

证券代码：600970

证券简称：中材国际

中国中材国际工程股份有限公司投资者沟通情况

活动类别	<div><input type="checkbox"/>特定对象调研</div> <div><input type="checkbox"/>现场参观</div> <div><input type="checkbox"/>媒体采访</div> <div><input checked="" type="checkbox"/>券商策略会</div> <div><input type="checkbox"/>业绩说明会</div> <div><input type="checkbox"/>新闻发布会</div> <div><input checked="" type="checkbox"/>路演活动</div> <div><input type="checkbox"/>电话会议</div>
活动时间	2025年11月3日-2025年11月28日
公司接待人员	副总裁、董事会秘书曾喧及相关人员
参与单位名称及人员	光大证券、国盛证券、中金公司、广发证券、汇添富基金、平安养老、睿远基金、财通基金、招商基金、中欧基金、东方红、华能贵诚信托、华夏久盈、大家资产、阳光资产、农银人寿、天弘基金、光大永明资管、招商信诺、新华资产、国寿资产、Robeco、GIC、广发基金、南方基金、宝盈基金、鹏华基金、大成基金、长城基金、景顺长城基金、国联基金、博时基金
主要内容	<p>一、介绍公司2025年前三季度经营情况及未来展望</p> <p>2025年前三季度，中材国际实现营业收入329.98亿元，同比增长3.99%；实现归属于上市公司股东的净利润20.74亿元，同比增长0.68%；新签合同总额598.82亿元，同比增长13%；截至2025年9月末，未完合同额为668.56亿元，为公司持续发展提供有力支撑。</p> <p>公司将坚持“稳中求进、以进促稳”工作总基调，紧盯“一利五率”，锚定“一增一稳四提升”目标不动摇，在转方式、调结构、提质量、增效益上积极进取，持续增强核心功能、提高核心竞争力，推动科技创新和产业创新融合发展，夯实穿越周期能力，调动一切积极因素，创造一切有利条件，全力以赴打赢十四五收官“攻坚战”，为“十五五”良好开局奠定坚实基础。</p>

	<p>二、互动交流</p> <p>1. 中材国际有布局核反应堆所需特种水泥的生产线吗？</p> <p>答：中材国际是全球水泥技术装备与工程服务领域规模领先的集成服务商，也是业内唯一具备完整产业链布局的企业。公司业务贯穿矿山开采、水泥生产线技术研发、数字设计、智能制造、智慧建设、智慧运维及售后服务等全流程，构建了集专业人才、产业链资源与系统解决方案于一体的综合服务体系，持续为全球水泥生产企业提供全方位支持。公司有为特种水泥企业提供服务的专业能力和经验，未来也将积极跟进和拓展机会。</p> <p>2. 请问公司海外订单高增长是否可以持续？</p> <p>答：根据相关机构预测，2025年全球水泥市场（除中国外）将呈现量价齐升态势，需求量与价格预计分别增长1.7%和3.3%。据正略咨询测算，2026至2030年，境外水泥工程服务市场年均规模预计可达323亿元。市场增长呈现二元格局：一方面，非洲、中东、南亚等“一带一路”沿线国家的新建需求，是境外增量的主要来源；另一方面，欧洲等成熟市场在脱碳政策驱动下，正催生巨大的存量技改需求。公司2025年前三季度的境外订单同比增长37%，境外工程和境外装备订单持续高增。</p> <p>3. 请问公司对中材水泥这块业务未来有何规划？</p> <p>答：中材水泥作为公司与天山共同打造的海外投资运营平台，将充分整合双方优势资源，依托公司在国际化发展方面的丰富经验、全球本地化运营能力、国际化人才队伍、市场前沿信息获取能力，以及在工程、改造、运维、备件供应及物流等领域的综合服务能力，结合天山在产业长期经营中积累的管理经验、人才基础和灵活机制，协同发力，共同保障海外业务高质量发展。</p> <p>4. 请介绍前三季度生产运营服务业务新签订单下滑的主要原因。</p> <p>答：公司水泥运维整体业务量保持稳定。受部分运维合同进入续签周期影响，续签存在时间差，短期内显示新签合同量有所下降。尽管如此，截至2025年上半年，公司生产运营服务营业收入仍实现同比增长9.92%。</p> <p>5. 请介绍公司未来三年规划。</p>
--	---

	<p>答：公司从2024年底开始谋划部署“十五五”规划，并召开战略规划系列研讨会，集团和股份领导多次莅临指导，外部董事、独立董事积极建言献策，外部专业咨询机构保驾护航。经过多方充分研讨，已经形成了初步发展思路：公司会继续秉持稳中求进工作总基调，推动业绩向上、结构向优、质效向好，全面融入集团产业布局，在集团海外再造中发挥更大的作用；建强“十五五”战略科技力量，增加高质量科技供给，扎实推动科技创新和产业创新深度融合，以新产业、新市场打开增量空间；坚持发展速度与发展质量并重，强基固本，夯实高质量发展根基，以务实担当的作风，奋力实现新一轮跨越发展。</p> <p>目前公司“十五五”战略仍在讨论制定中，正式发布后会再向资本市场进行全面解读，欢迎广大投资者持续关注。</p> <p>6. 公司前三季度信用减值损失的主要原因是什么？未来如何管控相关风险？</p> <p>答：公司严格按照企业会计准则的规定，以预期信用损失为基础进行减值会计处理并确认损失准备，公司基于单项和组合评估应收账款与合同资产的预期信用损失。受行业特点、业务模式及客户结算周期等多种因素影响，国内下游行业景气度及部分业主融资进度一定程度上影响了收入结算进度，公司应收账款及合同资产呈上升趋势。公司管理层高度重视，并确立了以下七项重点管控举措：</p> <p>一是强化组织保障：公司已成立由董事长为第一责任人，相关领导和部门共同组成的“两金”压降工作组牵头“两金”压降工作。</p> <p>二是严格考核机制：公司管理制度将“两金”压降成效与所属企业领导班子薪酬相挂钩、强匹配，并将“两金”压降目标纳入各单位考核目标，实现全级次100%覆盖，并严格落实考核机制，推动挖潜增效。</p> <p>三是持续跟踪通报：在月度会上持续对所属单位压降情况进行通报，适时召开专题会议、对压降不力的单位进行专题调研，剖析原因、制定措施、督导落实。</p> <p>四是开展内部协同：对于长账龄、回收难度较大的款项，后续公司会进一步利用好司库等系统，发挥内部协同作用，重点梳理应收应付双挂的情况，协</p>
--	--

	<p>调相关单位探索通过三方抵债等方式进行压降。</p> <p>五是保持“三务”联动：公司已建立了业务、法务、财务“三务”联动机制，持续强化客户信用分级管理、严控高风险业务以及强化法律清收等回款管理，下半年还将持续保持“三务”联动，共享信息、共商措施。</p> <p>六是各单位具体落实：根据实际业务情况制定针对性的压降目标与措施，重点跟踪关键客户，强化动态监测和预警，制定催收计划，加强沟通协作，及时落实结算、收款工作。</p> <p>七是纪委审计监督：公司审计部持续加强对重点子企业“两金”压降的审计检查，纪委巡察部门继续发挥监督作用。</p> <p>公司会持续将应收账款与合同资产管控作为重点工作，为公司高质量发展保驾护航。</p>
--	---