

证券代码：600262

证券简称：北方股份

内蒙古北方重型汽车股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-008

接待方式	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其它
时间	2025 年 11 月 28 日下午 14:00-15:00
地点	上海证券交易所上证路演中心（网址： https://roadshow.sseinfo.com/ ）
接待单位	通过上证路演中心网络互动平台参与公司 2025 年第三季度业绩说明会的投资者
公司接待 人员	董事长：王占山 董事、党委书记、总经理：郭海全 独立董事：向勇 独立董事：吕莹 董事会秘书：赵志远 财务总监：苏向军
投资者关系 活动内容	本次接待主要问题及回答如下： 1.公司本期财务报告中，盈利表现如何？ 答:尊敬的投资者，您好！公司本期财务报告营业收入利润率及净资产收益率同比略有增加，总体盈利能力较好。

后续公司将继续聚焦主业发展，持续提升盈利质量。感谢您对公司的关注！

2.公司对未来的市场份额及盈利情况如何预测？

答:尊敬的投资者，您好！公司积极开拓国际国内市场。近年来国际市场已拓展至蒙古、非洲等 69 个国家和地区，已成为极具竞争力的民族品牌，在同行业领域世界排名居于前列。下一步，公司将持续加大国际市场开拓力度，努力缩短与国际龙头企业的差距，力争进一步提升海外市场占有率。公司通过不断技术创新，内部管理创新以及多方位降本增效等措施，不断提升公司盈利能力，为公司高质量发展提供有力支撑。感谢您对公司的关注！

3.公司前三季度营收 24.5 亿元、归母净利润 1.81 亿元，尤其 Q3 单季净利润同比激增 143.42%，核心增长动力来自哪些业务板块？

答:尊敬的投资者，您好！公司主要业务为矿用车的研发、生产、销售和服务，同时提供矿用车备件、维修承包及劳务服务等。公司可生产载重 28—400 吨全系列矿用车（含机械传动矿用车、电动轮矿用车、矿用洒水车、双动力矿用车、纯电动矿用车、氢能源矿用车等），建有遍布全国、辐射全球的营销服务网络。公司积极开拓国际国内市场，通过不断技术创新，内部管理创新以及多

	方位降本增效等措施，不断提升公司盈利能力，为公司高质量发展提供有力支撑。感谢您对公司的关注！ 4.未来在全球化布局、新能源产品迭代、智能化技术落地等方面,公司的 3-5 年战略规划如何？是否有产能扩张、海外建厂等计划？ 答:尊敬的投资者，您好！公司坚持走矿车专业化发展道路，研制全球性价比最优矿车，纵向延伸产业链，致力于为用户提供全生命周期运行成本最低的矿车和矿山运输系统解决方案，努力打造成为国际一流矿车企业，为国家贡献世界级矿车品牌。公司产品不断向“智能化、无人化”方向发展。随着公司出口业务的增加，在海外建厂是一个途径，公司将积极与相关机构研究相关政策。感谢您对公司的关注！ 5.作为国内矿用车龙头，当前行业供需格局呈现怎样的宏观特征？公司在巩固国内优势的同时，海外市场的战略定位如何？ 答:尊敬的投资者，您好！公司系列化产品广泛应用于冶金、煤炭、有色、化工、建材、水电、交通基建七大矿业领域，遍布于国内外数百个大型露天矿山。公司坚定不移推动商业模式创新，持续推动“三位一体”（矿用车+无人驾驶+全生命周期运维）新商业模式，通过打造竞争优势进一步巩固国内市场龙头地位，推动公司“高端化、智
--	--

	能化、绿色化、国际化”高质量发展。长期看国际市场无疑将是矿用车争夺的最重要的市场，但国际化的道路也必将更加艰辛。感谢您对公司的关注！
附件清单 (如有)	无
记 录：	审 核：