进这些新药的研发进程。药品从研制、临床试验报批到投产的周期长、环节多，从研发及至上市易受到多重因素的影响，关于项目后续进展，公司将严格按照《上海证券交易所科创板股票上市规则》等相关规定履行信息披露义务。
附件清单 (如有)	无
关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明	本次活动，公司严格按照相关规定交流沟通，不存在未公开重大信息泄露等情形。
日期	2025 年 11 月 27 日