

证券代码：688543

公司简称：国科军工

江西国科军工集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	东方证券：冯函 富国基金：徐鸿博 招商证券：廖世刚 长江证券：张晨晨 申万宏源：达邵伟 国盛证券：牟睿钦 信达澳亚基金：陈一博 汉石基金：慕陶 国泰基金：艾小军 中航证券：邓轲、严慧 兆意投资：张晓明 东吴证券：许牧 苏州格外投资：帅建红 中信证券：张清源 华西证券：印磊、陆洲、林熹 西部证券：李雨泉 上海证券报：黄浦江 镕盛投资：黄庆仰

	泰润投资：朱晓东 金科投资：张诚 西南证券：万红兵 暖逸欣基金：孟欣 英鑫基金：黄鑫 华安基金：邓承佯 易方达基金：何崇恺
时间	2025年12月1日 -2025年12月8日
地点/方式	公司多功能会议室
上市公司接待人员姓名	董事长：余永安 董事会秘书、财务总监：邓卫勇 董事办（证券部）经理、证券事务代表熊文茜女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问题一：公司在商业航天领域的核心产品是什么，已实现哪些应用？</p> <p>回答：尊敬的投资者，您好！公司在商业航天领域的核心产品包括商用航天运载火箭固体发动机动力模块、无人机助推器等关键动力装备。自2015年起，公司已为商业航天企业提供航天运载火箭科研设计、固体装药、地面测试等全流程配套服务，目前已与行业多家企业进行深度合作，联合推进多型商用航天运载火箭项目研发，相关商用航天运载火箭等飞行器的研制与生产工作均达成预期目标。作为国内少数具备“科研设计、高效生产制备、试验验证”一体化综合能力的企业，公司可充分满足商业航天领域低成本、高效交付、便捷发射的核心需求。感谢您的关注！</p> <p>问题二：请公司介绍动力扩能建设进度，是否覆盖商业航天领域的产能？</p> <p>回答：尊敬的投资者，您好！公司“动力模块扩能”建设项目目前已获国家有关行业主管部门批准，已进入实质性建设准备实施</p>

中；公司“航天动力”建设项目已完成土地购置等，该项目投资主要是围绕导弹（火箭）固体发动机动力业务产业链延伸科研、生产能力建设，形成导弹（火箭）固体发动机总装产研一体综合能力。

公司固体发动机与商业航天领域的火箭飞行器等产品科研、生产已与相关单位形成深度合作，对其科研、生产具有共性，技术和产能可共用。感谢您的关注！

问题三：公司在军贸领域的核心产品有哪些，目前取得了哪些具体进展？

回答：尊敬的投资者，您好！公司军贸核心产品包括导弹（火箭）固体发动机动力模块、中小口径弹药，同时重点推广低成本制导火箭弹等武器装备，并开发多场景适配新型智能化弹药和反无人机弹药。公司导弹（火箭）固体发动机动力模块的军贸订单创历史新高，全资子公司经纬公司前期与某军工单位续签了4.66亿元某型军贸产品订货合同。感谢您的关注！

问题四：公司在国际军贸市场的核心竞争优势是什么？

回答：尊敬的投资者，您好！公司的核心竞争优势体现在技术与产品性价比层面。公司拥有完全自主可控的核心技术，2025年上半年又成功突破了新一代长时间发动机设计、低成本发动机设计等关键技术，智能化引信和智能控制领域在新型智能化弹药成功应用；同时，依托高效制备能力凸显产品性价比优势，低成本制导火箭弹等装备精准匹配国际市场需求，具备较强的市场竞争力。感谢您的关注！

问题五：公司未来在军贸领域有哪些具体的拓展规划？

回答：尊敬的投资者，您好！公司未来将从产品、渠道、产能三方面推进军贸业务拓展。产品上，持续推动现有成熟型号产品出口，同时结合国际需求开发多弹种、智能化方向的新型弹药和“反

无”弹药；渠道上，积极参与国内外行业展会、军品装备交流会，深化与军贸公司及国际客户的合作交流；产能上，推进“动力模块扩能”建设项目、“航天动力”建设项目，改造优化提升现有产能确保国内列装产品交付，同时，保障军贸订单交付。感谢您的关注！

问题六：十五五规划建议强调推进新域新质作战力量规模化发展，国科军工在无人智能作战相关的弹药及动力模块领域有哪些具体的技术布局和产品落地计划？

回答：尊敬的投资者，您好！公司在武器系统、新一代智能弹药及引信、无人作战平台、新一代导弹（火箭）先进动力模块与控制产品等领域持续加大研发力度，打造新质新域作战力量。围绕无人智能作战需求，公司在弹药领域面对目前作战新场景下重点研发智能化、精准化的制导弹药，主要体现无人机载、反无人机机制导弹药取得重大突破；公司参与某新质新域弹药总装测试项目竞标并获第一名，该项目意味着公司在承接新质新域弹药科研总装任务方面迈出了坚实的一步，实现公司从中小口径常规弹药领域向新质新域弹药领域转型升级。在动力模块领域，公司攻克新一代高能钝感推进剂后，在长航时助推、低成本发动机设计等关键技术上也取得重大突破，积极参与新一代装备升级研制以及在商业航天领域发挥公司独有的优势。感谢您的关注！

问题七：十五五规划中提出加紧国防科技创新和先进技术转化，国科军工在核心技术攻关及军工技术民用转化方面有哪些举措？

回答：尊敬的投资者，您好！针对“十五五”规划中加紧国防科技创新与先进技术转化的要求，公司围绕核心技术攻关与军转民落地采取了多项关键举措：

在核心技术攻关方面，公司持续加大研发投入，前三季度研发投入累计达 8021.50 万元，同比增幅升至 21.18%，研发投入占营业

	<p>收入比例提升至 10.35%，较去年同期增加 1.68 个百分点。目前，公司研发重点聚焦武器系统、新一代智能弹药及引信、无人作战平台、先进动力模块与控制产品等领域，公司十型配套产品或装备随系统在九三阅兵中展现，为长期技术突破与产品升级储备动能。</p> <p>在军工技术民用转化方面，公司积极推动成熟军品技术向民用领域延伸落地：一是自主研发的炮射防雹增雨弹，作为行业首型 B 级弹，具备影响天气效果优、性价比高、安全可靠性强等优势，前期为国家九三阅兵提供天气保障服务，目前已广泛应用于云南、贵州、四川等多个省份的人工影响天气工作；二是将固体发动机科研设计、高效制备、场景试验一体化综合能力，可拓展至商业航天领域，助力相关商业航天领域产品实现技术升级，低成本制造。感谢您的关注！</p> <p>问题八：公司上半年业绩下滑的一个原因是上游专用原材料供给不及预期，目前该问题是否已经解决？</p> <p>回答：尊敬的投资者，您好！2025年上半年，受上游专用原材料供给不及预期及股份支付的影响，公司业绩同比有所下滑。目前公司运营良好，可达成年度预期目标。感谢您的关注！</p> <p>问题九：国家鼓励并购重组、企业高质量发展新政下，公司未来是否有并购的计划？</p> <p>回答：尊敬的投资者，您好！公司积极响应政策号召，聚焦主业及其产业链，发挥公司综合优势，适时开展与公司主业相关的产业投资；紧密关注未来新兴产业，适时开展新领域产业的投资并购，做强做大公司产业。通过“产业同根、技术同源、价值同向”的协同发展，提升公司发展战略安全。感谢您的关注！</p> <p>问题十：公司采取哪方面措施做好市值管理？</p> <p>回答：尊敬的投资者您好！公司管理层一直努力提升经营业绩，</p>
--	---

	<p>力争以持续、稳定的良好业绩回报投资者。公司持续响应新“国九条”的号召，持续践行“长期、稳定、可持续”的股东回报机制，公司一直坚持合规信息披露、密切保持与投资者的充分交流，合理运用分红送转、股份回购等多种方式，与广大投资者共享公司的发展成果。感谢您的关注！</p>
--	--