证券代码: 603697

公司简称: 有友食品

有友食品股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系 活动类别	业绩说明会
活动主题	有友食品 2025 年第三季度业绩说明会
时间	2025-12-03 15:00-16:00
地点/方式	上证路演中心 https://roadshow.sseinfo.com 网络文字互动
参会人员	董事长: 鹿有忠
	董事、总经理: 鹿游
	独立董事: 赵吟
	董事、财务总监:崔海彬
	董事会秘书: 谢雅玲
	投资者关系活动主要内容
	投资者关系活动主要内容 问题 1: 今年前三季度, 有友食品营收净利润同比再次出现 40%
	问题 1: 今年前三季度, 有友食品营收净利润同比再次出现 40%
	问题 1: 今年前三季度,有友食品营收净利润同比再次出现 40%以上增长,请问增长的原因是什么?在这之中,公司来自山姆渠道
投资者关系活动主要内	问题 1: 今年前三季度,有友食品营收净利润同比再次出现 40%以上增长,请问增长的原因是什么?在这之中,公司来自山姆渠道销售的营收占比大概是多少?
投资者关系 活动主要内 容介绍	问题 1: 今年前三季度,有友食品营收净利润同比再次出现 40%以上增长,请问增长的原因是什么?在这之中,公司来自山姆渠道销售的营收占比大概是多少? 回复:尊敬的投资者,感谢您的关注!公司业绩的增长,主要得
活动主要内	问题 1: 今年前三季度,有友食品营收净利润同比再次出现 40%以上增长,请问增长的原因是什么?在这之中,公司来自山姆渠道销售的营收占比大概是多少?回复:尊敬的投资者,感谢您的关注!公司业绩的增长,主要得益于传统渠道的持续精耕优化与新兴渠道的拓展突破。我们将继续
活动主要内	问题 1: 今年前三季度,有友食品营收净利润同比再次出现 40%以上增长,请问增长的原因是什么?在这之中,公司来自山姆渠道销售的营收占比大概是多少?回复:尊敬的投资者,感谢您的关注!公司业绩的增长,主要得益于传统渠道的持续精耕优化与新兴渠道的拓展突破。我们将继续深化全渠道布局,以驱动业务稳健增长。
活动主要内	问题 1: 今年前三季度,有友食品营收净利润同比再次出现 40%以上增长,请问增长的原因是什么?在这之中,公司来自山姆渠道销售的营收占比大概是多少?回复:尊敬的投资者,感谢您的关注!公司业绩的增长,主要得益于传统渠道的持续精耕优化与新兴渠道的拓展突破。我们将继续深化全渠道布局,以驱动业务稳健增长。问题 2:公司产品主要分为泡凤爪类、皮晶类、素食类、鸡翅类
活动主要内	问题 1: 今年前三季度,有友食品营收净利润同比再次出现 40%以上增长,请问增长的原因是什么?在这之中,公司来自山姆渠道销售的营收占比大概是多少?回复:尊敬的投资者,感谢您的关注!公司业绩的增长,主要得益于传统渠道的持续精耕优化与新兴渠道的拓展突破。我们将继续深化全渠道布局,以驱动业务稳健增长。问题 2:公司产品主要分为泡凤爪类、皮晶类、素食类、鸡翅类及其他泡卤风味肉制品,请问今年前三季度,哪个产品营收增幅最

均有不同程度的增长,其中禽肉类产品增长幅度相对较高。未来,公司将在巩固传统渠道优势的基础上,着力深化新兴渠道布局,并积极拓展线上业务,推动全渠道融合发展,以多元触点为消费者提供优质产品。

问题 3: 截至今年三季度末,有友食品应收账款同比大增 107.52%,大增的原因是什么?其中主要涉及哪家公司?

回复:尊敬的投资者,感谢您的关注!公司应收账款增加主要系销售规模增长所致,属于经营活动中的正常情况。我们与合作伙伴始终保持稳定、互信的合作关系,共同推动业务的持续健康发展。

问题 4:公司一直以来都较为依赖单一产品泡椒凤爪,请问公司对第二曲线的培养计划是怎样的?

回复:尊敬的投资者,感谢您的关注!公司正持续推动产品结构 优化与品类创新,在巩固核心产品优势的同时,积极探索并拓展新 品类与新渠道,致力于培育多元增长点。目前相关业务正按计划稳 步有序推进,旨在构建多元、可持续的增长动力,以推动公司实现 长期、稳健的发展。

问题 5: 前段时间,有友食品完成董事会换届选举,其中鹿新不再担任公司董事,鹿有忠不再担任公司总经理,鹿游成为公司总经理、董事,请问鹿新退出的原因是什么?鹿游与鹿有忠的关系是怎样的?选择鹿游当总经理的原因是什么?

回复:尊敬投资者,感谢您的关注!此次董事会换届是基于公司战略发展的正常安排。新任总经理鹿游先生作为公司经营管理团队的核心成员,多年来深度参与公司运营,其任职是董事会结合公司长远发展需要及管理层年轻化、专业化考虑所作出的审慎决策。公司经营管理团队总体保持稳定。

问题 6: 鹿总,您担任总经理之后,贵司战略将会有哪些新变化?

回复:尊敬的投资者,感谢您的关注!履新后,我和团队将继续坚持公司既定战略方向,强化战略执行,在夯实主业优势的基础上,

积极推动产品创新与渠道拓展,并探索新的业绩增长点,为公司的长期稳健发展注入新动力。