

江苏先锋精密科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

证券简称：先锋精科

证券代码：688605

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称	博时基金、建信养老金
时间	2025 年 11 月 3 日、11 月 18 日
地点/方式	公司会议室（线上电话会议）
上市公司接待人员姓名	董事、总经理：游利； 董事、副总经理：XU ZIMING； 董事、董事会秘书：XIE MEI； 证券事务代表：王兆俊
投资者关系活动主要内容介绍	1、公司第三季度业绩、毛利率下滑的主要原因？是否系因产品销售价格下滑导致？ 答：本年初至第三季度末，公司营业收入比上年同期增长 11.47%。公司营业收入波动随当期客户订单量、验收时间等存在一定波动，整体保持平稳。 毛利率下滑的主要原因系：第一，2024 年公司根据市场需求及发展规划，进行了适度的产能扩充，该部分新增产能所需的基础建设和生产能力已逐步启用，产能吸收进入爬坡阶段；第二，2024 年销售收入大幅增长，公司逐月新增员工，报告期内员工人数比去年同期增加，薪酬支出增加。第三，随着半导体设备龙头企业国产深化，公司高级制程零部件增长迅速，内部作业效率正在优化中。公司向客户出售产品的价格未发生明显变化，销售价格不是导致毛利率下降的主要原因。

	目前公司毛利率在正常范围内波动，公司将通过加快产能投产、改善作业效率等方式努力提升毛利率水平。 2、公司在医疗和航空航天方面的业务进展情况如何？ 答：在医疗领域，公司主要向客户供应头框架、诊疗仪、放疗设备等高端医疗设备器件和零部件，目前主要客户包括医科达、联影医疗等；在航天领域，公司已开始向国内民用火箭制造企业提供产品表面处理业务；公司航空业务已通过航空结构件表面处理的航空质量管理体系标准认证 AS9100D，目前正在准备其它航空制造所需认证，如 NADCAP 认证、产品认证等，未来主要面向客户是上海商飞及其供应商。 3、公司 2026 年的经营规划情况如何？ 答：公司将基于现有产品，争取在产品结构和品类上进行更多拓展，努力在半导体功能器件、模组装配、医疗及航空等其他业务方面实现稳步增长。 4、公司 2026 年是否有大规模研发人员投入计划？ 答：研发方面，刘国辉博士今年加入公司并担任 CTO，刘博士多年来主要从事粉末冶金、热等静压致密化及扩散链接、先进陶瓷材料等方面的研发和产业化工作，相信通过他和研发团队的努力，将使公司的专业研发能力进一步得到提升。预计明年研发人员数量不会出现较大变化。公司将持续加大研发投入力度，根据计划逐步引入研发人才，提升现有产品核心竞争力并开拓更多新品。
--	--